

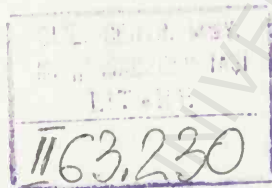
// 63.230

Gilles FERRÉOL
Noël FLAGEUL



Metode și tehnici
de exprimare
scrisă și orală

POLIROM



COLLEGIUM

Practic

BCUIASI/CENTRAL UNIVERSITY LIBRARY

Lector: Corneliu Bîlbă

Gilles Ferréol, Noël Flageul, *Méthodes et techniques de l'expression écrite et orale*

© 1996 by Armand Colin

© 1998, 2007 by Editura POLIROM, pentru prezenta traducere

Editura POLIROM

Iași, B-dul Carol I nr. 4, P.O. BOX 266, 700506

București, B-dul I.C. Brătianu nr. 6, et. 7, ap. 33, O.P. 37;

P.O. BOX 1-728, 030174

Descrierea CIP a Bibliotecii Naționale a României:

FERRÉOL, GILLES

Metode și tehnici de exprimare scrisă și orală – Gilles Ferréol, Noël Flageul; trad. de Ana Zăstroiu – Iași: Polirom, 2007

tit. orig. fr. *Méthodes et techniques de l'expression écrite et orale*

ISBN (10) 973-46-0577-1; ISBN (13) 978-973-46-0577-4

I. Flageul, Noël

II. Zăstroiu, Ana (trad.)

82.081

82.085

Printed in ROMANIA

4 - 63.230

Gilles FERRÉOL
Noël FLAGEUL

Metode și tehnici de exprimare scrisă și orală

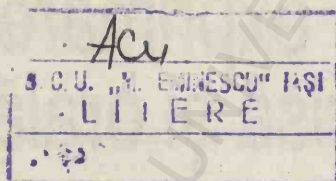
Traducere de Ana Zăstroiu
Argument de Corneliu Bîlbă



643332

B.C.U. IASI

POLIROM
2007



ARGUMENT

Traducerea unei lucrări care să satisfacă nevoile celor care susțin examene scrise și orale n-ar avea nici un sens dacă o asemenea carte ar fi fost scrisă pînă acum în românește. Dacă cineva ar dori să producă o carte de acest gen ar trebui să înlăture cîteva dificultăți importante. Mai întii, să poată valorifica o amplă experiență personală în domeniul lucrului cu studenții. Să aibă, apoi, puterea de a amîna pentru cîtva timp cercetările cărora s-a dedicat de mai multă vreme. Și, mai ales, ar trebui să poată consulta o documentație care, în alte medii academice, a atins dimensiuni apreciabile (nu mai puțin de 63 de lucrări citează autorii *Metodelor și tehnicilor de exprimare scrisă și orală*).

Cartea aceea pe care ar scrie-o profesorul român preocupat de formarea deprinderilor intelectuale elementare ale studenților ar trebui să marcheze un început de nou drum în activitatea didactică. Ea ar însemna nu doar reconsiderarea relației profesor-student, dar o și mai bună raportare a profesorului la sine. Mă refer la onestitatea actului de a recunoaște că rezolvarea „gravelor” probleme ale disciplinei nu este o afacere personală, ci una instituțională. Se înțelege că profesorul care nu mai e interesat de nimic nu intră în discuție decît ca *limită*.

Se știe prea bine, școala românească este excesiv orientată către predarea de conținuturi. Acestea sunt așezate în forme „clasice”, iar ce este clasic e demn de respect. Nu cred că prelegerea este depășită, dar ea este asociată cel mai adesea cu o formă de evaluare foarte discutabilă. Absența de la școală nu se datorează numai prestației discutabile a unor profesori, dar și ineficienței metodelor de evaluare.

O statistică neoficială, dar credibilă, ne arată că tocmai profesorii cei mai slab cotați recurg la practica „strigării catalogului”. În aceste cazuri-limită este apreciată nu activitatea, ci prezența fizică. Faptul este consecința firească a sărăciei criteriului de verificare a cunoștințelor: examenul nefiind decît re-prezentarea, cu tot cu virgule și cu intonații, a cursului. Spectatorul este de data aceasta profesorul, dar el nu-și poate asuma pînă la capăt „lumea pe dos” pentru că trebuie adeseori să intervină și să explice, din nou, ceea ce a vrut să spună altădată. Astfel se instituie o „discuție” ce degenerază într-un gen de „semioză hermetică”, discurs prin accident, în care examinatul încearcă să demonstreze platitudini ca să umple timpul. Nu știu dacă nu trebuie cumva să admirăm tenacitatea, răbdarea și tăria de caracter ale celui care își ascultă propriul discurs, cu nelipsitele expresii ce marchează o distanță, exprimă o identitate, nuanțează un aspect...

Nici nu e de mirare că unii studenți din anii terminali sunt incapabili să facă minima sinteză pentru realizarea unei expuneri coerente. Asta pentru că nu e deloc pragmatic să elimini „balastul” ce reprezintă tocmai distanța, identificarea, nuanța... Nici analiza nu este indicată; ea ar putea duce la identificarea elementelor importante, caz în care mintea normală procedează automat sintetic. Drept urmare, formarea deprinderilor intelectuale rămîne o afacere personală. Dar, în acest caz, ce rost mai are publicarea unei cărți ce corespunde unor practici intelectuale din altă lume?

Mai întii, situația descrisă mai sus reprezintă o limită. În nici un caz nu epuizează chestiunea. Apoi, trebuie avut în vedere că anumite discipline, cele cu caracter strict istoric și propedeutic, se pretează încă la anii mici și nu pentru multă vreme, rațiunea fiind calitatea proastă (și) a învățămîntului preuniversitar și lipsa de informație.

În sfîrșit, dacă nu semnalăm distanța pe care Universitatea românească o are de parcurs vom avea de rezolvat paradoxul lui Zenon pe dos, cu broasca țestoasă încercînd să-l ajungă pe Ahile. Să-l numim paradoxul integrării în Europa.

Publicăm această carte pentru cei lucizi și cu dare de seamă. Fără îndoială, ea păstrează o anumită distanță față de cititorul român, pentru că a fost concepută pentru studentul francez. Autorii ne-au acordat însă libertatea de a opera modificări și adaptări, ceea ce am și făcut. Am intervenit însă numai acolo unde era strict necesar. Au fost înlăturate unele exemple care făceau dificilă lectura, mai cu seamă cele privind exclusiv gramatica limbii franceze, și au fost introduse altele, aflate la îndemîna cititorului român. Nu am vrut să depersonalizăm lucrarea. În forma ei cît mai apropiată de original ea ar putea servi mai bine ca reper celui interesat, eventual să scrie o asemenea lucrare în românește.

Cartea s-a născut din experiența didactică a autorilor. Gilles Ferréol este profesor de științe sociale la Universitatea din Poitiers. Este autorul unui număr impresionant de lucrări de epistemologie a științelor sociale, de analiză sociologică a problemelor integrării și excluderii în societatea occidentală contemporană.

Noël Flageul predă în domeniul științelor economice și al tehnicilor de comunicare la Universitatea Lille III. El are o lungă experiență în domeniul bancar și este responsabil al universității de vară de la Bologne-sur-Mer care primește în fiecare an stagiați străini dornici să-și perfecționeze limba franceză și experiența didactică.

Este normal ca lucrarea să se resimtă de formația profesională a autorilor. Majoritatea exemplurilor oferite privesc domeniul sociologiei și al științelor economice, dar ele sunt accesibile tuturor. Nici deschiderea către științele sociale, nici trimerile la realități proprii mediului academic francez nu afectează în vreun fel înțelegerea. Ele pot fi chiar utile acelor studenți care își vor continua formarea în străinătate, și în special în Franța.

Ei nu au suficiente date, în mediul academic românesc, pentru a-și putea adapta ușor stilul de muncă la exigențele profesorilor străini care îi vor evalua după crierii

riguroase. Autorul acestor rînduri a avut el însuși ocazia să constate că i se inoculasera de-acasă prea multe reflexe condiționate. De aceea dedică această traducere, cu acordul Anei Zăstroiu, tuturor studenților care vor lucra în domeniul științelor umane în universitățile franceze (dacă acest lucru mai este posibil).

Doresc să mulțumesc bunăvoinței autorilor pentru acordul și sprijinul dat traducerii, în special lui Gilles Ferréol de la care am învățat multe lucruri importante în vremea șederii mele în Franța.

Corneliu Bîlbă

Iași, martie 1998

CUVÎNT ÎNAINTE

Cînd vă aflați în situația emițătorului, trebuie să va faceți înțeles prin calități de analiză sau de sinteză. Bineînțeles, vă veți aștepta ca destinatarul să facă efortul de a vă înțelege, concentrîndu-se, ascultînd citind cu atenție, chiar luînd note. Totuși, cel care transmite trebuie să încerce să-și facă mesajul cît mai inteligibil.

Ar fi util, în această optică, să amintim și să structurăm criteriile de apreciere ale celor care, făcînd parte din diferite jurii sau comisii, corectează lucrări sau audiază candidați. O greșeală, comisă adesea, ar fi impresia că grilele și baremele cunoscute variază în proporții destul de mari în măsura în care este vorba, de exemplu, de un raport sau de o discuție, referindu-se la ceea ce este specific în planul scrisului (ortografia, punctuația sau prezentarea materială) și în cel al oralului (vocea, gesturile sau privirea). Ceea ce ar însemna neglijarea principiilor metodologice comune pe care vă bazați pentru :

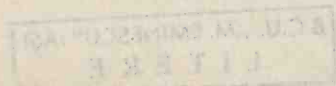
- a întocmi un subiect ;
- a căuta și organiza idei ;
- a comunica eficient.

O dată ce toate aceste elemente au fost puse în evidență, devine posibilă acum prezentarea obiectivelor și caracteristicilor proprii anumitor tipuri de exerciții :

- rezumat și comentariu ;
- sinteză ;
- dizertație ;
- expunere ;
- conversație.

Prezenta lucrare, destinată mai ales studenților, precum și celor care se pregătesc în vederea unor concursuri sau întîmpină în viața profesională dificultăți de ordin redacțional sau relațional, nu are alt scop decît să ajute la depășirea cu succes a acestor încercări.

Mai multe tabele și exemple, referindu-se la limbajul administrativ, la procesul de memorizare sau la dinamica grupurilor, au rolul de a completa și ajuta la aprofundarea anumitor noțiuni. Deci, încercați să profitați de sfaturile care vi se oferă: veți fi astfel mai aproape de reușită!



PARTEA ÎNTÎI

Principii metodologice comune
scrisului și oralului

ÎNȚELEGEREA ȘI DEFINIREA PRECISĂ A SCOPULUI

Experiența demonstrează că insuficiențele constatate în exprimarea orală sau scrisă provin de multe ori dintr-o înțelegere necorespunzătoare sau din definirea incorectă a subiectului. Decalajul între o întrebare și răspunsul dat poate fi foarte mare, precum arată un anumit număr de copii sau de referate de examen ori de concurs. Studentul rămâne mirat de rezultatul insuficient obținut, având impresia că a dat dovadă de cunoștințe și de o capacitate de gândire multumitoare, când de fapt el nu a înțeles bine ce i se propunea.

Pentru a evita acest pericol, este important :

- să se înțeleagă ceea ce se cere în formularea subiectului ;
- să se reflecteze la oportunitatea unei luări de poziție personală ;
- să se stabilească, printr-o încadrare corespunzătoare, limitele subiectului abordat.

Înțelegerea termenilor redactării

Enunțul conține o *temă*, mai exact cîmpul conceptual acoperit, dar și o *directivă*, și anume un unghi precis în funcție de care trebuie să vă orientați. Să luăm următorul exemplu : „*Marginalizarea socială reprezintă o fatalitate în societățile occidentale contemporane ?*”. Formularea te face să te întrebi dacă există mijloacele necesare pentru combaterea unui asemenea flagel : sînt posibilități, deja aplicate sau putînd fi experimentate, pentru a facilita reintegrarea indivizilor sau a grupurilor marginalizate, astfel încît să se oprească întinderea fenomenului ? Este foarte important să se înțeleagă exact care este întrebarea și să nu se vorbească de marginalizare în general, ceea ce ar duce la cercetarea unui domeniu mult prea vast.

O tematică dată poate, bineînțeles, să facă obiectul unor alternative diverse, corespunzînd unei mari varietăți de subiecte posibile (cf. tabelul de la p. 14). Să privim din acest punct de vedere alte două enunțuri, situate în același context spațio-temporal :

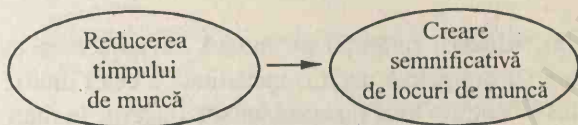
- „Analizați *motivele* dezvoltării marginalizării: „accentul trebuie pus aici pe factorii explicativi ai procesului;
- „În ce măsură marginalizarea este o *sursă de anomie*?”: trebuie, în acest caz, să apreciem dacă eliminarea respectivă ar duce la apariția unui deficit de sens și la rediscutarea organizării tradiționale.

Diferitele tipuri de subiect

Redactare	Maniera de înțelegere
O simplă întrebare: „Marginalizarea socială este o fatalitate în societățile occidentale contemporane?”.	Sînt menționate tema și directiva. Nu există nici o ambiguitate.
O afirmație urmată de o interogație: „În societățile occidentale contemporane marginalizarea socială tinde să se dezvolte. Această marginalizare este o fatalitate?”.	Formularea este de fapt identică celei precedente.
Indicarea unui ordin de studiu: „După ce ați vorbit despre dezvoltarea marginalizării sociale în societățile occidentale contemporane, veți studia soluțiile posibile ce ar putea rezolva această problemă”.	Drumul este trasat. El trebuie urmat cu strictețe, fără abateri.
Discutarea unei noțiuni cheie: „Marginalizarea socială”.	Doar tema este dată. Voi trebuie să alegeți căile de acces permițînd acoperirea aspectelor esențiale ale cîmpului de studiu (factori explicativi, consecințe, posibile soluții).
O punere în relație: „Marginalizare socială și anomie”.	Nu se formulează o directivă clară, dar subiectul (utilizarea conjuncției „și”) implică o analiză în termeni de complementaritate/opoziție, de legătură între cauză și efect...

O a doua ilustrare arată necesitatea de a diferenția clar între temă și directivă: „*Reducerea timpului de muncă permite, oare, o luptă eficientă împotriva șomajului?*”. Subiectul se referă la problema reducerii timpului

de muncă (*A*), în perspectiva incidenței sale cu șomajul (*B*). Se poate afirma că tema presupune punerea în relație a noțiunilor *A* și *B*, mai precis influența lui *A* asupra lui *B*, optica urmărită încercînd să stabilească dacă această acțiune poate duce la crearea unui mare număr de locuri de muncă:



Prezentarea, în continuare, a unei lucrări de examen (introducerea) demonstrează înțelegerea greșită a acestei problematice:

„Reducerea timpului de lucru reprezintă o temă la ordinea zilei, dînd naștere unor poziții sistematice și diverse. Diminuarea timpului de lucru săptămînal corespunde unei tendințe care datează de la sfîrșitul secolului al XIX-lea și începutul secolului al XX-lea, aflate în strînsă legătură cu beneficiile permise de progresul tehnic și de utilizarea mașinilor din ce în ce mai perfecționate, în interiorul unor firme, în continuă dezvoltare. Reglementarea a favorizat de asemenea această reducere de vreme ce în timpul perioadelor de industrializare precedente munca copiilor era ceva obișnuit, așa cum demonstrează o anchetă celebră (aceea a doctorului Villermé). Trebuie precizat că nevoia de mînă de lucru a marii industrii care se forma era remarcabilă și că populația națiunilor Europei Occidentale era încă preponderent rurală. În consecință, durata de lucru săptămînală depășea frecvent 70 de ore, în absența oricărui sprijin sindical. Obținerea dreptului de grevă și recunoașterea trade-union-urilor au însemnat începerea ameliorării situației salariaților, dar progresele în cadrul dreptului muncii au evoluat lent. A trebuit așteptat anul 1936 pentru a fi instaurată săptămîna de 40 de ore și anul 1982 pentru trecerea la 39 de ore după o largă dezbatere ce a zguduît clasa politică cu ocazia campaniei electorale din 1981. Trebuie acum să se meargă înainte în ceea ce privește diminuarea orelor de lucru? Iată întrebarea care ne interesează. Vom studia mai întîi avantajele acestei reduceri care duce la creșterea timpului liber și la procurarea de locuri de muncă pentru șomeri, datorită diviziunii orelor de muncă. Însă reducerea presupune oarecare limitări pentru întreprinderi, în măsura în care acestea vor să mențină remunerații lunare identice, în timp ce concurența europeană și internațională se fortifică pe zi ce trece. Vom observa rînd pe rînd avantajele unei asemenea formule, ca apoi, în partea a doua, să-i vedem limitele și chiar consecințele negative”.

O asemenea introducere are, în mod evident, numeroase insuficiențe :

- caracterul său compact, întinderea sa în raport cu cea a tezei (patru pagini manuscrite) și abundența de informație istorică ;
- repetiții și stil greoi (cîteva incorectitudini și absurdități au fost eliminate) ;
- identificarea reducerii timpului de muncă cu reducerea duratei săptămînale, care nu reprezintă decît o modalitate a celei dintîi ;
- dar mai ales o centrare totală pe problema reducerii, în timp ce influența sa asupra șomajului nici nu este amintită. Directiva este defavorizată în profitul temei, care este studiată în profunzimea sa și pentru ea însăși. Nu este de mirare, în aceste condiții, că planul pus în aplicare, de tipul avantaje/ inconveniente, nu permite decît o viziune imperfectă asupra problemei creării de posturi.

În definitiv, metoda adecvată pentru a micșora riscurile unei neînțelegeri poate fi prezentată astfel :

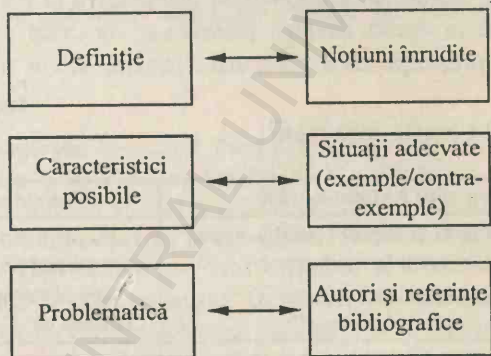
Capcane care trebuie evitate	Metode preconizate
A te grăbi să cauți ideile sau să stabilești planul (<i>decalaj posibil</i>).	Lectura și analiza atentă a întrebării care trebuie tratată.
Referirea strictă la domeniul de studiu sau privilegierea directive în defavoarea temei căreia îi aparține (<i>atenție la revărsarea de noțiuni și la divagații</i>).	A înțelege bine ce se cere, recurgînd la o reformulare și, eventual, la reprezentarea unui tabel.

Reformularea este o metodă ce se poate dovedi foarte utilă. Primul enunț ar suna astfel : „Este posibil să se evite, în zilele noastre, creșterea marginalizării sociale în țările dezvoltate ? ”. Al doilea enunț devine : „Reducerea timpului de muncă poate duce la înmulțirea semnificativă a locurilor de muncă ? ”

Bineînțeles, acest procedeu trebuie să fie folosit cu atenție, pentru a evita orice deformare. Atunci cînd chestiunea este complexă sau delicată, centrarea pe subiect poate fi ușurată printr-o reprezentare schematică a noțiunilor cheie și a relațiilor dintre ele. Astfel, relativ la marginalizare, pot fi făcute mai multe legături (materializate prin săgeți) :



O asemenea diagramă oferă o mai bună percepție a datelor problemei și deschide drumul către cercetarea ideilor. Același rol îl are și elaborarea *fîșelor concept*, care susțin gîndirea :



Situarea pe o poziție personală

Nu sînt rare cazurile cînd cel care concepe o lucrare are dificultăți *dacă vrea să se raporteze la subiect*: trebuie el să se comporte ca un observator exterior sau să analizeze și să explice noțiunile și mecanismele în maniera cea mai obiectivă (sau, mai curînd, cea mai puțin subiectivă) cu putință? Sau are el interesul de a interpreta datele, afișîndu-și preferințele, avan-sîndu-și propria opinie? Este interesant să se treacă de la *judicata realului* (abordare „obiectivă”) la *judicata de valoare* (abordare „subiectivă”).

Răspunsul la această întrebare delicată (cf. pp. 19-21) este, de fapt, legat de redactare :

- În anumite cazuri, redactarea cere o *luare de poziție* : este vorba de enunțuri conținând expresii de tipul : „Ce credeți voi despre... ?”, „Vi se pare ?”, „După voi...” A nu-ți dezvălui punctul de vedere ar echivala cu un refuz de „a trece obstacolul” și ar reprezenta o lacună de nedorit. Argumentația dezvoltată trebuie să ajungă la un răspuns precis și personal în legătură cu problema pusă, originalitatea trecînd în planul al doilea. Astfel s-ar fi prezentat cazul dacă primul subiect abordat în acest capitol ar fi fost formulat în felul următor : „Marginalizarea socială *reprezintă pentru voi* o fatalitate în societatea occidentală contemporană ?”.
 - Alte enunțuri nu solicită *nici o implicare*. Studentul poate atunci să țină cont și de propria sensibilitate, dar nu este vorba aici decît de o *alegere* (opțiune) destinată să creeze, în final, noi posibilități. Raționamentul este construit independent de această perspectivă și contribuția trebuie să se limiteze la cîteva rînduri, păzindu-se de orice exces. La fel de inutilă ar fi prezența unor pledoarii vibrante sau a unor rechizitorii savante !
- Să recapitulăm aceste informații :

Capcane care trebuie evitate	Metode preconizate
A pierde din vedere să-ți exprimi poziția, atunci cînd acest lucru este cerut în mod expres —> <i>Lipsă în raport cu scopul vizat.</i>	A citi atent enunțul caracterizat prin formule ca „După părerea voastră”, „Credeti că...”, „Estimați că?”.
A avea o contribuție subiectivă, a-și pune în valoare prea des opinia proprie în condițiile în care aceasta nu este cerută —> <i>Riscul revărsării de noțiuni.</i>	A se baza pe redactarea subiectului și, dacă este nevoie, a te implica doar la sfîrșitul expunerii sau la concluzie.

Verbele utilizate în directivă sînt de natură să informeze pe cel care scrie asupra strategiei care trebuie adoptată :

- *a descrie, a defini* : cererea are în vedere căutarea caracteristicilor esențiale ale noțiunii tratate ;
- *a compara* : obiectivul urmărit încearcă să utilizeze asemănările și deosebiriile ;

- *a demonstra* : se cere o argumentație riguroasă ;
- *a studia, a expune* : este importantă analiza obiectivă a unei întrebări, a unei problematici sprijinită mai ales pe legătura situație/cauze/consecințe/soluții ;
- *a explica* : dispoziția este foarte asemănătoare cu cea precedentă, accentul trebuind să fie pus pe factorii explicativi ;
- *a aprecia, a critica, a discuta, a evalua* : nu puteți să mergeți pe ocolite și *no comment*-ul nu este recomandat. După ce ați cîntărit bine situația, acționați !

Judecarea faptelor și raportarea la un sistem de valori

Ce trebuie să înțelegem prin „obiectivitate” ? Este ea posibilă și dacă da, în ce condiții ? Implicarea cercetătorului, în particular, nu pune anumite probleme ? În termeni sociologici, judecarea faptelor și raportarea la valori sînt, oare, compatibile ? Contribuțiile lui Jean-Paul Sartre (angajarea scriitorului) sau ale lui Raymond Aron (activitatea istoricului) rămîn, sub toate aceste aspecte, foarte instructive.

Scriitorul angajat

„Scriitorul «angajat» știe că scrisul înseamnă acțiune : el știe că a dezvălui înseamnă a schimba și că nu putem dezvălui decît proiectînd o schimbare. El a renunțat la visul imposibil al unei icoane imparțiale a societății și a condiției umane. Omul este ființa cu privire la care nimeni nu poate rămîne obiectiv, nici chiar Dumnezeu. Căci Dumnezeu, dacă ar exista, ar fi așa cum scriau unii mistici, *condiționat* de existența umană. Omul este totodată ființa care nu poate privi o situație fără a dori să o schimbe, căci privirea sa împietrește, distruge, modelează sau, asemeni eternității, transferă obiectului propria sa trăire. Omul și lumea își dezvăluie unul altuia *adevărata față* grație dragostei, urii, miniei, fricii, bucuriei, indignării, admirației, speranței, disperării. Fără îndoială că scriitorul angajat poate fi și mediocru. El poate avea conștiința acestui lucru, dar, cum nu ar rezista să scrie fără speranța reușitei, modestia cu care își privește propria operă nu trebuie să-l împiedice să o vadă ca și cînd ea va avea cel mai mare răsunet. El nu trebuie să își spună niciodată :

«Vai, de-abia dacă voi avea trei mii de cititori» ; ci, dimpotrivă : «Ce s-ar întîmpla dacă întreaga lume ar citi ceea ce scriu eu ? » [...].

Scriitorul știe că scrisul este ca o „armă încărcată” cum spunea Brice Parain. Dacă vorbește, țintește. El poate să tacă, dar fiindcă a ales să tragă, trebuie să rămînă pînă la capăt hotărît, atingîndu-și scopurile, iar nu un copil ce ar închide ochii doar pentru plăcerea de a auzi zgomotele. Mai departe, vom încerca să

definim scopul literaturii. Însă chiar de acum putem afirma că scriitorul a ales să dezvăluie lumea și, în mod particular, omul, celorlalți oameni, pentru ca aceștia să privească în față obiectul astfel dezgolit privirii lor. Nimeni nu trebuie să își permită să ignore legea; ea reprezintă un cod și este scrisă: altfel, sințeti liberi să o încălcați, dar conștientizînd că vă amenință niște riscuri. La fel, *funcția scriitorului este de a nu lăsa pe nimeni să ignore lumea și de a se crede total inocent [...]*. Dacă intrați în universul semnificațiilor, cu greu veți mai ieși din el; dacă lăsăm cuvintele să se organizeze în libertate, ele vor forma fraze care, la rîndul lor, cuprind un limbaj ce trimite la întreg universul; însăși liniștea se definește raportată la cuvinte, așa cum pauza, în muzică, își capătă sensul datorită grupurilor de note care o delimitează. Chiar și liniștea poate aparține limbajului; a tăcea nu înseamnă să fii mut, ci înseamnă a refuza să vorbești, deci a putea încă să vorbești. Astfel, dacă un scriitor a ales tăcerea cu privire la un anumit aspect al lumii [...], sîntem îndreptățiți să îi punem întrebarea: de ce ai vorbit despre acest lucru și nu despre un altul și, fiindcă vorbești pentru a schimba, de ce ți-ai ales să faci tocmai această schimbare și nu alta?”.

Sursă: Jean-Paul Sartre, Qu'est-ce que la littérature? Paris, Gallimard, 1982, pp. 30-32 (prima ediție, 1948).

Activitatea istoricului

Raporturile stabilite de știință între fenomene îi interesează pe toți cei care vor să cunoască adevărul. Relațiile de înțelegere sînt ele universal valabile? Înțelegerea este ea legată de persoana interpretului? [...]

Istoricul aparține schimbării pe care o întrevede. El se situează în urma evenimentelor, dar în aceeași evoluție. Știința istorică este o latură a sentimentului că o comunitate ia din ea însăși un element al vieții colective tot așa cum cunoașterea de sine reprezintă un aspect al conștiinței personale și constituie unul dintre factorii destinului individual. Nu este ea totodată în serviciul situației actuale care, prin definiție, se modifică o dată cu timpul, și al voinței care animă savantul, incapabil de a se detașa de el însuși și de obiectul său?

Dar, pe de altă parte, istoricul încearcă să pătrundă conștiința celuiilalt. El este, raportat la ființa istorică, *celălalt*. Psiholog, strateg sau filosof, el observă întotdeauna din afară. El nu ar ști nici să își imagineze eroul, așa cum acesta s-a văzut el însuși, nici să vadă bătlia cum generalul a văzut-o sau a trăit-o, nici să înțeleagă o doctrină la fel ca un creator.

În sfîrșit, dacă este vorba să se interpreteze acte sau opere, reconstrucția conceptuală este fundamentală. Or, noi putem alege între mai multe sisteme, fiindcă ideea este totodată imanentă și transcendentă vieții: toate monumentele există prin și pentru ele însele într-un univers spiritual, logica juridică și economică este internă realității sociale și superioară conștiinței individuale.

Practic, aceste trei probleme se separă destul de greu. Exterioritatea observatorului se manifestă în alegerea unei *grile*, la fel ca în interpretarea din interior a unui anumit *corpus*. Istoricitatea istoricului se exprimă în *punctul de vedere* al spectatorului și, de asemenea, în *perspectiva* asupra devenirii. Aceste distincții ne vor permite, totuși, să ne organizăm studiul: vom analiza mai întâi istoricul exterior obiectului său de studiu și mai apoi istoricul văzut prin istoria a cărei mișcare o reia. S-ar putea încă spune: mai întâi observator al altuia, iar apoi istoric al propriului său trecut.

Sursă: Raymond Aron, *Introduction à la philosophie de l'histoire. Essai sur les limites de l'objectivité historique*, Paris, Gallimard, 1957, pp. 88-89 (prima ediție 1948).

Delimitarea temei

Limitele problemei discutate pot fi foarte diverse, însă determinarea lor are în vedere metode comparabile.

Mai multe criterii

- *Semnificația temei și a directivei care o însoțește.* Atunci când terminologia corespunde unui conținut precis, este normal să nu se poată atribui unui anumit termen un sens restrictiv, prea larg, sau *a fortiori* diferit de accepția uzuală sub amenințarea de a comite un nonsens. Astfel, marginalizarea socială corespunde faptului că indivizi sau grupuri de indivizi sînt plasați în afara societății; șomerii apar, normal, ca o primă componentă vizată, dar fenomenul poate să includă la fel de bine săracii, invalizii, drogații, analfabeții, persoanele în vîrstă... La fel, tema reducerii timpului de muncă ne face imediat să ne gîndim la micșorarea duratei săptămînale (sau anuale) a orelor de muncă, dar ar însemna să comitem o greșeală dacă nu am evoca legislația privind școlaritatea, concediile, încetarea activității sau a protecției sociale.

În alte cazuri, cel care redactează se bucură de un spațiu de mișcare mai întins. De exemplu, cuvintele *etică* și *morală* sînt de obicei confundate în limbajul curent cînd, de fapt, ar trebui să fie diferențiate, morala corespunzînd unui ansamblu de scopuri, de valori și de prescripții ajutînd omul să se orienteze în distingerea binelui de rău, în timp ce etica

conduce la un examen al „raportului cu aproapele” și al „principiului responsabilității”. Este clar că, în funcție de împrejurări, confuzia (sau distincția) între cele două vocabule va fi mai mult sau mai puțin pusă în evidență.

- *Dimensiunea spațio-temporală.* Aceasta figurează uneori în enunț. Un exemplu ar fi cazul problematicii marginalizării în *societățile occidentale contemporane*. Calificativul „occidental” se referă mai mult la nivelul de dezvoltare al țărilor și mai puțin la poziția lor geografică. Se întâmplă însă în mod frecvent ca subiectele să nu aibă indicații de acest tip. În astfel de situații este rîndul vostru să încercați să stabiliți contextul cel mai pertinent.

Reperarea cîmpului de studiu

Destinatarul are nevoie de niște repere: emițătorul nu are interesul să se debaraseze de această preocupare, considerînd că limitele se înțeleg tacit, ori să-și lase, involuntar (sau, ceea ce e și mai rău, cu bună știință), intențiile să planeze în incertitudine. Cum ar trebui să facem pentru a satisface această cerință care condiționează eficacitatea comunicării? Două situații trebuie reținute:

- formularea subiectului trimite la concepte, epoci sau locuri *foarte precise definite*. Este situația cea mai bună și va fi de ajuns să amintiți în introducere semnificația asociată, în general, unuia sau altuia dintre aceste elemente;
- enunțul prezintă un *grad de libertate* și oferă aceluia care redactează sau expune posibilitatea să specifice cadrul de analiză și perspectiva abordării. Mai trebuie dejucate anumite capcane și adoptată o metodologie potrivită.

Gîndiți-vă, din acest punct de vedere, la învățăturile din următorul tabel:

Capcane care trebuie evitate	Metode preconizate
A atribui termenilor enunțului (mai ales temei și directivei) un sens diferit de cel dat de obicei.	În caz de nesiguranță, să se verifice sensul conceptelor (în dicționare, manuale).
A nu ține cont de obligațiile impuse.	A citi și a reciti redactarea.
A limita (lărgi) un subiect deja restrîns (vast).	A limita cu bună știință domeniul de cercetare ținînd cont de context.

A pierde din vedere perioada recomandat: a dezvolta aspecte istorice, a se consacra unor exerciții de perspectivă atunci cînd nu este necesar.	A se concentra pe datele cheie și a repera accentele sau modificările de tendință.
A căuta să se citeze toate țările sau a nu se interesa decît de una dintre ele.	A privilegia spațiul cel mai cunoscut (începînd cu propria țară) sau cel mai adecvat, fără a neglija însă comparațiile internaționale.

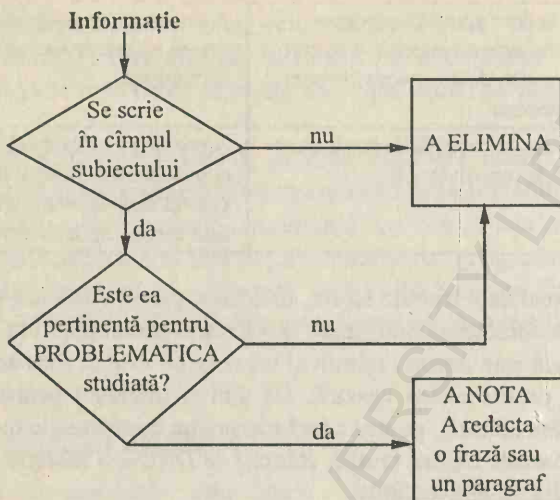
Alegerile realizate trebuie să fie, de altfel, puse în valoare și justificate. Altfel cel care corectează s-ar putea să vă ceară socoteală! Nu ezitați să fiți selectiv și, dacă este nevoie, eliminați tot ceea ce este în plus sau care nu se raportează la *problematica* voastră. De aici și interesul pentru o „ordino-gramă” (a vedea alături), pentru a include sau nu o informație într-o tematică (Sursă : Emmanuel Désiré *et alii*, *Réussir le DEUG d'histoire-géographie*, Paris, A. Collin, 1993, p. 88).

Introducerea dintr-o altă lucrare despre tematica reducerii timpului de muncă, amintită precedent, ilustrează aceste principii, practicînd o bună centrare asupra scopului :

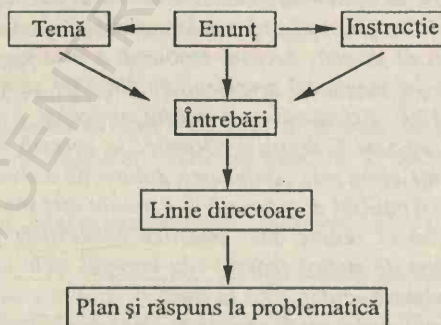
„Criza economică, legată de șocurile petroliere, mai ales al doilea dintre ele (1978-1979), a antrenat, într-un context de progres al productivității și de creștere a concurenței internaționale, o agravare a folosirii incomplete a mîinii de lucru în economiile occidentale. Pentru a lupta împotriva fenomenului destabilizator, au fost formulate mai multe soluții, în special reducerea timpului de muncă. Această problemă a avut un răsunet deosebit în Franța cu ocazia campaniei prezidențiale din 1981 și a reapărut o dată cu alegerile din 1995. Există oare un remediu miraculos, o soluție providențială exploatată insuficient ? Pentru a răspunde la această întrebare, trebuie să precizăm ce înțelegem prin diminuarea duratei de activitate : s-a stabilit de comun acord că punctul de referință în domeniu este săptămîna ; numeroase alte formule au în vedere anul (mărirea concediilor plătite, dezvoltarea sistemului «timp de muncă redus») sau întregul ciclu al vieții profesionale (de la terminarea studiilor pînă la pensie).

Toate aceste modalități vor fi cercetate, chiar dacă accentul este pus pe cea mai cunoscută și mai controversată dintre ele.

Nu se pune aici problema de a discuta despre diversitatea incidențelor unei asemenea politici asupra volumului șomajului, de a aprecia eficacitatea ei în lupta împotriva acestuia din urmă. În alți termeni, adevărata miză ar fi să știm dacă această reducere poate duce la crearea netă de posturi...”.



De îndată ce directivele au fost corect înțelese, începe o a doua etapă privitoare la *căutarea și organizarea ideilor* și punerea în evidență a unei *linii directe* (Sursă : după Paul Athanase, *Méthodologie de la communication écrite*, Paris, Institut technique de banque et Centre de formation de la profession bancaire, 1989, p. 74) :



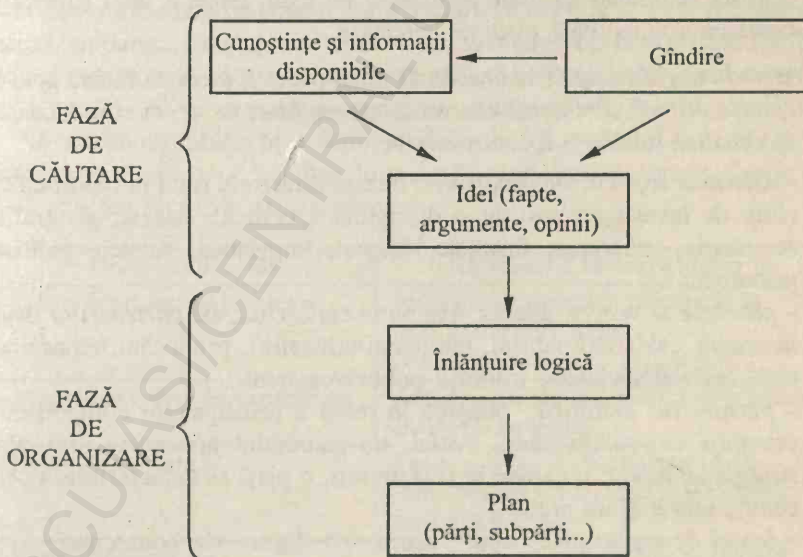
CĂUTAREA ȘI ORGANIZAREA IDEILOR

Este etapa cea mai importantă și mai delicată pentru cel care pregătește o lucrare scrisă sau orală. Două stadii succesive trebuie parcurse :

- *căutarea, mai întâi, a faptelor, argumentelor sau părerilor, folosind toate cunoștințele și informațiile disponibile ;*
- *organizarea acestor elemente după un plan logic, clar și solid.*

Structurarea implică strângerea prealabilă a materialelor : ar fi greșit să se elaboreze *ex nihilo* un cadru în funcție de inspirația imediată și să se încerce umplerea lui.

Metoda poate fi schematizată astfel :



Faza de căutare

Gîndirea se află în centrul procesului cognitiv : ea permite, datorită cunoștințelor, adunarea elementelor a căror prezență este indispensabilă și face posibilă exploatarea lor.

Diverse metode

Două dintre ele, mai ales, se dovedesc foarte practice :

- *Metoda interogativă.* Ea poate fi reprezentată prin sigla SCUCD/P :
 - C repetat de cinci ori, corespunzînd următoarelor întrebări : *La cine se referă ?* (persoanele), *Ce ?* (obiectul, datele întrebării...), *Cînd ?* (timpul, cronologia), *Care sînt consecințele ?*, *Care sînt soluțiile ?* ;
 - U pentru *Unde ?* (loc, spațiu) ;
 - C pentru *Cum ?* (modalități, metode...), *Cît ?* (cantitate, măsură) ;
 - D pentru *De ce ?* (cauze) sau P – *Pentru ce ?* (obiective, scopuri).

Această acumulare permite analizarea pe toate fețele a unui subiect și deschiderea a numeroase piste de cercetare.

- *Metoda unghiurilor de abordare.* O temă poate fi studiată făcînd apel la diverse criterii care constituie tot atîtea *unghiuri de acces* care încearcă să clarifice mizele sau controversale :
 - *diferitele aspecte ale problemei*, fiecare dintre ele fiind în raport cu un cîmp de investigare sau cu o disciplină specifică : istoria, geografia, sociologia, economia, finanțele, dreptul, lingvistica, științele politice, psihologia... ;
 - *punctele de vedere*, adesea prea puțin cunoscute, ale *partenerilor avuți în vedere* : salariați/patroni, fabricanți/utilizatori, producători/consumatori, indivizi/societate, instituții publice/cetățeni... ;
 - *perspectiva analitică* : punerea în relief a principalelor componente, categorii sau subdiviziuni. Astfel, un automobil presupune prin construcție un motor, o caroserie și niște roți, o piață se caracterizează prin cereri, oferte și un preț... ;
 - *lanțul de explicații* de tipul : cauze —> fapte —> consecințe ;
 - *timpul* : trecut/prezent/viitor, înainte și după o dată fixată ca reper, termen scurt/termen lung... ;

- *spațiul*: interior/exterior, național/internațional, comunal/regional, întreprindere/ramură...;
- *articularea teorie/practică*: principii/aplicare, apelul la exemple pentru a îmbogăți o discuție;
- *nivelul la care ne situăm*: general/particular, participanți/sistem, micro/mediu/macro...;
- *contradicțiile și opozițiile*: avantaje/dezavantaje, poli pozitivi/poli negativi;
- *calea de rezolvare*, care poate fi exprimată prin secvența: problemă, dificultăți —> soluții, remedii —> rezultate;
- *raționamentul comparativ*: se vor marca asemănările sau punctele comune, deosebirile sau dezacordurile;
- *abordarea cantitativă și calitativă*: prima are în vedere volumele, efectivele, seriile statistice, în timp ce a doua vizează calități materiale sau estetice, norme sau prescripții;
- *opțiunile obiective și subiective*: se regăsește aici separarea (clivajul) judecată a faptelor/judecată de valoare;

Această listă nu impune, bineînțeles, niște limite. Mai mult, o asemenea metodă o confirmă parțial pe cea anterioară, întrebarea *Care ?* trimițând la interlocutori sau la protagoniști, iar întrebările *Cînd ?* și *Unde ?* la contextul spațio-temporal. Conjugarea celor două procedee nu deranjează, fiindcă tocmai prin această „intersecare” (sau această „triangulație”, vezi cadranul de la pp. 25-26) se va putea ajunge la un studiu satisfăcător al problemei.

Să reluăm un subiect bine cunoscut de acum (cf. capitolul 1): „Marginalizarea socială este ea o fatalitate în societățile occidentale contemporane?”, și să aplicăm lucrurile expuse mai sus:

Criterii utilizabile	Întrebări și căutarea ideilor
Diferitele aspecte ale problemei	Istoricul marginalizării; manifestări în țările occidentale; aspecte sociale, economice, financiare, psihologice...
Punctele de vedere ale partenerilor	Exclușii, non-exclușii, instituțiile publice, asociațiile de caritate...
Perspectiva analitică	Tipuri și forme de discriminare (după vîrstă, sex, activitate, nivel al veniturilor sau calificare...).
Lanțul explicativ	Care sînt factorii care trebuie privilegiați: cei referitori la societate sau la individ? Care vor fi urmările?

Țimpul	Marginalizarea și anomia au existat întotdeauna? Cum era privită problema în trecut?
Spațiul	Această formă de excludere ia aceeași amploare în Franța și în Statele Unite? Ea caracterizează mai mult locuitorii de la oraș sau pe cei de la sat, pe cei din marile aglomerări urbane sau pe cei din orașele mici?
Articularea teorie/practică	Soluțiile vizate pot fi puse ușor în practică?
Nivelul la care ne situăm	Se ia în considerare soarta indivizilor, a grupurilor?
Contradicțiile și opozițiile	Aplicare cu privire la evaluarea mijloacelor utilizate pentru a lupta împotriva unui asemenea flagel. De exemplu, dezvoltarea ajutoarelor financiare și a acțiunilor de educare nu favorizează o slăbire a ofertei și căutării de locuri de muncă?
Raționamentul comparativ	Cu ce este diferită situația actuală de cea întâlnită în alte locuri sau epoci?
Abordarea cantitativă și abordarea calitativă	Care sînt efectivele implicate? Care este costul programelor instalate? Marginalizarea este suportabilă din punct de vedere politic, social, etic?
Opticile obiective și subiective	Realitățile locului; opiniile emise; aprecierea noastră.
Calea de rezolvare	Principalele metode reținute; rezultatele înregistrate.

Triangulați!

La fel ca arpentajul, creșterea sau nivelarea, *triangularea* este un termen foarte utilizat în geodezie, știință care are ca obiect determinarea formei Pămîntului, stabilirea măsurilor sau întocmirea hărților. Mai multe instrumente sau aparate sînt disponibile și pot fi utilizate complementar, fie că este vorba de jalon, de miră sau de goniometru. Această idee de „încrucișare” sau de „suprapunere” este prezentă și în metodologie. Sînt vizate:

– *sursele de informare*: compararea și sinteza documentelor;

- *instrumentele de investigare* : recurgerea la interviuri, teste sau studii de caz ;
- *limite de referință* : combinarea anumitor metode și problematici.

Este vorba, așa cum ne sfătuiesc autori ca Barney Glaser și Anselm Strauss, să înțelegem mai bine bogăția și complexitatea comportamentelor umane în lumina unor puncte de vedere variate. Să ne imaginăm că am vrea să evaluăm reușita școlară într-o clasă dată. Va trebui să dispunem de un anumit număr de indicatori, să punem în aplicare proceduri de observare, să formulăm ipoteze, să cunoaștem caracteristicile socioculturale ale părinților, să ne gândim la metoda pedagogică folosită și la relațiile profesor/elevi. Pentru a duce la capăt un asemenea proiect, mai multe metode – nu numai de tip explicativ, dar și comprehensiune – sînt imaginabile, doar corelarea lor și nu o simplă alăturare putînd să aducă un plus de accesibilitate.

În măsura în care, cum scria odinioară Robert Merton în ale sale *Éléments de théorie et de méthode sociologique*, „stereotipul savantului plutind în lumea ideilor pure, la adăpostul mizeriei pămîntești se demodează la fel de rapid ca și acela al cercetătorului înarmat cu un chestionar și un creion și urmărind statistici lipsite de semnificație”, trebuie să recunoaștem că punctul de vedere empiric nu se limitează la stringerea datelor și la verificarea corelărilor între variabile, ci poate, la fel, să ajute la *a anima*, *a reface*, *a reconstrui* sau *a clarifica* teoria. Dimpotrivă, analiza conceptuală – fie că acționează prin *codificare* sau *derivare* – permite interpretarea rezultatelor și o receptare mai adecvată a unei anumite părți de realitate. Toate aceste operații sînt strîns legate și trebuie privite printr-o optică dialectică, triangularea favorizînd confruntarea și punerea în perspectivă.

Un extras din *Discours de la méthode* (Descartes, 1637) exemplifică această direcție și ne furnizează principiile logice fundamentale grație cărora, conform tradiției carteziene, este posibilă accesarea la noi cunoștințe (Paris, Flammarion, 1966, pp. 46-48).

Învățăturile din Discurs asupra metodei

„Și cum multitudinea legilor dă adesea o scuză viciilor, un stat este mai bine condus atunci cînd, neavînd decît foarte puține, ele sînt extrem de bine supra-vegheate ; astfel, în loc de acest mare număr de precepte din care este formată logica, eu am crezut că îmi vor fi de ajuns următoarele patru, așa că am luat o hotărîre categorică și permanentă, aceea de a nu mai pierde nici o ocazie să le observ. Primul era să nu consider niciodată nimic drept adevărat, să nu recunosc nimic ca evident, evitînd așadar cu grijă graba și prejudecata, și incluzînd în judecățile mele doar ceea ce se arăta spiritului meu atît de clar și de distinct încît să nu am nici o ocazie de îndoială.

Al doilea, divizarea fiecăreia din problemele pe care le-aș fi examinat în cât mai multe părți, fiind necesar să le rezolv cât mai bine.

Al treilea, dominarea prin ordine a gândurilor, începînd cu obiectele cele mai simple și mai ușor de cunoscut și urcînd încetul cu încetul, gradat, pînă la cunoștințele cele mai complicate [...].

Și ultimul, a face tot timpul numărători atît de exacte și cercetări atît de largi, încît să fiu sigur că nu am omis nimic.

Aceste lungi șiruri de judecăți, clare și simple, de care geometrii au obiceiul să se servească pentru a-și rezolva cele mai dificile demonstrații, îmi dăduseră ocazia să-mi imaginez că toate realitățile care pot fi cunoscute de om se înlanțuie în acest fel și că, doar cu condiția să ne abținem de la a considera vreuna drept justă și să veghem totdeauna ordinea necesară deducerii lor una dintr-alta, nu pot exista unele atît de îndepărtate încît să nu putem ajunge la ele sau atît de ascunse încît să nu le descoperim. Și nu m-am chinuit prea mult pentru a afla cu care trebuia început, fiindcă știam deja că era vorba despre cele mai accesibile cunoașterii.”

Strîngerea de noi elemente

Trebuie parcurse mai multe stadii pentru a obține informațiile de care avem nevoie și pentru a face aceste date *direct aplicabile* în scopul rezolvării întrebării puse.

- *Sursele de documentare.* Dacă este vreun loc în campus unde trebuie să întîrziati, acela este chiar centrul de documentare („infotecă”). Veți găsi acolo :
 - *instrumentele de lucru uzuale* : dicționare, enciclopedii, atlase, gramatici. Veți putea astfel să verificați etimologia, ortografia sau semnificația unui cuvînt, să rezolvați o chestiune de sintaxă, să completați o notiță biografică, să refaceți cronologia unui eveniment important ;
 - *manualele de bază, aide-mémoire și memento-urile.* Căutările vă vor fi simplificate și acest lucru vă va da ocazia să asimilați mai bine o anumită parte a unui curs ;
 - *lucrările pe care le putem numi de informare, gen monografii sau studiu de caz,* ocupîndu-se de o perioadă, o țară, un grup social sau o chestiune de actualitate ;
 - *marile opere, cele scrise de „părinții fondatori”.* Nu puneți la îndoială „valorile incontestabile”, care au rezistat trecerii timpului, cum ar fi

De l'esprit des lois, (Montesquieu, 1748), *Recherches sur la nature et les causes de la richesse des nations* (Smith, 1776), *De la démocratie en Amérique* (Tocqueville, 1835 și 1840)...

Ar fi bine să vă formați obișnuința de a consulta *periodicele*, majoritatea fasciculelor conținând adesea un *dosar tematic* sub formă de articole, note critice și recenzii. Începeți să foiletați, în funcție de specialitatea voastră, *revistele circumscrise domeniului vostru de interes*.

Pentru a completa acest tur de orizont, să semnalăm existența *anualelor* și a *repertoriilor*, realizate la inițiativa (sau grație concursului) asociațiilor profesionale, societăților de savanți, laboratoarelor sau institutelor. Mai sînt încă la dispoziția voastră diverse instrumente ca *tabelele*, *buletinele analitice* sau *bibliografiile* :

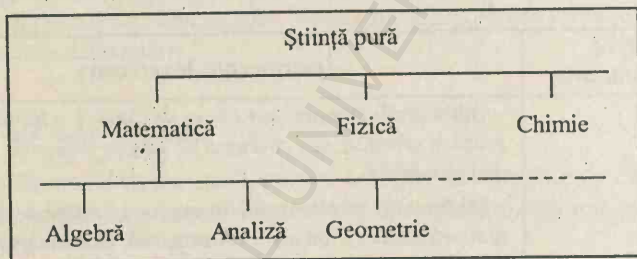
Tipul de publicație	Instrumente de cercetare
Lucrări	<p>– Bibliografii curente: <i>Les Livres de l'année</i> – <i>Biblio. Bibliographie générale des ouvrages de langue française</i> (Cercle de la Librairie).</p> <p>– Bibliografii selective: <i>Bibliographie sélective des publications officielles françaises</i> (bimensuală, Documentation française).</p> <p>– Bibliografii de semnalare și critice: <i>Les livres</i> (mensuală, Institutul pedagogic național); <i>Revue bibliographique des ouvrages d'Économie politique, de Science financière, de Sociologie, d'Histoire et de Philosophie</i> (trim., LGDJ: Librairie générale de droit et de jurisprudence).</p>
Articole	<i>Bulletin analytique de documentation politique, économique et sociale contemporaine</i> (mens., FNSP: Fondation nationale des sciences politiques); <i>Tables pluriannuelles des revues et périodiques</i> (cf. <i>supra</i>).

Să aveți tot timpul la îndemînă *catalogele marilor edituri*, expediate la cerere.

- **Clasificările.** Accesul la colecții poate fi indirect sau liber. În primul caz, volumele sînt de obicei clasificate după mărime, mai exact după *format* (înălțime în centimetri) : in-12, in-8°, in-4°, in-fol., care trebuie

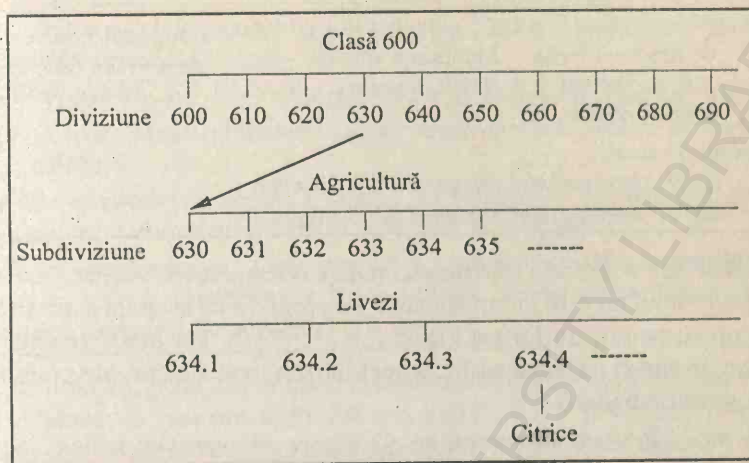
citite in-doisprezece, in-octavo, in-quarto, in-folio. Fiecare document are un *număr de ordine*, corespunzând numărului de inventar. *Cota* este aplicată pe spatele cărții și indică locul său pe raft.

Cînd accesul e liber, nu primează caracteristicile materiale, ci *conținutul*; subiectele sau temele fiind explicitate prin *noțiuni cheie* (care sînt indexate). Clasificările cele mai curențe sînt inspirate din sistemele filosofice. În al său *Manuel du libraire et de l'amateur de livre* (1810), Brunet considera că doar așa rămîne fidel învățămîntelor lui Bacon și sugera o decupare în cinci părți: Teologie, Jurisprudență, Științe și Arte, Beletristică, Istorie. Cu cît împărțirea este mai amănunțită, cu atît obiectul de studiu este mai bine delimitat. Se obține astfel o structură arborescentă:



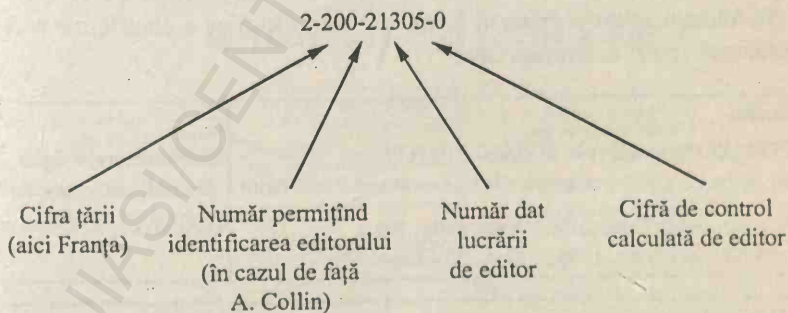
Notările pot fi alfabetice, numerice sau mixte, cu variante „latine” (Biblioteca Congresului din Washington), „grecești” (versiunea Ranganathan) sau „chirilice” (în Rusia, model BBK). Una din metodele cele mai folosite astăzi, mai ales în țările anglo-saxone, a fost elaborată în secolul trecut de Dewey. Acesta, urmărind simplificarea și normalizarea, s-a inspirat din lucrările lui Harris și a introdus clasificarea zecimală, care are avantajul clarității și al lizibilității. Zece discipline sînt distinse în *Classification and Subject Index for Cataloguing and Arranging the Books and Pamphlets of a Library* (1876): Generalități, Filozofie, Religie, Științe sociale, Limbaj, Științe pure, Tehnici, Arte, Literatură, Geografie și istorie.

Nici un indice nu poate avea mai mult de trei cifre. Mai departe, se impun un punct și uneori un spațiu: 538 = Magnetism; 944.081 6 = Istoria Franței, de la 1939 la 1945; 634.4 = Argumente. Pentru această ultimă numerotare, metoda urmărită poate fi astfel vizualizată:



Dacă apar dificultăți, adresați-vă bibliotecarului. Fiți cât mai precis atunci când îi puneți întrebarea. Consultați mai întâi *fișierul pe autori* și *fișierul pe materii* și folosiți când e cazul posibilitățile oferite de informatică (bază de date, gestionare a fișierelor).

Să adăugăm că fiecare carte posedă un număr internațional normalizat (ISBN, *International Standard Book Number*), compus din zece cifre separate în patru tranșe prin liniuțe de unire :



Cît despre operațiile de *indexare*, de *cotare* și de *catalogare*, ele pot fi sintetizate după cum urmează :

Cotă : Titlu (tip de document) : subtitlu ; Alt titlu/Autor, al doilea autor ; Autor de funcție diferită. – Mențiunea editării. – Loc de publicare : editor, dată. – nr. p. ; nr. cm + materiale ilustrative. – (Colecție. Sub-Colecție, ISSN ; n.)
Note. – ISBN

Diferențe de acces :

ISBN : *International Standard Book Number*

ISSN : *International Standard Serial Number*

- *Fișele*. Ele constituie o parte esențială a documentării voastre. Alegerea materialului nu este întâmplătoare : asigurați-vă că aveți un suport solid, și optați pentru un format clasic („A7” : 74 X 105 mm), „cadrul” de care dispuneți trebuind să fie ocupat într-un mod adecvat (de preferință, în sensul lungimii).

Pe *recto*, în afara sistemului de clasificare adoptat, veți indica :

- numele (în majuscule), prenumele și calitatea autorului (eventual și a coautorilor sau a altor colaboratori) ;
- titlul publicației ;
- locul și editura ;
- precizarea colecției ;
- data de apariție ;
- punerea în pagină ;
- prețul de vânzare ;

Pe *verso*, vor figura un scurt rezumat, o listă a cuvintelor cheie, o scurtă apreciere personală precum și un anumit număr de informații privind conținutul.

Să folosim acum următorul formular. Vom examina o contribuție recentă consacrată teoriilor antreprizei :

<p>Recto</p> <p>CORIAT (Benjamin) și WEINSTEIN (Olivier), profesori de științe economice la universitatea Paris-Nord</p> <p><i>Les Nouvelles Théories de l'entreprise</i>, Paris, Le Livre de Poche, 1995, 219 p., 35 FF.</p>	<p>Cadru rezervat siglei de clasificare personală (CORWEI, de exemplu)</p>
---	--

Verso

Rezumat : Considerată mult timp de teoria microeconomică standard ca un fel de cutie neagră făcută să reacționeze mecanic la mediul înconjurător, în cadrul unei concurențe pure și perfecte, antrepriza a fost obiectul unor noi conceptualizări,

cam de vreo cincisprezece ani. Aceste conceptualizări sînt prezentate detaliat și fac obiectul unui examen critic.

Cuvinte cheie : Capital uman. Contracte implicite. Costuri de tranzacție. Drepturi de proprietate. Model procedural. Raționalitate limitată. Relații de legătură. Salarii eficiente.

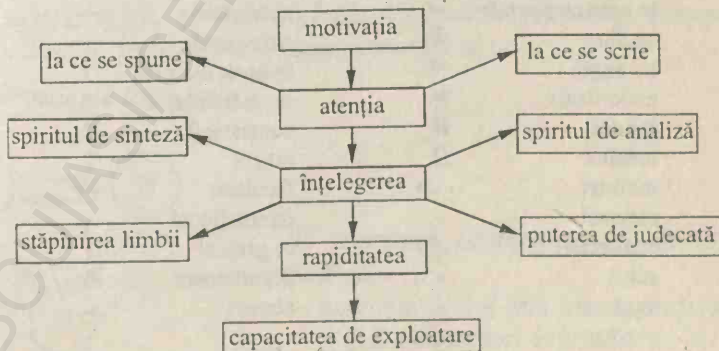
Aprecieri personale : O sinteză a calității permițînd să se știe mai mult despre antagonismele și complementaritățile între diferite paradigme.

Informații complementare : Carte cumpărată în decembrie 1995 ; referat făcut la 21 martie 1996 și clasat într-un fișier intitulat „Économie du travail et des ressources humaines” cu cota ECO. TRA96 (6).

Procurați-vă, pentru a vă clasa documentele, *dosare* cartonate rezistente și extensibile, în care pot să încapă mai multe „fișe”. Posibilitățile voastre de arhivare fiind limitate (o cameră de student nu este o Bibliotecă Universitară!), faceți o triere o dată sau de două ori pe an și eliminați lucrurile care vi se par inutile.

- **Notarea cursurilor.** Notele nu se iau pentru a face plăcere unui profesor sau pentru a scăpa de observații, ci pentru a asimila idei și a-ți însuși cunoștințe. Nu vă lăsați, deci, distrați de anumite zgomote sau de vorbăria colegilor. Evitați, de asemenea, desenele sau caricaturile : și ele vă distrag de la subiect ! Faceți mai bine apel la posibilitățile voastre de a judeca, la spiritul vostru de analiză și de sinteză : puneți în valoare noțiunile esențiale, fiți, într-un cuvînt, selectivi (*Sursă* : F. Le Bras, *Comment prendre des notes ?*, Alléur, Marabout, 1992, p. 39) :

Mecanismele intelectuale ale luării de notițe



Se recomandă recurgerea la :

- *coduri sau abrevieri :*

Cod	Echivalență
?	Dacă nu ați înțeles
I	Interesant
R	De reținut
A	De aprofundat
V	De verificat
Ex	Exemplu
Def	Definiție
Cit	Citat
Arg	Argument
OK/Nu	De acord/A nu fi de acord

- *semne stenografice :*

particular	p	cu	c
aproape	h	peste tot	pe
în timp ce	u	definitiv	de
mult	u	chiar	ci
minimum	u	maximum	ma
obișnuit	u	neobișnuit	ne
necesar	x	există (este)	ex
aproape	-	din contră	co
caracteristic	z	caracter	ca
în ceea ce privește	v	sistematic	si
studiu	u	corespunde	co
nu există	u	în acest moment	in
majoritatea	u	incontestabil	in
fiindcă	u	contestabil	co
următor	u	articol	ar
minister	u	facultate	fa
național	u	internațional	in
comercial	u	în general	in
adică	u	departament	de
totdeauna	u	comerț	co
imediat	u		

Scrieți citeț pe foi mari și lăsați un spațiu (la stînga sau jos) pentru păreri proprii: întrebări care trebuie clarificate, trimeri la alte părți ale cursului, reformulări... Acasă, cu mintea odihnită, recitiți notele luate: completați-le și, la nevoie, nu ezitați să le refaceți.

Să recapitulăm aceste operații :

Ce facem?	Cum?
A nota planul	A fi atent la articulații
A se urmări esențialul	A găsi pasaje cheie și a sublinia ideile de forță
A privilegia atenția	A asculta activ
A regrupa termenii cei mai importanți	A recurge la coduri și la abrevieri
A nota lucrurile neînțelese	A folosi zonele sau amplasamentele rezervate acestor efecte
A fixa ceea ce nu poate fi memorat imediat	A scrie numele proprii, datele, datele în cifre
A indica propriile idei	A reține cîțiva termeni semnificativi

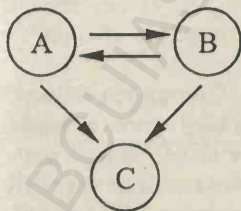
Structurarea, se înțelege, este o garanție a eficacității :

	Notare lineară	Notare structurată
Cuvinte		
Noțiuni cheie		
Idei		

Sensul eficacității

În același spirit, și fără a pierde din vedere efortul de memorizare (cf. pp. 38-39), recurgeți la diverse suporturi ca :

- tablourile de implicație :



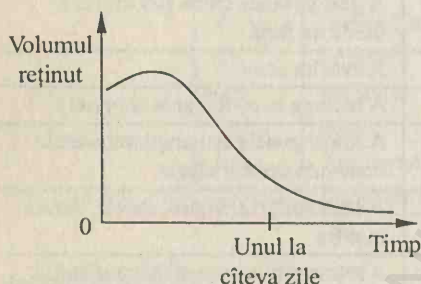
O asemenea configurație are următoarea semnificație :

- noțiunile *A* și *B* sînt interdependente ;
- *A* și *B* sînt factori explicativi ai lui *C*.

Procesul de memorizare

Nu este vorba aici de o evocare a *memoriei* drept „facultate ce conservă stări de conștiință trecute” și nici de o cercetare a diferențelor de aptitudine a indivizilor în a înmagazina informații: în acest domeniu, fiecare înțelege rolul esențial al amintirilor din copilărie și al antrenamentului permanent. Întrebarea ar fi cum am putea înregistra eficient date care, mai apoi, să devină cunoștințe.

Pierderea cunoștințelor



Semnalele primite au tendința să își piardă din intensitate o dată cu trecerea timpului.

Pentru a lupta împotriva acestei pierderi și a consolida cunoștințele, sînt recomandabile două mijloace: a face astfel încît de la început ceea ce este util să fie „stocat” pentru ca diminuarea să fie cît mai lentă posibil.

Achiziționarea metodică de cunoștințe

Aceasta implică prezența mai multor elemente:

- în primul rînd, a *condițiilor materiale* care favorizează *concentrarea*. Procesul diferă de la o persoană la alta, dar se știe că liniștea și calmul acționează pozitiv. Fixarea unui anumit timp de lucru (de exemplu, de trei ore dimineața) și, în paralel, stabilirea unui program ce poate fi respectat sînt chestiuni prealabile necesare, iar fixarea de obiective intermediare ajută la evitarea perioadelor de descurajare și indispoziție. Timpul de studiu trebuie să fie marcat de *pauze* (una sau două pe oră, de zece minute fiecare), permițînd întreruperea ritmului și destinderea. Fiecare va ști, datorită experienței proprii, care este durata optimă a unei etape, în afara căreia începe oboseala și scade puterea de concentrare;
- în continuare, etapa *înțelegerii informațiilor primite*. Cititorul sau auditorul nu poate spune că a memorizat decît atunci cînd a înțeles sensul *mesajului* și ideile esențiale pe care acesta le conține. Pentru a ajunge aici, se poate practica la început *lectura* sau *ascultarea activă*, ceea ce permite degajarea punctelor forte, a cuvintelor cheie, a principalelor argumente. Un text scris

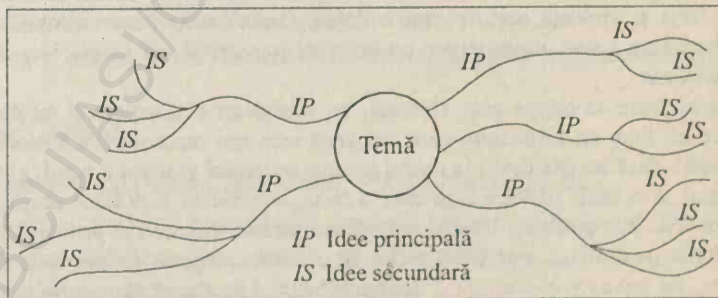
oferă avantajul efectuării unei fixări, urmată, în comparație cu unul oral, de aprofundare. Al doilea procedeu este *luarea de note* care, pentru a fi eficace, presupune reunirea condițiilor de selectivitate definite înainte;

- *structurarea datelor adunate*. Receptorul reține mult mai ușor dacă materialele sînt clasate, ordonate și așezate logic, conform unui plan coerent. Existența, în manuale și cursuri, a titlurilor demonstrează o preocupare pedagogică, dar face mai simplu procesul de memorizare. În lipsa unei structuri fabricate expres de autor, ne vom strădui să găsim o schemă de organizare originală sau să elaborăm un cadru de referință.

Reținerea de durată

Avem la dispoziție două direcții:

- *fixarea imediată într-o manieră solidă a noțiunilor învățate*, prin maniera asocierii sau prin cea *mnemotehnică*, combinînd artificial într-o frază elemente disparate („Dar unde este deci Ornicar?”), creînd o siglă cu ajutorul inițialelor (*SCUCD/P* în căutarea ideilor), sau folosind o altă metodă, cu condiția să fie destul de accesibilă;
- *reactivarea periodică a cunoștințelor* prin revizii succesive, de unde interesul pentru luarea de note. În timpul învățării, este necesar să se facă o permanentă legătură între noțiuni, pentru ca ele să se așeze lângă cele înmagazinate anterior. Apoi, chiar seara, o re-lectură pune în valoare și așa-zisa fază a „somnului paradoxal”, făcîndu-se astfel ordine în datele acumulate în timpul zilei. Deci vor fi efectuate mai multe *reactivări*, la intervale din ce în ce mai mari (la capătul unei săptămîni, unei luni, unui trimestru) sau mai scurte. Grație acestor solicitări, cunoștințele se vor stratifica durabil și riscul pierderii lor va fi mult micșorat.
- sau *schemele euristice* (din grecescul *heuriskein*, „a găsi”, euristica raportîndu-se la procedurile și metodele de invenție), folosirea tehnicilor de *ramificație* putînd fi benefică:



Organizarea ideilor

O comunicare, pentru a fi corectă, presupune :

- o regrupare a noțiunilor și conceptelor pe categorii omogene ;
- alegerea unui plan în funcție de răspunsul așteptat la întrebarea pusă.

Efortul de structurare

Exigența unei structuri ordonate este adesea considerată ca o normă, o convenție sau ca rezultatul unui formalism excesiv, putînd dăuna spontaneității mesajului. În realitate, experiența arată că este vorba de o necesitate :

- pentru a se face înțeles, cînd te afli în situația emițătorului ;
- pentru a înțelege, cînd te afli în situația destinatarului.

Să privim, cu titlu ilustrativ, un text din Diderot publicat la mijlocul secolului al XVIII-lea în *Encyclopédie* (Flammarion, 1986, pp. 257-261) :

Un exemplu de dezvoltare logică a ideilor: cele două surse de autoritate politică după Diderot

„AUTORITATE POLITICĂ. Nici un om nu a primit de la natură dreptul de a-i conduce pe ceilalți. Libertatea este un dar ceresc și fiecare individ al aceleiași specii are dreptul să se bucure de ea tot așa cum se bucură de rațiune. Dacă natura a impus vreo *autoritate*, aceea este puterea paternă, dar și aceasta are marginile sale, iar în natură ea încetează imediat ce copiii sînt în stare să se conducă singuri. Orice altă formă de autoritate are altă origine decît natura. Dacă ne gîndim bine, ea va proveni întotdeauna din una din aceste două surse : sau forța și violența aceluia care o deține (autoritatea) ; sau consimțămîntul aceluia care i s-au supus printr-un contract între ei și cel căruia i-au deferit *autoritatea*.

Puterea, care se obține prin violență, nu este decît o uzurpare și nu durează decît atît timp cît forța celui care comandă este mai mare decît a aceluia care ascultă ; dacă aceștia devin la rîndul lor mai puternici și scutură jugul, ei au tot dreptul să o facă. Aceeași lege care a făcut *autoritatea* o desface acum : este legea celui mai puternic. Uneori *autoritatea* care se instaurează prin violență își schimbă natura [...], dar intră astfel în a doua categorie despre care vă voi vorbi, iar cel care și-o arogă – devenind prinț – încetează să mai fie tiran.

Puterea stabilită cu acordul poporului presupune neapărat condiții care să îi facă folosirea legitimă, utilă societății, avantajoasă republicii și care să o fixeze între anumite limite [...].

De altfel, guvernarea, deși ereditară, și pusă între mâinile unei singure persoane, nu este un bun particular, ci unul public care, prin urmare, nu poate fi luat niciodată poporului, căruia îi aparține în totalitate. De aceea, întotdeauna, poporul este acela care face contractul. Nu statul aparține principelui, ci principele aparține statului. Dar principele trebuie să-l guverneze, pentru că statul l-a ales în acest scop și pentru că el s-a angajat în fața poporului să-i administreze afacerile, precum acesta se supune legilor sale. Purtătorul coroanei poate să renunțe la ea dacă vrea, dar nu o poate reageza pe capul altuia fără consimțământul națiunii care a așezat-o pe al său. Într-un cuvânt, coroana, guvernarea și autoritatea publică sînt bunuri al căror proprietar este întreaga națiune și al căror uzufructuar, ministru și depozitar este principele [...].

Condițiile acestui pact diferă de la stat la stat. Dar peste tot, națiunea are dreptul să păstreze contractul pe care l-a făcut; nici o putere nu poate să îl schimbe; și cînd acest contract nu mai este valabil, națiunea reîntră în drepturile sale, avînd deplină libertate în a formula unul nou, după cum dorește. Este ceea ce s-ar întîmpla în Franța, dacă, printr-o mare nenorocire, întreaga familie regală ar dispărea pînă la ultimele vlăstare; atunci, sceptrul și coroana ar reveni în mâinile națiunii."

Datorită unei dezvoltări riguroase, autorul pune în lumină cele două surse ale *autorității politice*: forța și acordul poporului, exemplificînd-o pe ultima prin puterea regală, depozitară a suveranității populare.

Regruparea pe categorii omogene

Prima etapă, aceea a selectării ideilor, a dus la apariția unei varietăți de elemente, mergînd în numeroase direcții. Ar fi bine să se treacă acum la o *raționalizare*, ceea ce implică:

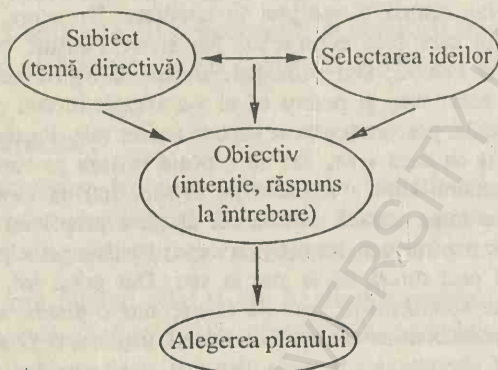
- o *selecție a celor mai reprezentativi itemi*;
- o *regrupare pe familii*, fiecare dintre ele definindu-se prin aceeași perspectivă.

Planul reținut

- *Condițiile ce trebuie îndeplinite*. Planul trebuie să fie:
 - *adaptat totodată obiectivului urmărit și naturii subiectului*. Dacă acesta trasează directiva de a aprecia, de a lua poziție, structura argumentativă sau dialectică pare a priori adecvată;

- *coerent* în îmbinarea părților sale și în organizarea internă a fiecărei secvențe ;
- *echilibrat* ;

Schema următoare explică procesul de elaborare a planului :



- *Criteriile de elaborare.* Planul concretizează drumul logic parcurs de gândire și conduce la răspunsul așteptat, la soluția propusă, deci la concluzie. El se bazează pe o structură ce corespunde unor *criterii* precise. De unde tipologia :

- *cu caracter analitic*, bazată pe descompunerea întrebării în mai multe sub-ansambluri ;
- *sprijinindu-se pe o opoziție sau o alternativă* de tipul avantaje/inconveniente, aspecte pozitive/aspecte negative. Alte distincții ar trebui de asemenea reținute : individ/colectivitate, calitativ/cantitativ, teorie/practică, soluție A/soluție B. Acest tip de demers acordă un loc important *argumentării*, mai exact capacității de a explica, de a critica, de a sintetiza :
- *fondată pe raționament*. Se disting mai multe posibilități caz în care :

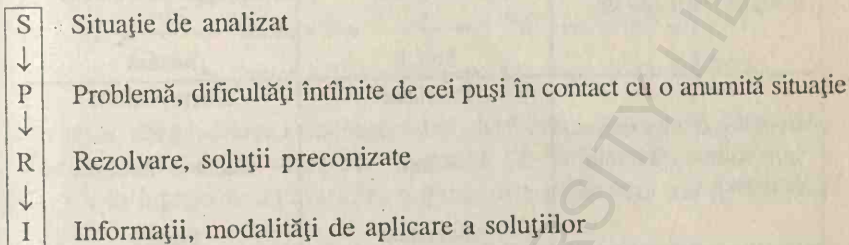
1. Raționamentul cauzal și „lanțurile explicative”

Cauze	Situație și/sau problemă	Soluții	Obiective
↓	↓	↓	↓
Situație și/sau probleme	Consecințe	Rezultate	Mijloace

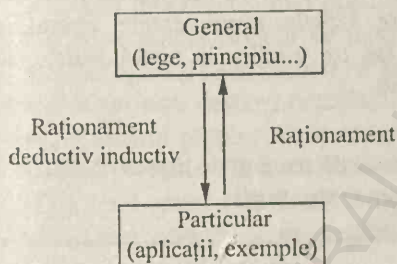
Aceste șiruri se pot combina. Vom avea astfel :

Cauze —> Situație și/sau problemă —> Soluții —> Rezultate

Structura *SPRI* intră în următoarea perspectivă :



2. Raționamentul deductiv și raționamentul inductiv



Deductia, de exemplu, pleacă de la general (lege, principiu) pentru a ajunge la particular (aplicații, exemple).

3. *Raționamentul comparativ* : două realități, două noțiuni sînt relaționate pentru a determina *asemănările și diferențele*.

4. *Raționamentul prin reducere la absurd* : folosit în matematică, se bazează, pentru a demonstra importanța unui element, pe ceea ce s-ar fi întîmplat dacă acel element nu exista.

5. *Raționamentul dialectic* : *teză/antiteză/sinteză*. Teza are în vedere examinarea aspectelor pozitive, avantajelor, în timp ce antiteza tratează inconvenientele, partea negativă. Dificultatea are adesea ca obiect conținutul ultimei etape, sinteza, care trebuie să aducă o apreciere personală și motivată.

În funcție de redactare, una sau alta dintre aceste posibilități se va dovedi convenabilă :

	Raționament cauzal	Raționament dialectic
Primul subiect pe tema marginalizării sociale	Cauze ↓ Probleme ↓ Soluții	Fatalitate ↓ Mijloace de a o evita ↓ Sinteză
Al doilea subiect despre tema reducerii timpului de muncă	Probleme ↓ Soluții ↓ Rezultate	Efecte posibile ↓ Limite și obstacole ↓ Sinteză

Planul poate fi de asemenea *linear*, fiind bazat pe împărțirea spațiului geografic sau cronologic. În ultimul caz, faptele, evenimentele, operațiile sînt expuse în ordinea producerii lor (să ne gîndim la textul istoric, la povestire, la referat, la notele explicative...).

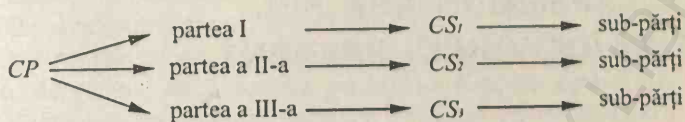
- *Ce tip de plan să alegem?* Totul depinde de *temă* și de *directivă*, verbele utilizate în enunț putînd orienta alegerea structurii:

Verbe utilizate în enunț (directive)	Tip de plan
A analiza, a caracteriza, a defini, a descrie →	Plan analitic (studiul principalelor componente, al diferitelor aspecte, al punctelor de vedere) sau linear (timp, spațiu)
A aprecia, a comenta →	Plan bazat pe o opoziție și plan analitic
A studia, a explica o situație →	Plan bazat pe raționamentul cauzal
A demonstra →	Structură inductivă sau deductivă
A compara A și B →	Raționament comparativ aplicat unui plan analitic
A discuta, a critica, ce credeți despre...? →	Plan de tip analitic sau dialectic

Diferitele tipuri de plan servesc la determinarea *structurii principale*, adică a celor două sau trei părți importante, cît și la determinarea *structurii*

secundare corespunzătoare subdiviziunilor acestora. În practică, planul de ansamblu va fi constituit pe două categorii de criterii: principal (*CP*) și secundar (*CS*).

Ajungem astfel la dispozitivul următor, bazat pe o optică ternară :



Evident, dacă lucrarea este importantă, dacă avem de redactat o dizertație sau un raport, fiecare sub-partă va putea să fie ea însăși împărțită în paragrafe în funcție de un al treilea criteriu care poate viza importanța ideii enunțate.

Dacă se fac întreruperi la nivelul ideilor, coerența va avea de suferit și discursul va prezenta lacune.

O ultimă problemă îl mai poate solicita pe cel care concepe o lucrare: în câte sub-capitole trebuie să împartă textul? Uzanța, dar mai ales exigențele de logică și de eficacitate îl structurează în două sau trei componente. Ritmul binar este deseori practicat, dar nimic nu interzice folosirea celui ternar. Numărul părților nu îl condiționează pe cel al subdiviziunilor.

Aceste precizări fiind făcute, putem trece acum la nivelul exprimării scrise și apoi orale, cele două forme de comunicare – în afara principiilor metodologice comune – prezentînd caracteristici diferite și întrebunțînd instrumente proprii.

SĂ TE EXPRIMI ÎN AȘA FEL ÎNCÎT SĂ COMUNICI EFICIENT

O centrare justă a problematicii tratate, o căutare atentă a ideilor și o organizare clară și riguroasă a discursului nu ajung pentru a asigura calitatea prestației scrise sau orale. O exprimare stîngace poate reduce simțitor eforturile emițătorului sau poate chiar să împiedice comunicarea, cum a remarcat Antoine Albalat la sfîrșitul secolui trecut în *Art d'écrire* (reed., Paris, Armand Colin, 1992, pp. 14-15):

„Trei sferturi dintre oameni scriu rău pentru că nu le-a arătat nimeni cum să utilizeze adecvat o imagine, cum să construiască o frază. Am fost întotdeauna uimit de numărul mare de oameni care ar putea redacta bine și care nu o fac, din lipsa unei persoane care să le arate.

Am văzut stiluri neexperimentate tîrînd prin noroi perlele și aurul, plante roditoare înăbușite de buruieni. A descoperi filonul prețios sau diamantele ascunse în minereu nu înseamnă nimic sau înseamnă totul.

Cînd le este recitită lucrarea, cînd li se îndreaptă imaginile și paragrafele și li se restrîng cuvintele, iată-i stupefiați: «Nimeni nu ne-a spus niciodată aceste lucruri»; și se minunează la vederea precipitatului solid, strălucitor ce le aparține și care a rămas în creuzet după această operațiune”.

Această constatare privind scrisul este valabilă și pentru formularea orală; ar fi greșit să credem că factorii ce dau eficiență comunicării diferă radical în funcție de modalitatea avută în vedere. În parte, ei sînt identici, chiar dacă există elemente specifice, care vor fi abordate în următoarele capitole.

Oricare ar fi forma de transmitere a mesajului, fiecare trebuie să țină seama de următoarele preocupări:

- să găsească termenii adecvați;
- să construiască corect frazele;
- să scrie corect din punct de vedere gramatical;
- să aibă un stil agreabil.

Alegerea vocabularului

Lexicul disponibil, mai ales ansamblul substantivelor, adjectivelor, verbelor sau adverbilor susceptibile de a fi utilizate este destul de întins, fără a mai vorbi de vocabularul specializat. Căutarea cuvîntului „potrivit” nu este neapărat un exercițiu de prisos, dacă aceasta presupune precizia limbajului, refuzul incorectitudinilor, preocuparea pentru o terminologie diversificată, care să nu se repete.

Rigoarea – o exigență obligatorie

Termenii reținuți trebuie să fie adaptați realității pe care vor să o exprime (cf. tabelul care urmează).

- *Cîmpul lexical ales.* El înglobează toate expresiile care, apărînd într-un text sau într-o lucrare, se referă la aceeași temă. Fiecare disciplină are propriul său „jargon”, a cărui folosire este necesară, dar pe care este mai bine să o lăsăm în seama specialiștilor, evitînd aplicarea lui la contexte diferite. Nu trebuie să ne lăsăm vrăjiți de voga pe care o au anumite cuvinte provenind din comerț, medicină sau informatică (*a programa*, în loc de a fixa data unei reuniuni, *a iniția*, în loc de a începe o activitate). În măsura posibilităților, este preferabil să fim cît mai clari și naturali.

Moda cuvintelor venite din engleză este o sursă de exces, antrenînd distrugerea limbii, în afară de anumite domenii tehnice unde implantarea este mai veche (self-service, marketing...). Cel mai adesea, există în limba noastră corespondențe pe care e absurd să le neglijăm: de ce am înlocui, de acum, stat-major, listare sau publicitate poștală cu *staff*, *listing* sau *mailing*?

- *Sensurile cuvîntului.* Un termen prezintă:
 - una sau mai multe *semnificații* (monosemie sau polisemie) date de dicționar. Astfel, în limba franceză, „*secrétaire*” desemnează totodată funcționara care se ocupă de anumite probleme administrative, dar și mobila cu sertare avînd pupitru pentru scris. Într-un asemenea caz, contextul va fi foarte util;
 - o *conotație*: în afară de sensul obiectiv (numit denotație), un cuvînt mai poate avea și un alt sens (sensul al doilea, sugerat), variabil în

funcție de indivizi, de mediul social, de ceilalți itemi cu care este asociat. „Gazelă”, de exemplu, ne trimite mai întâi la animal, dar implică și ideea de rapiditate și de grație.

Folosirea unui vocabular cu un puternic potențial conotativ va trezi afectivitatea și sensibilitatea cititorului sau ale ascultătorului. Acest procedeu este specific literaturii, jurnalismului sau publicității, în timp ce intervențiile cu caracter științific sau academic cer precizie și distanțare.

- **Caracterizarea.** Constă în descrierea unei ființe, a unui lucru sau a unei idei, cu ajutorul substantivelor, verbelor sau epitetelor alese cu grijă, pentru a surprinde exact caracteristicile „referentului”.

Limitele „corectitudinii semantice”

Într-un articol publicat în revista *Expressions* (nr. 5, noiembrie 1994, pp. 165-169), Bernard Jolibert atrage atenția, nu fără umor, că „ceea ce este ușor de imaginat nu se enunță și clar”. Să ne ferim, deci, de limbajul alambicat sau de alte galimatias.

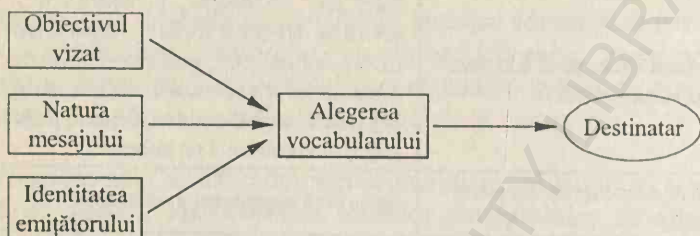
Limbajul vechi: „Nu se spune”	Limbajul de astăzi: „Se spune”
Se lucra în bibliotecă.	Se studiază date informative la Centrul de documentare din mediatecă.
Un învățător nota munca unui elev.	Un profesor de școală are în vedere evaluarea normativă, somativă și formativă a activității elevului.
Se studia pedagogia generală.	Astăzi, devii „specialist-cercetător” în transdidactică pluridisciplinară media-formativă.
Se organizau întâlniri pentru a schimba idei, sfaturi, la nevoie!	Se participă activ la seminarii bisăptămânale de pedagogie interactivă.
Profesorii făceau față elevilor, părinților, directorilor, inspectorilor...	Acum există doar parteneri într-un proces educațional fluidizat.
Elevul învăța ceva.	Elevul de azi își gestionează cunoștințele în cadrul unei relații de ajutor personalizată.

Fiul meu a început să citească la școală.	Fiul meu învață să citească într-un centru de viață intra-școlară.
Se ieșea în recreație.	Se profită de „locurile de respiro” ludice.
Un profesor căuta să-și adapteze elevii la viața socială.	Dacă este „de dreapta”: el pledează în favoarea integrării școlare și luptă împotriva marginalizării, grație unei anumite dinamici educative. Dacă este „de stînga”: el vizează același rezultat, printr-o pedagogie interculturală de eliberare.
Se cultiva diferența în interiorul identității.	Se cultivă identitatea în diferență.
„Sînteți de acord? Atunci, la muncă!”	S-a instaurat o pedagogie a contractului, care devine motorul obiectivelor auto-dirijate, elemente dinamice prin care cel format devine actorul propriei formări.
Inspectorul Academiei încerca să știe cum se descurcă personalul său.	El optimizează potențialul colaboratorilor săi favorizînd expansiunea dinamicilor ergonomice modulabile.
Rectorul conducea Academia.	Rectorul structurează componentele interactive ale circumscripției universitare care se află sub autoritatea sa și a conjuncturii educative și politice actuale.
Ministrul Educației își stabilea politica școlară în funcție de presiunile sociale și de buget.	Măsurile ministeriale sînt stabilite plecînd de la o simbolică socială și codificate într-un referent cultural care, variabil în funcție de epocă și loc, rămîne în legătură cu o denotație de clasă al cărei capital cultural distinctiv rentabil din punct de vedere școlar îl constituie.

La fel, nu mai există astăzi agenți care să cunoască subteranele secrete ale stabilimentelor școlare, ci „tehnicieni de suprafață”. Cît despre șarmantele secretare care populau fantasmеle liceenilor, ele au devenit „personal TESA”! Recurgerea la formulări vagi, „passe-partout” sau prea generale („anumiți”, „unii”, „într-un fel”...) poate să producă neînțelegeri sau imprecizii; redactorul sau cel care prezintă are interesul – numai dacă nu vrea să întrețină echivocul – să fie explicit și să dea dovadă de precizie.

O comunicare adaptată

Emitătorul trebuie să aibă un limbaj adecvat, pentru a-și putea transmite eficient mesajul în funcție de obiectivele urmărite și de identitatea destinatarului :



Conținutul va putea fi bine înțeles de receptor cu condiția evitării unei exprimări prea tehnice. În afară de „vizualizare”, mai multe procedee contribuie la o cât mai bună comunicare :

- *Ilustrarea prin exemple.* Această tehnică este uneori indispensabilă în anumite demonstrații sau raționamente, pentru a atrage atenția și a înlesni înțelegerea. Autorul lucrării se va sprijini pe exemple venind :
 - fie din fapte reale al căror martor personal a fost sau care i-au fost relatate ;
 - fie din situații imaginare, dar verosimile.
- *Stabilirea registrului limbii.* Se deosebesc trei categorii :

Registrul	Situație de comunicare
– <i>Registrul cultivat</i> Vocabular ales, eventual tehnic. Cuvinte rare, putînd prezenta conotații.	Literatură, teatru, eseuri literare.
– <i>Registrul mediu</i> Termeni simpli, ușor de înțeles și, în cazul prezent, vocabular specializat.	} Lucrări cu caracter universitar (disertație, expunere) sau profesional (scrisoare administrativă sau comercială, raport...) Comunicarea de informații cerînd claritate, rapiditate și sinteză atît în scris (scrisoare administrativă, notă, articol de popularizare), cît și oral (luarea cuvîntului într-o reuniune, conferință)
– <i>Registrul familiar</i> Cuvinte populare și chiar argotice. Expresii imaginate, pitorești, destinate să „uimească” interlocutorul.	Romane, dialoguri de cinema, conversație curentă.

Amestecul de genuri este întotdeauna posibil, dar trebuie practicat cu discernămint, pentru a evita forme stilistice prea puțin adaptate contextului universitar (care valorizează, în proporții variabile, primele două registre).

Improprietatea termenilor

Fiecare dintre noi poate face greșeli de limbă; acestea îl pot afecta pe scriitorul cel mai experimentat, precum și pe studentul începător. Fără a pretinde trecerea în revistă a tuturor inexactităților ce pot fi întâlnite, vom încerca să vă punem în gardă cu privire la neologisme, barbarisme, pleonasme și paronime.

- *Neologismele*, adică *crearea de cuvinte artificiale* (ca „a soluționa” în loc de a rezolva). Asemenea termeni nu pot fi acceptați decât dacă apar în dicționar.
- *Barbarismele*. Corespund unor interpretări contrare semnificației veritabile („consecvent”, care înseamnă „conform logicii”; capătă adesea sensul denaturat de „important”) sau unor deformări: transcendent – transcedent, vocabular – vacabular.
- *Pleonasmele*, *sinonimele de redundanță sau de repetiție*. Tabelul care urmează nu vrea decât să dea câteva exemple de asemenea incorectitudini, câteodată voluntare:

Expresii incorecte	Expresii corecte
– A acumula dificultățile unele după altele	– A acumula dificultățile
– A desăvîrși, a termina complet	– A desăvîrși
– Astfel de exemplu	– Astfel <i>sau</i> de exemplu
– A adăuga în plus	– A adăuga
– Căci de fapt	– Căci <i>sau</i> de fapt
– A colabora împreună	– A colabora
– Așa cum s-a stabilit înainte	– Așa cum s-a stabilit
– A compara între ele	– A compara
– A continua încă	– A continua
– A coborî în jos	– A coborî
– A deveni în continuare	– A deveni
– A amîna la o dată ulterioară	– A amîna

- A urca în sus	- A urca
- A prevedea dinainte	- A prevedea
- A progresa, a avansa înainte	- A progresa
- Reciproc din ambele părți	- Reciproc
- A începe din nou	- A reîncepe
- A redacta în scris	- A redacta
- A reface din nou	- A reface
- A diminua în mai puțin	- A diminua
- A se întoarce înapoi	- A se întoarce
- A ieși afară	- A ieși

- **Paronimele.** Sînt cuvinte cu o formă foarte asemănătoare, în care diferă doar o literă sau o silabă, cum ar fi *albastru* și *alabastru*, semnificația lor fiind diferită. Iată cîteva exemple :

<i>Acceptare:</i> acord, consimțămînt	<i>Accepție:</i> sensul în care un termen este folosit
<i>A afirma:</i> a susține că un lucru este adevărat, a garanta	<i>A infirma:</i> a reduce, a dezminți, a declara nul
<i>Aluzie:</i> cuvînt sau frază evocînd o persoană sau un lucru fără a-l numi	<i>Iluzie:</i> himeră, credință deșartă, năluca
<i>Atenție:</i> aplicare, concentrare	<i>Intenție:</i> scop, proiect, obiectiv vizat
<i>Avarie:</i> pagubă survenită unei nave sau mărfurilor pe care le transportă	<i>Avatar:</i> metamorfoză, modificare
<i>Coliziune:</i> șoc între corpuri care se întîlnesc	<i>Coluziune:</i> înțelegere secretă, cîrdășie
<i>Conjectură:</i> opinie bazată pe probabilități	<i>Conjunctură:</i> concurs de împrejurări sau de evenimente
<i>Decadă:</i> perioadă de zece zile	<i>Deceniu:</i> perioadă de zece ani
<i>A descifra:</i> a înțelege ceea ce este scris neclar sau ce este obscur	<i>A decripta:</i> a traduce un mesaj secret al cărui cod nu este cunoscut
<i>Efracție:</i> acțiunea de a sparge o încuietore, pentru a comite un delict	<i>Infrafracțiune:</i> violare a unei legi, a unui angajament sau a unei convenții
<i>Elocuțiune:</i> manieră de a se exprima oral, debit	<i>Alocuțiune:</i> discurs
<i>Eminent:</i> care este deasupra nivelului comun, de ordin superior	<i>Iminent:</i> apropiat, care se va produce în foarte scurt timp

<i>A evoca</i> : a menționa, a aborda, a rememora	<i>A invoca</i> : a chema în ajutor o putere superioară, a recurge la...
<i>Înclinare</i> : aplecare, pantă	<i>Înclinație</i> : predispoziție, atracție
<i>Ingeniozitate</i> : îndemînare, șiretenie, pricepere	<i>Ingenuitate</i> : candoare, inocență, naivitate
<i>Notabil</i> (adj.): remarcabil, apreciabil	<i>Notoriu</i> : cunoscut de toți, manifestat
<i>Perceptor</i> : funcționar însărcinat cu stringerea impozitelor	<i>Preceptor</i> : persoană care se ocupă cu instruirea și educarea unui copil de familie bună sau bogată

Diversificarea lexicală

Expresiile folosite pentru a descrie un obiect sau o situație, pentru a expune o argumentație sau a exprima o opinie pot fi foarte numeroase. Însă trebuie să recunoaștem că nu exploatăm îndeajuns toate resursele limbii și că avem tendința să repetăm aceiași termeni. Or, avem la dispoziție un anumit număr de sinonime. Cu puțină ingeniozitate și, la nevoie, cu ajutorul unui dicționar, putem dispune de „substitutele” adecvate. Lista care urmează va demonstra acest lucru:

- *a crește*: a mări, a amplifica, a augmenta, a dezvolta, a lărgi, a întinde;
- *a evalua*: a estima, a calcula, a aprecia, a judeca;
- *a construi*: a edifica, a dura, a fabrica, a elabora, a asambla;
- *a informa*: a instrui, a avertiza, a clarifica;
- *a întreprinde*: a îndeplini, a efectua, a realiza, a executa, a acționa;
- *a arăta*: a indica, a desemna, a stabili, a semnală, a degaja, a evoca...

Construcția corectă a frazelor

Este important să se respecte *sintaxa*, pentru a evita orice greșală de interpretare. Din această perspectivă, înțelegerea mesajului care trebuie transmis este influențată de tipul frazei, de ordinea cuvintelor, precum și de asigurarea unor legături logice între concepte și idei.

Frazele simple, compuse sau complexe

O frază presupune o structură tip și una sau mai multe propoziții.

- *Organizarea normală a unei fraze (F)*. Structura cea mai simplă presupune două părți: *subiectul* sau *tema* (grupul nominal subiect, *GNS*), care indică lucrul despre care se vorbește, și *predicatul* (grupul verbal, *GV*) care permite să se spună ceva. Exemplu:

„Conferențiarul, foarte sigur de el,

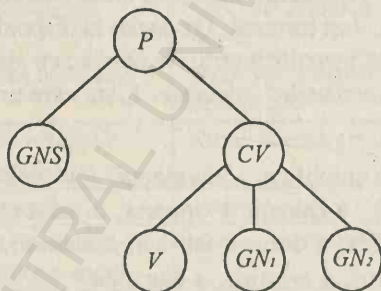
—> *GNS*

a abordat problemele esențiale cu o mare spontaneitate.”

—> *GV*

Grupul verbal conține verbul (*V*, *a abordat*) și unul sau mai multe grupuri nominale (două ocurențe în cazul prezent: *GN₁*, *problemele esențiale*; *GN₂*, *cu o mare spontaneitate*).

Schema următoare reprezintă această înlănțuire:



Adaptarea unui criteriu *funcțional* ajunge astfel la distincția dintre:

- *grupul subiect*;
- *grupurile complement* (de complement direct sau indirect, circumstanțiale, determinative...).

Ultimele pot avea un caracter facultativ, indicându-ne în favoarea cui a fost luată o decizie, informându-ne despre împrejurările producerii acțiunii: timp, loc, mod, cauză, mijloc, scop...

- *De la propozițiile simple la fraze*. O propoziție simplă este formată din grup nominal și predicat, în timp ce o frază are mai multe propoziții, juxtapuse sau coordonate:

„Conferențiarul, foarte sigur de el, a abordat problemele esențiale cu o mare spontaneitate și a propus soluții concrete.”] —> propoziția 1 —> propoziția 2
--	--------------------------------------

Fraza complexă se caracterizează prin prezența uneia sau a mai multor propoziții principale și a uneia sau mai multor subordonate, relative sau conjunctive. Acestea se adaugă primelor și conțin informația esențială pe care emițătorul vrea să o pună în valoare.

Este de la sine înțeles că niște construcții prea sofisticate pot dăuna comunicării, grija de a preciza sau de a nuanța ducînd uneori la „efecte perverse”. Prețul care trebuie plătit în asemenea situații este foarte mare: o lectură dificilă, confuzii la tot pasul, o slabă vizibilitate a firului director...

Ordonarea termenilor

Regulile sintactice condiționează, de obicei, locul cuvintelor. Există, totuși, excepții care trebuie semnalate:

- *Inversiunea subiectului și a predicatului.* Ordinea normală subiect/predicat/complement nu poate fi respectată.
[...]
Bineînțeles, în plan oral libertatea este mai mare, dar lucrările științifice trebuie să respecte strict protocolul stabilit.
- *Locul adjectivelor calificative.* Majoritatea epitetelor stau după substantivul la care sînt asociate: întrebări *cruciale*, un plan *riguros*...

Totuși, anumite adjective pot avea o dublă poziționare, fără ca sensul să fie alterat: o *puternică* creștere (sau o creștere *puternică*), o *fericită* împrejurare (sau o împrejurare *fericită*). Dar situația nu rămîne la fel întotdeauna: un copil *curios* nu are aceeași semnificație cu un *curios* copil!

Exprimarea legăturilor logice între idei

Cititorul sau auditorul are nevoie să i se ușureze munca prin utilizarea indicatorilor (sau a operatorilor) care îi vor servi de repere în derularea cuvintelor:

Tip de itinerar sau de raționament	Operatori corespondenți
<i>Enumerare</i>	Mai întâi... pe urmă <i>sau</i> în continuare... în sfârșit; în primul rînd... în al doilea rînd... în ultimul rînd; primul... al doilea... al treilea
<i>Adunare</i>	Încă, în plus, în afară, și chiar, chiar și
<i>Temp</i>	Înainte... în timp ce... după; ieri... astăzi... mîine
<i>Înlănțuire explicativă</i>	Cauze: pentru că, fiindcă, datorită faptului că, pe motiv că, căci Consecințe: din cauză că, deci, drept urmare, astfel, în consecință, prin urmare
<i>Alternativă</i>	Pe de o parte... pe de altă parte..., fie... fie, sau... sau
<i>Comparație</i>	Cum, precum, la fel, la fel ca... la fel
<i>Opoziție sau restricție</i>	Din contra, în schimb, <i>a contrario</i> , totuși, oricum, dar
<i>Argumentație</i>	Or, de altfel, alături de alți operatori (adunare, înlănțuire explicativă, opoziție sau restricție)
<i>Sinteză și final</i>	Pe scurt, rezumînd, în total, în definitiv, în sumă, în final, pentru toate aceste motive, pentru a termina, pentru a concluziona

Exactitatea formelor gramaticale

Gramatica are reguli care se ocupă de variațiile formale ale termenilor (*morfologie*) și de relațiile acestora în propoziție (*sintaxă*). Să ne concentrăm asupra primului punct, pentru că al doilea a fost deja studiat.

Folosirea adecvată a cuvîntului

Anumite forme pot să nu fie bine adaptate, să fie folosite greșit din această cauză și, ceea ce este mai grav, să conducă la interpretări greșite.

- *Gerunziul folosit la început de frază.* Acesta, la prezent sau la trecut, se raportează întotdeauna la subiectul propoziției principale. Astfel, formularea : „*Mulțumindu-vă pentru scrisoare, primiți, Domnule, asigurarea sentimentelor mele cele mai bune*” este greșită. Participiul prezent îl implică pe autorul scrisorii, în timp ce imperativul se adresează destinatarului. Această lipsă de coerență va fi evitată alegînd formula : „*Mulțumindu-vă pentru scrisoarea dumneavoastră, vă rog să primiți...*”. De asemenea, este de preferat formula : „*Dat fiind că a prins trenul de 11,30, am fost să-l aștept la gară*” și nu „*Prinzînd trenul de 11,30, am fost...*”.
- *Forma pronumelor personale.* Ele trebuie să corespundă în gen (masculin, feminin) și în număr (singular, plural) cu cuvîntul al cărui substitut sînt.
De exemplu : „*Auditoriul a apreciat intervenția sa ; la sfîrșitul conferinței, ei au aplaudat puternic*”. Construcția nu este valabilă. Auditoriul este un substantiv colectiv, masculin, singular ; deci îi corespunde pronumele „el”. Aceeași regulă se aplică și *adjectivelor posesive*.
- *Dificultățile dublei negații.* Se întîmplă adesea ca sensul unei fraze să fie denaturat din cauza folosirii mai multor negații. La aceasta se adaugă faptul că inclusiv o negație simplă presupune prezența mai multor cuvinte cu înțeles negativ. De pildă, propoziția „*El nu a schimbat nimic*” este negarea propoziției „*El a schimbat ceva*”.
Atunci cînd într-o frază sînt prea multe negații trebuie să le eliminăm (cîte două) pentru a face mai ușoară înțelegerea. Fraza „*Cel care nu schimbă nimic nu este întotdeauna incapabil*” conține patru cuvinte cu înțeles negativ, dar, dintre acestea, contează numai negația *copulei* și negația *numelui predicativ*. Prin eliminarea dublei negații obținem o nouă frază care este echivalentă cu prima : „*Cel care nu schimbă nimic este uneori capabil*” Este important să se știe că negația lui „*toți sînt*” este „*unii nu sînt*”, iar a lui „*nici unul nu este*” – „*unii sînt*” (și invers). Dubla negație se introduce pe copulă și pe nume predicativ, și nu pe subiect. Operația de negare a subiectului presupune o bună cunoaștere a logicii. Nu riscați !
De exemplu, trecerea de la „*Unii studenți sînt geniali*”, prin dubla negație, la „*Nici un (ne)student nu este genial*” conduce la o absurditate.

Folosirea corectă a timpurilor și modurilor verbale

Datorită bunei utilizări a timpurilor și modurilor, verbele permit așezarea cronologică a faptelor sau ideilor ori aprecierea, exprimarea unei dorințe.

- *Alegerea timpurilor.* Depinde de momentul în care se produce evenimentul. Dacă este vorba de acțiuni îndepărtate, folosirea *timpurilor trecute* (imperfect, perfect simplu sau perfect compus) este necesară. Prezentul este totuși posibil într-o povestire cu caracter istoric (prezentul istoric): „Naționalizările *interven* în a doua zi a Eliberării, avînd ca obiectiv să redea statului mijloacele de reconstruire a economiei naționale”.
- *Folosirea condiționalului.* Se comit numeroase greșeli folosindu-se acest mod. Acesta atenuează o afirmație într-o frază simplă: „Aș dori să vă cer precizări” și poate să fie utilizat ca „formulă de politețe” sau în enunțarea fapte neverificate. O altă întrebuintare corespunde *avansării formulării unei ipoteze*. [...]

Calitățile stilului

Stilul, precizează Antoine Albalat (*op.cit.*, p. 15), „este expresia, arta de a scrie, care face sensibile ideile și sentimentele noastre; este mijlocul de comunicare între spirite. Nu este numai darul de a exprima gîndurile, ci arta de a le aduce în prezent, de a le face să se nască, de a vedea legăturile dintre ele, de a le face vizibile”.

A dobîndi o asemenea capacitate presupune:

- un vocabular precis, adaptat situației de comunicare, deci fără repetiții;
- fraze corect construite, nu prea lungi, respectînd regulile sintactice.

Dar stilul nu se reduce la îndepărtarea greșelilor de gramatică sau a erorilor privind limbajul; s-ar putea chiar spune că el cere o anumită originalitate, o manieră proprie.

Precizia și claritatea

Anumite elemente favorizează lizibilitatea:

- *O structură recursivă.* Înlănțuirea logică de tipul subiect/predicat/complement înlesnește înțelegerea, așa cum arată numeroase lucrări în

materie. Această structură sintactică simplă, reproducînd aceeași ordine în fiecare frază, dă receptorului un cadru de referință care îl face mai sensibil cu privire la conținut.

Limbajul administrativ și subtextul

Limbajul administrativ – să consultăm, de exemplu, rapoartele și buletinele Educației naționale – conține comori de retorică permițînd o exprimare voalată (Sursă : Jean-Claude Alet *et al.* în „*Education et management*”, nr. 15, mai, p. 27) :

„Proiecte de constituire

☞ Datorită acțiunii noastre ferme și coerente, procentajul creșterii celor care repetau clasa a x-a s-a redus sensibil anul trecut. ☞ *Procentajul celor care repetă continuă să crească.*

☞ Ținînd cont de măsurile anunțate precedent, rezultatele Academiei nu pot să se îmbunătățească decît pe termen lung. ☞ *Nici o ameliorare într-un viitor apropiat.*

☞ Persoana-resursă însărcinată cu proiectul-lectură va fi ajutată de IMF care țin de ENI, de IEN și de IA, posturi existînd peste tot de la crearea CAFIMF. ☞ *Această frază datînd din 1989, bogată în sigle și expresii la modă, este deja intraductibilă : ENI au devenit între timp IUFM.*

Comisii de evaluare a proiectelor

☞ Acest început de dinamică de proiect nu ar omite deschiderea spre o reflecție pedagogică aprofundată, începînd de la numeroasele activități socio-educative și socioculturale. ☞ *Proiectul are în vedere totul, mai puțin învățămîntul.*

☞ Comisia a avut de surmontat cîteva greutăți în a citi politica instituției prin intermediul unui dosar pe care observarea pe teren nu l-a putut clarifica. Ea nu a putut întotdeauna să surprindă coerența între axele trasate și acțiunile propuse. ☞ *Proiectul vostru este totodată incoerent și incomprehensibil. Reluați-l.*

☞ Nu se observă clar, pentru anumite acțiuni propuse (și pentru care sînt cerute mijloace suplimentare), ceea ce le distinge de activitățile desfășurate normal într-un liceu. ☞ *Din contră, comisia observă foarte bine...*

☞ Comisia ar fi dorit o cerere de mijloace financiare mai realistă și mai detaliată în raport cu natura, uneori succintă, a propunerilor. ☞ *Vă bateți joc de oameni !*

Sfaturi de administrare

☞ Părinții elevilor din clasele terminale intervin pentru a critica costul prea ridicat al excursiilor educative în străinătate și pentru a sublinia nedreptatea suferită de elevii care nu pot merge din acest motiv. ☞ *Părinții au în vedere că trebuie pregătit bacul.*

☞ Nu se știe dacă CR a fost exclusă din problemă. ☞ *CR = Consiliu regional, centru de resurse, comitet de redacție ?*

☞ Reprezentantul federației X întreabă dacă există permisiunea legală de a fuma câteva minute la sfârșitul unei ore de curs. Administratorul răspunde că este strict interzis. ☞ *Există un profesor care fumează în timpul orei și nimeni nu spune nimic.*

☞ Directorul adaugă că motivația sindicală va fi anexată referatului și că va fi transmisă rectorului printr-un curier special, în cel mai scurt timp. ☞ *Dacă asta poate să le facă plăcere...*

☞ Profesorii de matematică se plâng de diminuarea coeficientului pentru materia lor, în timp ce elevii au, în zilele noastre, din ce în ce mai multă nevoie de logică și de rigoare. ☞ *Iar profesorii, de prestigiul disciplinei lor.*

Buletine școlare*

☞ Prezent la curs episodic. ☞ *Adesea absent.*

☞ O anumită bunăvoință și dorința incontestabilă de a reuși, în ciuda unor grele handicapuri. Continuați-vă eforturile! ☞ *Pronostic defavorabil.*

☞ Ar putea manifesta un spirit mai pozitiv. Are nevoie să fie observat, pentru a-și canaliza energia debordantă. ☞ *Elev care perturbă, trebuie supravegheat îndeaproape.*

Rapoartele juriului

☞ În limitele unei obligații de lucru rezonabile, s-ar putea cere candidaților o luare de contact directă cu lucrările. ☞ *Ei se prezintă la un concurs și nici măcar nu citească titlurile din programă.*

☞ Sfatul ar consta în a elimina orice vorbărie, orice parafrază și orice dezvoltare inutilă care, în loc de a răspunde precis la întrebarea pusă, diluează exprimarea și nu aduc cele mai bune soluții. ☞ *La treabă, la treabă !*

☞ O cunoaștere mai aprofundată și o folosire bine stăpînită a limbii materne, cît și a limbii studiate ar corespunde, ni se pare, celui mai mic grad de exigență. ☞ *Ei nu știu nimic.*

Rapoarte de inspecție

☞ Grație experienței, Domnul X va ajunge să obțină, fără îndoială, și mai multă eficacitate în faza de repetiție, obținînd un timp eficient pe pista magnetică sau oprind magnetofonul după fiecare răspuns. ☞ *Dar lăsați-le timpul să răspundă !*

* În Franța, raport prin care școala informează părinții despre activitatea elevului (n.red.).

Doamna Y ar putea totuși să prezinte cu un apreciabil surplus de energie noțiunile esențiale, pe care ar trebui atunci să le exploateze sistematic, pentru a conferi învățămîntului vigoare și hotărîre. *Prea puțin !*

Interesatul posedă toate calitățile cerute pentru a deveni un excelent agent de serviciu (39,5 din 40). *El le are, poate, dar le arată rareori. Cu o astfel de apreciere, el ar trebui să-și obțină mutația și să elibereze locul."*

- Puncte de reper frecvente.** Cititorul sau auditorul are nevoie, în timpul derulării expunerii, să poată fixa locul unei anumite afirmații în lanțul argumentării, să știe precis la ce sau la cine se face aluzie. Este, deci, util să se facă apel la *operatori logici*, marcînd relațiile de analogie, de disjuncție sau de opoziție, de cauză sau de consecință :

	Conjunții și adverbe coordonatoare	Prepoziții și conjunții subordonatoare	Exemple de verbe sau de locuțiuni
Analogie	Adică, de exemplu, pe lîngă, la fel...	La fel ca, după cum...	La asta se adaugă și, este compatibil cu...
Disjuncție	Sau, fie, nici...	În afară de, numai dacă, doar dacă...	Diferă de...
Opoziție	Dar...	Din contra, deși...	Este contrar cu, vizavi de...
Cauză	Căci, deci, între-adevăr...	Pentru că, dat fiind că, de vreme ce...	Motivul este că...
Consecință	În consecință, prin urmare...	Încît, așa că, de manieră că...	Rezultă din, urmează că...

Concizia

Este fără îndoială performanța cea mai dificilă de atins, căci „trebuie să ne ameliorăm stilul, să-l frămîntăm, să-l cernem, să-l curățăm, să-l clarificăm, să-l întărim, pînă ce nu va mai avea bucăți de lemn, pînă ce fonta va fi fără impurități, iar metalul nu va mai avea nici un reziduu”(A. Albalat, *L'Art...*, op. cit., p. 92).

În acest sens, trebuie :

- să se facă fraze scurte.* Dacă tipul de frază (simplă, compusă sau complexă, recursivă, enumerativă) nu este cerut în mod explicit, atunci o lungime excesivă descurajează, fiind o sursă de obscuritate ;

- *să se exprime o singură idee într-o frază*, chiar într-un paragraf. Acest principiu este un factor de eficiență și pare a fi folositor mai ales lucrărilor cu caracter științific sau profesional ;
- *să se evite perifrazele, cuvintele inutile*, pentru a câștiga în claritate, în sobrietate și intensitate.

Originalitatea și mișcarea

Originalitatea se opune stilului banal, respinge expresiile învechite, permite personalizarea expunerii și, în definitiv, impresionarea aceluia care citește sau ascultă, talentul constând în a descoperi nuanțele, imaginile, senzațiile care rezultă din combinațiile lor.

- *Variatatea de formulări și tipurile de frază*. Folosirea repetată a aceleiași structuri de tipul subiect/predicat/complement ar deveni monotonă ; însă este posibilă, într-o frază banală, *inversiunea* : „Am pregătit acest examen cu grijă” poate deveni : „Am pregătit cu grijă acest examen” sau „Acest examen l-am pregătit cu grijă”...
- *Ponderea imaginilor*. Apelul la comparații, la situații reale sau imaginare înlesnește înțelegerea ideilor celor mai abstracte, a noțiunilor celor mai teoretice. Folosirea *metaforelor*, bazate pe analogie și asemănare, stimulează, între altele, imaginația.

Buffon recomanda într-o astfel de situație „adăugarea culorii pentru a spori energia desenului” și „învăluirea fiecărui obiect într-o puternică lumină”. Cît despre Guy de Maupassant, el afirma : „Cuvintele au *suflet*. Majoritatea cititorilor și scriitorilor nu le cunosc decît un singur *sens*. Însă trebuie găsit acel *suflet* care apare la contactul cu alte cuvinte, care izbucnește și colorează anumite cărți într-o lumină necunoscută, greu de obținut... Oameni instruiți, inteligenți, chiar scriitori, rămîn mirați cînd le vorbești de acest mister pe care nu îl cunosc ; și zîmbesc ridicînd din umeri. Ce importanță are ! Ei nu știu. Ca și cum ai vorbi despre muzică unor indivizi fără urechi”.

PARTEA A DOUA

Lucrările scrise

BCUIASI/CENTRAL UNIVERSITY LIBRARY

REZUMATUL ȘI COMENTARIUL

Aceste probe sînt deseori folosite la anumite examene și concursuri (accesul la diferite școli). Ele sînt folosite – mai ales prima dintre ele – și la sintetizarea materialului didactic, ținînd cont de masa de informații disponibile și de volumul de decizii care trebuie luate.

Rezumatul, numit în franceză și *contraction* sau *condensé*, presupune reducerea unui text la un număr limitat și precis de cuvinte, care să reproducă fidel gîndirea autorului și liniile de fond ale raționamentului său. Rezumatul permite testarea capacității de analiză și de sinteză, dovadă generalizarea sa în procesul selecționării și formării inginerilor.

Comentariul – sau *dezvoltarea compusă* – permite o libertate mai mare de redactare. El face apel la simțul critic al candidatului, la capacitatea sa de reflecție și la aptitudinea acestuia de a raporta problematica în discuție la experiența și cultura personală. Se adaugă uneori întrebări referitoare la semnificația conceptelor sau cuvintelor-cheie.

Natura acestor două tipuri de lucrări pare îndepărtată, dar parcurgerea metodologică, ce urmează a fi ilustrată prin exemple, prezintă și etape comune.

O finalitate diferită

Presupunînd că textul de bază este identic, rezumatul și comentariul nu urmăresc același obiectiv : primul vrea să transmită cititorului esențialul, în timp ce al doilea pune în lumină cunoștințele celui care scrie, opiniile și, eventual, sentimentele sale. Este important să se sublinieze trăsăturile caracteristice acestor două tipuri de exerciții.

Condițiile realizării rezumatului

Prea adesea, unei lucrări i se cere doar concizie, cînd de fapt mai sînt și alte elemente importante care îi determină natura.

- *Fidelitatea.* Această calitate cere ca autorul lucrării să ne informeze asupra conținutului mesajului și asupra punctelor importante ale argumentării, ferindu-se să-și exprime punctul de vedere. Trei riscuri majore trebuie evitate (cf. cadrul de mai jos) :
 - *deformările de sens*, cu atît mai grave cu cît vizează aspectele principale ;
 - *ierarhizarea inadecvată* a noțiunilor sau a tematicii, anumite idei trebuind accentuate în raport cu altele, care nu apar decît pentru a lumina un anumit pasaj. Trebuie să delimitați ceea ce este important de ceea ce este auxiliar.
 - *subiectivitatea* : nu trebuie să vă faceți cunoscute sentimentele ; insistați doar pe exactitatea actului intelectual.

Zece greșeli care nu trebuie comise

„Nu prezentăm aceste greșeli într-o ordine riguroasă, ci într-o manieră figurată : am ales primele zece litere ale alfabetului.

Analiză

Analiza este prima condiție a eficacității, dar atunci cînd este împinsă prea departe sau nu este îndeajuns de selectivă, ea poate să vă conducă la o poziționare greșită în raport cu cerințele.

Banalitate

Eliminați tot ceea ce este lipsit de interes, nesemnificativ sau arhicunoscut.

Comentariu

Orice juriu va sancționa sever introducerea comentariilor sau a părerilor personale : unii vor da chiar o notă eliminatorie, din start.

Digresiune

Este o eroare adesea comisă : se dezvoltă prea mult o chestiune secundară în loc să se urmărească esențialul. În plus, această practică «consumă» și «irosește» multe cuvinte în detrimentul altor elemente mai importante, care nu vor mai putea fi menționate.

Enumerare

Unii cred că își găsesc aici salvarea : ei se mulțumesc să juxtapună la întâmplare informațiile adunate, folosind și cratima. Cu siguranță, un astfel de comportament nu trebuie încurajat.

Fantezie

Rămâneți clasic și nu căutați cu orice preț originalitatea !

Grandilocvență

Folosiți un stil simplu, fără emfază. Nu fiți ridicoli, ci inteligibili !

Hazard

Cei care nu au reflectat la specificul propriu-zis al lucrării cred că pot să dea curs inspirației lor de moment, folosind fără discernămint anumiți termeni, considerați potriviți. Nu vă lăsați ghidați doar de instinct, ci dați dovadă de selectivitate, de metodă și organizare.

Incoerență

Expunerea voastră trebuie să fie bine structurată, perfect coerentă (un plan articulat logic, eliminarea oricăror contradicții sau repetiții).

Jargon

Prea mulți candidați se grăbesc să folosească formule incisive și cred că strălucesc utilizând jargonul administrativ, tehnocrat sau jurnalistic la modă (precum adjectivul *incontornabil*). Feriți-vă de aceste «ticuri» de limbaj.”

Sursă : după Marie-Josèphe Gourmelin, *Le Résumé de texte*, Paris, Documentation française/CNED, 1995, p. 12.

Dar fidelitatea față de subiect nu înseamnă o simplă transcriere condensată a conținutului. Trebuie să vă impuneți, cel puțin, printr-un *efort de compoziție* : greșeala ar fi să tratăm separat fiecare paragraf (văzut ca o unitate de sens, dezvoltând o singură idee ; nu trebuie confundat cu alineatul, care introduce doar o separare tipografică) și să recurgem la juxtapunere, pe scurt, să ajungem la un *patchwork* neținând seama nici de ideile exprimate, nici de direcția textului.

- *Concizia*. Candidatul este judecat după capacitatea sa de a se exprima la obiect, în funcție de un procent de reducere care variază datorită carac-

terului respectivului concurs, numărul de cuvinte autorizate (de exemplu, patru sute) fiind fixat în enunț cu o toleranță de $\pm 10\%$.

În toate cazurile, este indicată citirea atentă a enunțurilor și respectarea lor; trebuie soluționate două probleme practice:

- *Cum trebuie tratată informația pentru a ajunge la gradul de concizie dorit?* O idee considerată importantă într-un rezumat de cinci sute de cuvinte nu va fi reluată într-unul de două sute. Identificarea a ceea ce trebuie reținut sau îndepărtat depinde de gradul de întindere ales. Acest filtraj „cu o geometrie variabilă” trebuie să pună în lumină calitățile de *sinteză* ale celui care scrie și presupune că acesta a exersat în prealabil spiritul său de *analiză*, împărțind textul în elementele sale constitutive.
- *Cum să numărăm cuvintele?* Intră în calcul o expresie purtând o semnificație prin ea însăși: este și cazul articolelor, al conjuncțiilor, al pronumelor. Există și anumite convenții: datele (1914, 1968), siglele (ONU, RATP), cuvintele compuse care figurează în dicționar în acest fel sînt numărate ca o singură unitate, însă o locuțiune care are două cuvinte reprezintă două unități. La fel, procentajele (24%), numele de persoană sau de locuri supuse unei decompoziții (astfel, „Henri de Montherlant” va avea trei unități iar „Bazinul parizian”, două).

Numărul termenilor se va indica întotdeauna la sfîrșitul lucrării, iar dacă este posibil, pentru a urmări progresul făcut, după fiecare paragraf sau în tranșe de cincizeci sau o sută.

- *Claritatea.* Prin rezumat, cititorul va ști ce să rețină fără să se mai raporteze la text. În domeniul universitar sau într-un context profesional, o asemenea procedură duce la economisirea timpului destinat înțelegerii conținutului sau luării unei decizii. Respectul pentru acest obiectiv se bazează pe o *organizare riguroasă*: diferitele paragrafe se vor succeda logic, propunînd itinerariul cel mai scurt între punctul de plecare și cel de sosire.

Particularitățile comentariului (dezvoltarea compusă)

Aceasta se sprijină pe un pasaj care alimentează gîndirea candidatului. Oricare ar fi cîmpul cognitiv evocat (filozofie, sociologie, științe politice...), obligațiile rămîn aceleași în ciuda multitudinii de formule reținute (cf. cadrul nelor de la pp. 69-70).

- *Diversitatea enunțurilor.* Mai mulți parametri trebuie menționați :
 - *obiectul studiului* : poate fi vorba de un document în întregul său ori de un citat extras din acest document ;
 - *natura criteriilor stabilite*, care implică fie o abordare globală („Comentați fragmentul următor...”), fie adoptarea unei perspective restrictive („Împărtășiți optimismul exprimat de...?”) ;
 - *existența uneia sau a mai multor întrebări* : lucrarea, în afară de comentariul propriu-zis, poate să conțină exerciții în legătură cu utilizarea corectă a unei anumite terminologii, a unor expresii sau fraze legate de problema în discuție.
- *Implicarea personală.* Contrar rezumatului, care cere obiectivitate și distanțare, comentariul presupune o atitudine critică și implicarea celui care redactează. Acesta, în funcție de experiența sa, de referințele culturale și de sistemul său de valori, poate să aducă și el un *grano salis*.

Gradul de implicare diferă în funcție de termenii aleși : chiar dacă diferențierea pare subtilă, cuvântul „a comenta” sau variantele sale („a degaja”, „a studia”, „a demonstra”, „a justifica”...) se referă mai mult la explicarea tezei respective și la analiza efectelor sale, în timp ce „a discuta” (sau „Ce credeți despre...?”, „Spuneți-vă părerea în legătură cu...”) presupune o apreciere. Cele două verbe pot fi, de altfel, asociate în redactare.

Principalele capcane care trebuie evitate

„Greșeala de a nu respecta subiectul

Este regretabil să nu tratezi problema cerută, de vreme ce ea există. Trebuie, deci, definiți termenii enunțului și urmată problematica propusă fără a te pierde în divagații sau a studia alte aspecte din text. Mai mult, candidații sînt invitați să citească atent nu numai fragmentul care trebuie comentat, ci și, dacă este cazul, explicațiile care urmează. Redactarea poate, deci, să insiste pe importanța exemplelor, a comparării unor puncte de vedere, a actualizării unei idei, a acumulării de argumente complementare sau contradictorii...

Absența planului

Așa cum o indică și denumirea, dezvoltarea este «compusă», adică organizată după o schemă directoare pe care se poate construi logic o demonstrație. Din acest moment, se impune trasarea unui plan.

Lipsa retoricii

Elaborarea unei structuri nu este de ajuns, trebuie ca argumentele să poată fi comunicate cititorului. Chiar dacă linia directoare este clară în mintea celui care redactează, precum și pe ciorna sa, ea nu va rămâne neaparat identică și în forma finală a lucrării unde trebuie să se reflecteze regulile elementare ale retoricii și tehnicile privind introducerea, concluzia și etapele de trecere.

Absența originalității și parafrizarea textului

Candidaților li se cere un punct de vedere solid justificat, bazat pe exemple, relativ la o temă dată, fără să fie nevoie ca aceștia să-și povestească viața intimă. Ceea ce se așteaptă este o privire personală asupra unei probleme, altfel spus o analiză originală și concretă.

Din nefericire, multe lucrări nu sînt decît o repetiție (sau parafrază) a argumentelor din document sau o gîndire foarte generală, fără suport în realitate, deci fără o viziune justă asupra acesteia. Trei fenomene pot sta la originea unui asemenea defect:

- lipsa curiozității față de evenimentele sociale și față de actualitate;
- sentimentul - adesea nejustificat - de a nu fi la înălțimea unei discuții, de a nu avea destulă «cultură» și de a nu se simți autorizat pentru a trata probleme considerate *a priori* prea complexe, chiar atunci cînd ele ne interesează;
- mitul inhibitor, chiar terorizant, al corectorului-cenzor, pîndind cea mai mică ocazie pentru a intenta procese de vrăjitorie și a trimite candidații la rug!

Sursă: după Jean-Jacques Robrieux, Le Français au BTS. Résumé. Question de compréhension. Développement composé. Synthèse, Paris, Dunod, 1988, pp. 77-78.

Atitudinea abordată trebuie să fie întotdeauna:

- *precisă*, evitînd generalitatea sau vagul;
- *solid argumentată*, pentru a nu fi confundată cu o alegere arbitrară;
- *susținută de exemple semnificative*, pentru a nu părea nefondată sau prea puțin clarificată.

Un proces de elaborare în parte comun

Fie că este vorba despre un rezumat sau un comentariu, trebuie să existe o preocupare comună, și anume asimilarea completă a textului. Această exigență constituie baza primului tip de lucrare și condiția preliminară a celui de al doilea. Drumul care trebuie străbătut în continuare se diferențiază în funcție de exercițiul avut în vedere.

O cerere comună: stăpânirea sensului

Operația avînd ca obiect surprinderea gândirii autorului discutat se realizează în două etape :

- *Lectura globală.* Ea permite contactul cu documentul, obiectivele fiind :
 - *identificarea temei abordate* (care este cîmpul de gîndire abordat) și, în interior, a problematicii vizate (care este întrebarea urmărită ?) ;
 - *stabilirea tezei susținute* (care este răspunsul dat ?) ;
 - *descoperirea firului conducător sau a modului de organizare.* Nu se are în vedere numai înțelegerea diferitelor înfățișări ale argumentării (nimic nu interzice vizualizarea unui anumit pasaj doar prin încadrare), ci și perceperea liniilor generale ale raționamentului.

În această optică, se va urmări :

- să nu se întîrzie pe detalii care, la prima vedere, pot să pară complexe ;
 - să se remarce semnele care marchează progresia : titluri și subtitluri, semne tipografice, articulații logice.
- *Lectura analitică.* A doua etapă vizează :
 - *identificarea ideilor avansate.* Unele dintre ele vor putea fi reformulate pe margine și, în ipoteza unor repetiții inutile, se va opera o regrupare pentru eliminarea acestora. *Noțiunile cheie* sau *expresiile caracteristice* vor fi puse în evidență ;
 - *reținerea celor mai importante exemple ;*

- ierarhizarea argumentelor după gradul lor de validitate, eliminarea punctelor nesemnificative;
- regăsirea structurii originare și trasarea parcursului urmat.

Întregul demers poate fi ilustrat printr-un text din Michel Tournier despre rolul cititorilor (text de aproximativ 1600 de cuvinte), în care elementele cele mai importante au fost redată în italice :

„Fără îndoială, mulți *scriitori* scriu tot așa precum respiră, la fel cum albina își face mierea, îndeplinind astfel o *funcție* care li se potrivește în *mod natural* și care este, probabil, *necesară echilibrului lor*. Pentru ei, cititorul nu este neaparat destinatarul căruia i se adresează textul, iar *noțiunea publicării le poate fi străină*. Ei formează o familie – de la Montaigne la Paul Jouhandeau – a căror operă, se pare, s-ar acomoda cu riscul de a dispărea pentru totdeauna în întunericul unui sertar sau în secretele unui seif. Paul Valéry apără în *Monsieur Teste* ideea potrivit căreia oamenii celebri – scriitori, dar și muzicieni, pictori, matematicieni – sînt, doar datorită faptului de a fi cunoscuți, genii de *ordinul al doilea*, pe cînd ceilalți, cei adevărați, care nu au comis greșeala originară a divulgării, preferă «să moară fără a mărturisi».

Poate. Totuși, *dacă noi îi putem cita pe Montaigne și Jouhandeau este din cauză că ei au publicat* și fac parte, obligați, poate – pe ocolite, chiar împotriva voinței lor – din cealaltă categorie, aceea a *artizanilor care scriu pentru a publica* și se aseamănă cu niște meșteșugari de birou.

Căci ei fabrică în mod deliberat un *obiect manufacturat* (de regulă, ei scriu mai întîi de mîină), adresîndu-se unui anumit public și destinat să fie pus în vînzare sub un aspect studiat (concep ei înșiși coperta cărții, cu titlul, ilustrarea și textele supracopertii), la o anumită dată, întrucît o carte cu povești de Crăciun nu se lansează în iulie. Trebuie să ne ferim să-i disprețuim. *De la meșteșugar, ei au luat cîntea și conștiința profesională*. În ceea ce mă privește, declar fără rușine că aparțin acestei familii. Dacă aș ști că nu sînt publicat, probabil că nu aș mai scrie. Iar ca să pot dormi liniștit, e necesar să știu că produsul, cărțile mele sînt o *marfă bună și loială*. Cumpărătorul nu trebuie să regrete banii pe care i-a sacrificat prin cumpărarea lor. Într-o zi am primit, totuși, un exemplar rupt în bucăți al romanului meu *Les Météores*. O scrisoare alăturată îmi explica esențialul: «Am cumpărat cartea dumneavoastră datorită publicității. De la primele pagini, am rămas scîrbit. Cincizeci de franci aruncați!». Păcat că acest gen de scrisoare este întotdeauna anonim. De ce se tem, oare, acești clienți nemulțumiți? I-aș fi înapoiat cu plăcere domnului ăstuia cei cincizeci de franci ai săi...

Da, *vocația naturală*, irepresibilă, a cărții este centrifugă. Cartea este făcută pentru a fi publicată, difuzată, lansată, cumpărată, citită. Faimosul turn de fildeș al scriitorului este în realitate un turn de lansare. Se revine întotdeauna la cititor, ca la un colaborator de neînlocuit al scriitorului. *O carte nu are un singur autor, ci un număr nelimitat de autori*. Fiindcă celui care a scris-o i se adaugă pe drept în actul creator aceia care au citit-o, o citesc sau o vor citi. *O carte scrisă și necitită nu există cu adevărat*. Ea nu duce o viață completă. Există doar într-un plan virtual, ca o ființă lipsită de sînge, golită și nefericită, care se chinuie să trăiască. Scriitorul o știe, și atunci cînd publică, el lansează în mulțimea anonimă de bărbați și de femei un stol de păsări de hîrtie, vampiri însetați de sînge, care se răspîndesc la întîmplare în căutarea cititorilor. De-abia s-a „aruncat” o carte asupra unui cititor, că acesta nu întîrzie să o umple cu căldura și visele sale. Cartea înflorește, devine în sfîrșit ea însăși: o lume imaginară uimitoare, abundentă, unde se amestecă într-o manieră neclară – precum pe chipul unui copil se îmbină trăsăturile tatălui și ale mamei – *intențiile scriitorului și fantasmalele cititorului*. Odată lectura terminată, cartea epuizată, abandonată de cititor, așteaptă un altul pentru a-și îmbogăți la rîndul său imaginația, iar dacă are norocul să-și îplinească menirea, va trece din mină în mină, asemenea unui cocoș pe lîngă care trec un număr indefinit de găini.

Astfel, *orice creație se vrea fundamental molipsitoare* și se raportează la creativitatea cititorilor, așa cum Yahvé, făcînd omul după imaginea sa, i-a încredințat totodată și puterea sa creatoare. Dar asta presupune ca *scriitorul să respecte libertatea de creație a cititorului*. Întrebare fundamentală: *care este partea care îi revine acestuia în creația literară?*

Trebuie făcută aici o importantă distincție între *operele de ficțiune* – roman, teatru, poezie – și *operele non-fictive* (documente, tratate, memorii). Nu ne referim decît la primele, singurele explicit creative. Căci *operele non-fictive trimit la o realitate exterioară lor*, a căror imagine veridică – deci servilă – vor să fie. Ele neagă partea de creație pe care o conțin parcă fără acceptul lor, conform unui demers a cărui ambiguitate nu e lipsită de rea voință. «Eu nu inventez nimic, eu reproduc lucrurile așa cum sînt sau au fost», afirmă cu aceeași voce istoricul, fizicianul, ideologul. Atitudinea aceasta se regăsește și la fotograf, care reclamă totodată paternitatea asupra propriilor fotografii și afirmă fidelitatea lor față de lucrurile reale, așa cum erau atunci cînd au fost fotografiate. Negarea părții proprii de creație, de către scriitorul de opere non-fictive, se asociază cu o negare a fortiori a oricărei creații din partea cititorului. Cititorul unei lucrări de istorie, al unui tratat de fizică sau al unei teorii politice trebuie să fie receptiv, avînd tot ce presupune această receptivitate: memorie, inteligență și chiar docilitate.

Alta este atitudinea *autorului de ficțiune*. Raporturile sale cu realul sînt complexe, ambigue, chiar pline de capcane. Copiii școlari cu care dialoghez uneori îmi pun adesea întrebarea cea mai importantă pe care o ridică romanul : care este partea de adevăr din *istoriile dumneavoastră* ?

Știu bine că m-aș condamna singur dacă răspund : nimic, am inventat totul. Dar eu mă condamn oricum, chiar răspunzînd invers : totul, în cele mai mici detalii, este împrumutat istoriei sau faptului divers. La această teribilă întrebare, răspund perfect cuvintele lui Jean Cocteau : «Eu sînt o minciună care spune întotdeauna adevărul». Este simplu să le ilustrăm cu o sută de exemple diferite. Voi cita cu plăcere cazul lui *Robinson Crusoe*. Cum să explici că romanul lui Daniel Defoe a avut – și are încă – un imens răsunet, cînd împrejurările faptului divers real care l-au inspirat (abandonarea timonierului Alexandre Selkirk pe o insulă pustie) ne rămîn aproape necunoscute ? Am încercat, de altfel, să analizez raportul misterios – de natură mitologică, după mine – care conferă *romanului forța sa extraordinară de pătrundere*. Adevărul e că însăși noțiunea de mit este atinsă de echivoc : *un mit este în același timp o frumoasă și adîncă istorie, încarnînd una dintre aventurile esențiale ale omului, și o biată minciună* spusă de un debil mintal, mai exact un «mitoman». Această ultimă accepție explică afirmația falsă, repetată însă fără îndoială, după care realitatea depășește ficțiunea [...]. Între ficțiune și non-ficțiune poate exista o diferență de orientare temporală. În timp ce adevărul «documentar» este întotdeauna retrospectiv, *adevărul «ficțiunii» se orientează tot timpul spre viitor*.

Putem totuși descoperi în majoritatea marilor opere de ficțiune o doză de mistificare, care încearcă să dea unei viziuni profetice o *aparență retrospectivă*. Două exemple.

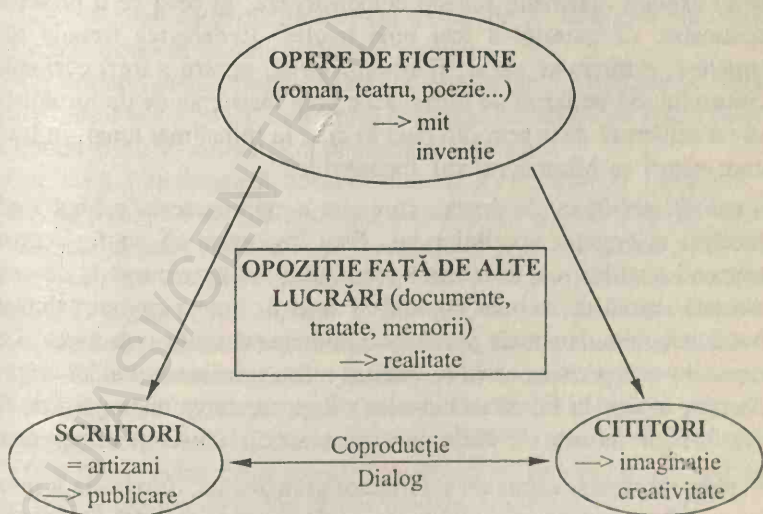
Goethe scrie *Werther* în 1773. Franța este sub domnia lui Ludovic XV, Prusia sub a lui Frederic cel Mare. Diderot și d'Alembert publică *Enciclopedia*. Sîntem încă departe de efuziunile romantice. Textul lui Goethe pare a fi o confesiune personală, chiar privată, la persoana I. Totuși, micul roman va cunoaște un mare succes. Va deveni pentru o generație întreagă *emblema dragostei romantice*, cu clarurile sale de lună, cu elanurile, disperările, sinuciderile sale. Pînă și costumul lui Werther va deveni un semn de aderare. Într-un cuvînt, este vorba de un adevărat *roman de anticipare*.

Madame Bovary, de Flaubert, apare în 1857. Acțiunea debutează spre 1835, deci sub domnia lui Ludovic-Filip, într-un sat normand așezat departe de capitală. Or, «spleenul» care o torturează pe Emma Bovary este o *trăsătură tipică de sfîrșit de secol*, iar personajul Homais – om de știință, republican și anticlerical – antcipă cu cincizeci de ani tipul radicalului socialist ce va fi unul dintre stîlpii celei de-a treia Republici și care nu va ajunge la putere decît în 1902 cu Emile Combes.

Trebuie să admirăm geniul profetic al lui Goethe sau Flaubert ori, mai ales, *puterea de convingere pe care au avut-o în a impune generațiilor viitoare noi modele, demne de urmat*? Există, se pare, o a treia ipoteză, aceea care face să intervină însăși *partea creatoare a cititorilor*. Goethe și Flaubert puseseră în circulație ceva foarte bine structurat, stilizat, stereotip. La aceste premise, cititorii au amestecat propria lor substanță – amorfă, neclară, vagă, dar plină de viață – și s-au născut îndrăgostitul romantic și radicalul socialist. Cele două personaje care promiteau un viitor glorios sînt datorate unui proces creator mixt, acela al lui Goethe sau Flaubert, precum și al cititorilor lor. Noi, care aparținem celei de-a zecea sau a douăzecea generații de cititori ai lui *Werther* sau ai lui *Madame Bovary*, noi nu putem discerne ceea ce revine scriitorului și ceea ce ține de opera primei, celei de-a doua sau de-a treia lecturi. Cu atît mai mult cu cît avem dreptul, oricare ar fi locul nostru în această cronologie, să transferăm asupra acestor romane partea de invenție a propriei noastre lecturi.”

Sursă : Michel Tournier, *Le Vol du Vampire. Notes de lecture*, Paris, Mercure de France, 1982, pp. 11-16.

O schemă ne dă posibilitatea să reprezentăm arhitectura și mișcarea de ansamblu, articulațiile și înlănțuirile textului :



Dacă textul este lung, etapele sugerate anterior ar lua prea mult timp : este preferabil atunci să se citească și să se analizeze documentul simultan,

împărțindu-l în subansambluri autonome. În plus, mai curînd decît să reconstruim un plan prea detaliat, ar fi de ajuns să relevăm rînd pe rînd ideile și articulațiile cele mai importante, evidențiindu-le prin cîteva adnotări pe margine.

Itinerarii specifice

Prezența principiilor comune nu trebuie să ne facă să uităm că fiecare tip de lucrare are propriile sale exigențe metodologice.

- *Rezumatul.* Acesta implică :

- *fixarea unui plan riguros* care demarcă problematica și linia directoare ; rubricile mari și subdiviziunile lor vor fi semnalate prin numere sau litere, care vor servi de repere și vor dispărea la redactarea finală. Se va încerca să se păstreze ordinea stabilită la început, orice schimbare putînd să atragă o modificare de sens ;

- *alegerea judicioasă a exemplelor*, o triere conducînd la eliminarea celor neimportante și la menținerea celor adecvate ;

- *menționarea unui titlu* : acest lucru este indicat, chiar dacă nu este cerut explicit. Termenii folosiți demonstrează, în ceea ce îl privește pe destinatar, că mesajul a fost bine înțeles. Redactarea trebuie să fie *sintetică*, evitîndu-se vagul, și *semnificativă*, pentru a trezi curiozitatea cititorului. Să ne ferim de formulările prea insistente de tip jurnalistic și să nu ezităm să recurgem din cînd în cînd la titluri mai lungi, în tradiția unor autori ca Montaigne sau Tocqueville ;

- *calități privitoare la formă*, care sînt condiționate în primul rînd de precizia și bogăția vocabularului. Este important să nu fie reproduși termenii textului, ci, în măsura posibilului, să se recurgă la sinonime. Această regulă nu trebuie împinsă la absurd : unele cuvinte tehnice nu pot fi înlocuite, iar unele perifraze aglomerează inutil redactarea. Unele expresii pot fi preluate ca atare, întrucît redau tonalitatea și stilul originale. Atenție, totuși, la folosirea citatelor : împrumutarea unor părți de fraze sau formule nu este de dorit, în afara unor circumstanțe excepționale.

În plus, respectarea sintaxei și formelor gramaticale, ortografia și punctuația, concizia și sobrietatea stilului condiționează succesul în acest tip de lucrare. Ținînd cont de natura sa, orice exagerare ar trebui evitată, fie și numai pentru a respecta restricția de întindere. Astfel, este posibilă *economia*

de cuvinte, reținând, de exemplu, într-o enumerare de cifre doar pe cele mai importante dintre ele, înlocuind diateza activă cu aceea pasivă („Șomajul atrage marginalizarea”, în loc de „Marginalizarea este cauzată de șomaj”) și o negație („Importanța deficitelor publice nu favorizează stabilitatea monetară”), printr-o afirmație („Importanța deficitelor publice compromite stabilitatea monetară”). La fel, un verb tranzitiv („a favoriza”) va fi preferat unuia intransitiv („a dăuna”), un participiu unei propoziții relative („Acest rezultat, obținut prin...” în loc de „Acest rezultat, care a fost obținut prin...”).

În sfârșit, claritatea este condiționată și de întregul aspect al lucrării: lizibilitatea scrisului, paragrafele, atunci când se trece la o nouă etapă, dimensiunea corespunzătoare a caracterelor, distanțările egale; toate se impun pentru a nu avea impresia unui continuu inabordabil.

Să aplicăm aceste sfaturi luând drept suport textul lui Michel Tournier, procentul de contracție fiind de 20% (Sursă: după Louis-Marie Morfaux și Roger Prévost, *Résumé et synthèse de textes*, Paris, A. Colin, 1984, p. 90):

Scrisul reprezintă pentru mulți scriitori o funcție naturală indispensabilă. După spusele lor, ei s-ar putea lipsi de cititori, iar faptul de a fi publicați li se pare chiar degradant.

Totuși, o carte rămâne întotdeauna un produs de consum. De fapt, este un obiect de manufactură. Ea vizează un public și, destinată unui circuit comercial, încearcă să fie o marfă de calitate.

Prin urmare, orice producție literară este de fapt o coproducție, fiindcă fiecare dintre noi o reface în propria manieră, în funcție de imaginația sa, adăugându-și astfel contribuția la aceea a autorului.

Dar cum funcționează această dialectică? Lucrările științifice, de istorie, de politică o exclud și nu cer decît atenție și pasivitate. În schimb, nuvela, teatrul sau poezia solicită entuziasmul și angajamentul publicului. Romane celebre ca *Robinson Crusoe*, chiar dacă pornesc de la un episod autentic, îl depășesc infinit. Ele se îmbogățesc prin fantasmеle unora și altora, dînd naștere unui mit, ciudat amestec de imaginație și adevăr.

Un roman este mesager al viitorului, chiar dacă descrie trecutul. O adevărată operă de ficțiune, ca *Werther* de Goethe sau *Madame Bovary* de Flaubert, precedă istoria, dar nu se revendică din vreo putere profetică. Ea oferă totuși celor ce o citesc o referință în raport cu care comportamentele și sentimentele lor se vor modela progresiv.

Creația literară este deci o invenție indivizibilă și infinită a scriitorului și a cititorilor săi și nu este posibil să stabilim în ea ponderea unuia și a celorlalți.

Efortul acestei reduceri ar putea fi împins chiar și mai departe. La limită, ar fi de ajuns chiar și o singură frază (*Sursă : ibid.*) :

Voit sau nu, un autor scrie pentru niște cititori, care recrează opera, proiectându-și asupra ei propriile trăiri, determinînd astfel ficțiunea să intre în istorie.

Putem propune și un alt exemplu, corespunzînd unui articol de Paul Ricoeur. Să ne imaginăm că cerința ar fi următoarea : „Treceți de la 800 la 150 de cuvinte”.

„Cum este posibilă o întîlnire între culturi diverse : o întîlnire care să nu fie ucigătoare pentru toți ? După judecățile anterioare, culturile par a fi incommunicabile ; și totuși depărtarea dintre oameni nu este niciodată absolută. Omul este un străin pentru om, fără îndoială, dar totodată și un semen. Cînd ajungem într-o țară total străină, așa cum mi s-a întîmplat mie în China acum cîțiva ani, simțim că, în ciuda îndepărtării, nu am părăsit speța umană ; dar acest sentiment rămîne orb și ar trebui să-l ridicăm la rangul unui pariu, al unei afirmări voluntare a identității omului. Este vorba de acel pariu rațional pe care un egiptolog l-a făcut odată, cînd, descoperind niște semne aproape imposibil de înțeles, a afirmat că dacă aceste semne aparțineau speciei umane, ele pot și trebuie să fie traduse¹. Fără îndoială că printr-o traducere nu se transmite absolut totul, dar ceva se transmite întotdeauna .

Nu există motiv sau calcul care să afirme că un sistem lingvistic este intraductibil. A considera traducerea posibilă pînă la un anumit punct înseamnă să afirmi că străinul este și el un om, pe scurt înseamnă să crezi în posibilitatea de a comunica. Ceea ce tocmai am afirmat cu privire la limbaj – la semne – se poate aplica și valorilor, imaginilor de bază, simbolurilor care constituie fondul cultural al unui popor. Da, cred că este posibil să înțelegem prin simpatie și imaginație pe altcineva la fel ca noi, așa cum înțelegem un personaj de roman, de teatru sau un prieten real, dar diferit față de noi ; pe scurt, pot înțelege fără să insist, să mă reprezint fără a re trăi, să devin un altul rămînînd totuși eu însumi. A fi om presupune capacitatea realizării acestui transfer într-o perspectivă total diferită.

Se pune însă o chestiune de principiu : ce se întîmplă cu propriile mele valori atunci cînd le înțeleg și pe cele ale altor popoare ? Înțelegerea este o aventură de temut, datorită căreia moștenirile culturale pot cădea într-un sincretism nesigur². Mi se pare că am dat totuși elementele unui răspuns fragil și provizoriu : doar o cultură vie, credincioasă originilor sale și într-o permanentă stare de creație în plan artistic, literar, filozofic este capabilă să suporte contactul cu alte culturi, și chiar să dea un sens acestei întîlniri.

Atunci cînd întîlnirea este o confruntare de impulsuri creatoare, de elanuri, ea însăși va fi creatoare. Cred că marile spirite creatoare sînt legate între ele printr-un fel de consonanță, ce se stabilește în absența oricărui acord.

Doar atunci cînd cunoaștem în întregime o realitate spirituală unică simțim că ea intră în consonanță cu altele asemenea ei, într-o manieră ce cu greu ar putea fi exprimată. Sînt convins că lumea islamică, din nou în mișcare, sau cea hindusă, ale cărei străvechi meditații ar putea da naștere unei istorii tinere, poate stabili cu civilizația noastră, cu cultura europeană, acea apropiere specifică pe care o împărtășesc toți creatorii. Cred că aici se sfîrșește scepticismul.

Prin urmare, nimic nu este mai îndepărtat de soluția problemei noastre decît sincretismele vagi și nesigure. În fond, acestea sînt întotdeauna fenomene de consecință și nu dețin nimic creator; sînt simple ipostaze istorice. Sincretismelor trebuie să le opunem comunicarea, adică o relație dramatică în care, rînd pe rînd, eu mă afirm în lumina originii mele și mă dărui imaginației celui alt, într-o altă civilizație. Adevărul umanității nu poate fi aflat decît în această confruntare a civilizațiilor, pornind de la ce este mai viu și mai creator în fiecare din ele. Istoria omenirii va fi din ce în ce mai mult o vastă explicație, unde fiecare civilizație își va dezvolta propria percepție asupra lumii în înfruntarea cu celelalte. Or, acest proces de-abia începe și va fi, probabil, sarcina majoră a generațiilor viitoare.

Nimeni nu poate prevedea ce se va întîmpla cu civilizația noastră cînd ea va întîlni altele altfel decît prin șocul cuceririlor și dominației. Sigur, această întîlnire nu a avut încă loc sub forma unui veritabil dialog. De aceea sîntem într-o fază intermediară, de inter-regn, în care nu mai putem practica dogmatismul adevărului unic și nici învinge scepticismul în care am căzut. Ieșim din tunel, sîntem la apusul dogmatismului și în pragul adevăratelor dialoguri”.

1. Aluzie la Champollion (1790-1832), care a descifrat primul hieroglifele egiptene.

2. André Lalande, în *Vocabulaire*, definește sincretismul ca pe o „reuniune simplistă de idei sau de teze cu origini disparate”. Substantivul are în vedere aici fuziunea neclară și reziduul incoerent al diverselor culturi, cărora li se opune înțelegerea lor veritabilă, creatoare și profundă.

Sursă: Paul Ricoeur, *Civilisation universelle et cultures nationales*, „Esprit”, nr. 10, octombrie, 1961, pp. 439-453.

Comparați lucrarea unui student (însoțită de notele profesorului) cu o lucrare tip (*Sursă*: Louis-Marie Morfaux și René Prévost, *Résumé et synthèse...*, *op.cit.*, p. 34 și p. 35):

Lucrarea (125 de cuvinte):

Problema confruntării dintre culturi se pune în termeni contradictorii; astfel, pentru om, *individul*¹ dintr-o altă civilizație este un străin, dar totodată un semen. A privilegia ideea că el este un semen *repetă*² că schimburile sînt mereu posibile, pe plan lingvistic, cît și cultural. *Înțelegerea*³ unei culturi ca aceea a unui personaj de roman presupune *exteriorizarea*⁴, persoana respectivă rămînînd totodată ea însăși.

Această înțelegere comportă un risc: acela de a nu-ți putea păstra *integritatea*⁵.

Dar *cum*⁶ civilizația este la originea tuturor civilizațiilor, riscurile apariției sincretismului datorate pasivității sînt îndepărtate, în timp ce schimburile, fruct al acestei creativități, sînt favorizate.

Astfel, generațiile viitoare vor dezvolta *dialogul*⁷ între civilizații; sîntem încă într-o perioadă de trecere situată în apropierea unor înfruntări distrugătoare și *înaintea*⁸ înfruntărilor creative.

1 Frază prost construită.

2 Trebuia păstrată ideea de afirmare voluntară, de „pariu”.

3 Lipsește legătura logică.

4 Nu este cuvîntul potrivit și asta poate să vă ducă la un contrasens.

5 Vă repetați; introduceți aici termenul de „sincretism”.

6 Nu este vorba de constatarea unui fapt, ci de afirmarea unei *cerințe*.

7 Ați uitat două noțiuni importante:
– „scepticismul”, consecință a „sincretismului”;
– relația dramatică, afirmarea sinelui și, în același timp, deschiderea spre ceilalți.

8 Nu vorbiți nici de viitor, nici de civilizație.

Profesorul a mai făcut și alte observații :

Sensul general a fost surprins. Atenție, totuși, la :

- estimarea corectă a semnificației pe care cititorul o va da termenilor folosiți ;
- utilizarea *tuturor* cuvintelor cheie ale textului ;
- a înțelege demersul autorului ; aici, afirmarea unei credințe, unei dorințe, a unei certitudini.

Păcat, între altele, că nu s-a dat nici un titlu.

Este recomandabil să se aleagă un titlu care să dea dovada unei confruntări dinamice. Aceasta ar putea fi, avînd în vedere argumentația prezentată sub forma unui apel, *Pentru o dialectică a culturilor*.

Rezumatul propus (115 cuvinte)

Străine unele de altele, culturile nu sînt în aceeași măsură impene- trabile : creații umane, sisteme de semne, ele pot fi accesibile comunicării, doar dacă ne străduim să le înțelegem limbajul.

Întîlnirea între civilizații foarte diferite nu este niciodată ucigătoare, cu condiția ca ele să fie vii și fidele geniului lor : existența însăși a unui dublu elan creator le apropie mai mult decît le-ar îndepărta în tentativa de afirmare a unicității lor.

Iată de ce, față cu reînnoirea islamică sau hindusă, scepticismul nu mai este astăzi de actualitate. Singurul pericol ar veni, de fapt, dintr-un sincretism reductiv și decadent, pe care ar fi mai bine să-l înlocuim cu o confruntare deschisă dialogului și explicării.

În acest gen de lucrare, o problemă esențială este o bună gestionare a timpului pe care îl aveți la dispoziție (cf. tabelul recapitulativ de la p. 82).

- *Comentariul*. Cîteva principii fac munca mai comodă :
 - a situa bine gîndirea autorului în ansamblul operei sale și în curentul în care aceasta se încadrează ;
 - a numerota rîndurile din cinci în cinci (sau din zece în zece) ;
 - a fi selectiv și a degaja problematica ;
 - a pune în lumină tipurile de formulare și de argumentare ;
 - a examina coerența și relevanța punctelor de vedere adoptate : nu există alte posibilități de gîndire ? Ce credit trebuie acordat unui anumit raționament ? Paradigmele utilizate se bucură de un larg consens ?

Schemă de lucru pentru un rezumat de text :

Descompunerea timpului în minute pentru o lucrare de două ore ore		Descompunere pentru o lucrare de patru ore
I: 10 min.	TEXTUL PENTRU STUDIU 1. Contact rapid 2. O primă lectură atentă 3. Reperarea diverselor părți	I: 45 min.
II: 30 min.	<i>Munca pregătitoare</i> ANALIZA TEXTULUI Recitirea paragraf cu paragraf Adnotări, eventual luare de note Sublinierea sau încadrarea cuvintelor cheie	II: 45 min.
Relevarea ideilor – I), II)...: fundamentale sau generale – A/, B/...: principale – 1), 2)...sau a), b)... secundare (apoi enumerările și exemplele)		Marcarea articulațiilor logice – teza – argumentele, progresul în gândire – simplele exemplificări
III: 30 min.	<i>Fază intermediară</i>	III: 60 min.
PRIMUL PLAN DE REDACTARE		
Redactarea pe ciornă, într-o manieră foarte liberă, începînd o nouă pagină pentru fiecare paragraf		
IV: 10 min.	DUBLA VERIFICARE	IV: 15 min.
În raport cu textul de bază: – Nu am uitat nimic important? – Nu am adăugat și deformat nimic?		În raport cu textul rezumatului: – <i>Fondul</i> : este coerent și ușor de înțeles? – <i>Forma</i> : sînt destul de clar, am redactat bine?
V: 10 min.	<i>Ultima etapă a lucrului pe ciornă</i>	V: 15 min.
RECTIFICAREA NUMĂRULUI DE CUVINTE		
Numărarea lor și, dacă este nevoie, reducerea sau adăugarea altor cuvinte		
VI: 30 min.	<i>Ultima jumătate de oră sau ultima oră</i>	VI: 60 min.
RECOPIEREA PE CURAT avînd grijă la scris și la prezentare RECITIREA LUCRĂRII (mai bine, de două ori)		

Sursă : după Marie-Josèphe Gourmelin și Jean-François Guédon, *Les 100 Clés du succès aux examens et concours*, Alléur, Marabout, 1989, pp. 140-141.

Ați putea să vă raportați la grila de analiză următoare, care regroupează constatările empirice, conceptele explicite sau implicite, ideile subiacente, precum și ideea de bază:

Secvență tip Paragraf	Informații primite	Concepte explicite sau implicite	Idei subiacente	Idei apărute	Firul conducător
Nr. 1					
Nr. 2					
...					
Nr. X					
	↓ Subliniere a punctelor necesare	↓ Definirea termenilor cheie	↓ Punerea în evidență a corelărilor și presupunerilor	↓ Explicarea cadrlui teoretic	↓ Problematizarea și urmărirea pro- gresului raționa- mentului

Exersați pe un text de Lévi-Strauss (din: *Anthropologie structurale*, II, Paris, Plon, 1973, pp. 392-394), discutînd despre ideea de progres:

- 1 „Progresele făcute de umanitate de la originile sale pînă astăzi sînt atît de răsunătoare și de evidente încît orice încercare de a le discuta s-ar reduce la un exercițiu retoric. Și totuși, nu este așa de ușor cum s-ar crede să le așezăm într-o serie ordonată și continuă. Acum vreo cincizeci
- 5 de ani, savanții utilizau scheme de o uimitoare simplitate pentru a le reprezenta: vîrsta pietrei cioplite, vîrsta pietrei șlefuite, vîrsta aramei, a bronzului, a fierului. Însă aceste clasificări sînt prea comode. Bănuim astăzi că șlefuirea și cioplirea pietrei au coexistat, totuși; cînd a doua tehnică o eclipsează complet pe prima, aceasta nu semnifică rezultatul
- 10 unui progres tehnic spontan, țîșnit din etapa anterioară, ci o încercare de a copia în piatră armele și instrumentele de metal pe care le aveau civilizațiile mai «avansate» fără îndoială, dar de fapt contemporane cu imitatorii lor. Invers, olăritul, despre care se credea că este contemporan cu «vîrsta pietrei șlefuite», este asociat cu cioplirea pietrei în unele
- 15 regiuni din nordul Europei.

Pentru a nu vorbi decît de perioada pietrei cioplite, paleoliticul, acum cîțiva ani se credea că diferitele forme ale acestei tehnici – caracterizînd în special industriile «à nucléi», industriile «à éclats» și industriile «à lames» – corespundeau unui proces istoric în trei etape, paleoliticul inferior, paleoliticul mijlociu și paleoliticul superior. Astăzi se admite că aceste trei forme au coexistat, constituind nu etape ale unui progres cu

sens unic, ci aspecte sau, cum se spune, facies-uri ale unei realități nu neapărat statică, ci supusă unor variații și transformări foarte complexe. De fapt, Levalozianul pe care deja l-am citat și al cărui progres se înregistrează între mileniiile 250 și 70 înainte de creștinism, atinge perfecțiunea în tehnica ciopririi care nu trebuia să se înregistreze decît la sfîrșitul neoliticului și pe care cu greu am reprezenta-o astăzi.

Tot ceea ce este valabil în privința culturilor este valabil și pe planul raselor, fără să se poată stabili (datorită unor ordine de mărire diferite) vreo corelație între cele două procese. În Europa, omul de Neandertal nu a precedat cele mai vechi forme ale lui *Homo sapiens*: acestea au fost contemporane cu el, poate chiar l-au devansat. Nu este exclus ca diverse tipuri de humanoizi să fi coexistat în timp: «pigmeii» din Africa de Sud, «giganții» din China și Indonezia; și chiar în spațiu, în anumite locuri din Africa.

Încă o dată, această demonstrație nu vrea să nege realitatea progresului umanității, ci ne invită să-l privim cu mai multă prudență. Înaintarea cunoștințelor în domeniul preistoriei și al arheologiei tinde să desfășoare în spațiu forme de civilizație pe care noi sîntem îndemnați să le imaginăm ca eșalonate în timp. Ceea ce înseamnă două lucruri: mai întîi că «progresul» (dacă acest termen mai corespunde pentru a desemna o realitate foarte diferită de cea căreia fusese aplicat la început) nu este nici necesar, nici continuu; el se manifestă prin salturi, prin sărituri, sau, cum ar spune biologii, prin mutații. Aceste salturi nu presupun întotdeauna mersul în aceeași direcție; ele sînt însoțite de schimbări de orientare, cam în maniera calului de la șah, care se deplasează în mai multe direcții. Umanitatea, pe calea progresului, nu seamănă deloc cu un personaj care urcă o scară, adăugînd prin fiecare din mișcările sale o nouă treaptă la celelalte care sînt deja cucerite; această umanitate evocă mai degrabă jucătorul a cărui șansă este condiționată de mai multe zaruri și care, de fiecare dată cînd le aruncă și le vede răspîndindu-se pe covor, obține tot atîtea profituri diferite. Ceea ce se cîștigă cu unul poate să fie pierdut cu celălalt, iar istoria este cumulativă doar din timp în timp, adică atunci cînd oportunitățile se adună pentru a duce la o combinație favorabilă.

Puteți să vă inspirați din tabelul de la pagina următoare și să vă puneți în funcțiune spiritul critic. Calificativul „critic” trebuie înțeles aici în sensul lui clasic (din grecul *krinein*, a judeca, a discerne) și nu înseamnă că trebuie să criticăm ori să descalificăm o poziție sau alta. Să adăugăm că orice citat (să nu recurgem la ele decît cu zgîrcenie) necesită folosirea ghilimelelor și că digresiunile nu-și au locul, greșelile cele mai grave fiind nonsensurile, abaterile de la subiect și parafrazele.

Un exemplu de grilă de analiză

Grilă de analiză Paragraf	Informații primite	Concepte explicite și implicite	Idee subiacente	Teze sociologice	Firul conducător
Nr. 1 (rîndurile 1-15)	Progresul, a cărui existență nu poate fi contestată, nu poate fi înregimentat într-o serie ordonată și continuă.	Evoluționism Finalism Imitație	A raționa în termeni de coexistență sau de simultaneitate și nu doar în serie.	Aluzie la analiza platoniană a <i>mimesisului</i> . Critică a concepției dialectice asupra istoriei: nouitatea nu este neapărat o negare și nici o depășire a unui stadiu anterior.	<i>Problematică</i> : poate fi gândit progresul independent de timp și de necesitate? <i>Tezele respinse</i> : teoria endogenă a schimbării, difuzionismul, etnocentrismul.
Nr. 2 (rîndurile 16-29)	O exemplificare: perioada paleolitică.	Formă Realitate Reproducere	Perspectivă sincronică, refuz al progresului linear.	Refuzul abordărilor în maniera lui Comte (legea celor trei stări).	Studiu de caz: „piatra cioplită”.
Nr. 3 (rîndurile 30-37)	Schimbare de domeniu: de la cultură la rasă.	Cultură Proces Rasă	Mai multe configurații posibile.	Aluzie la <i>Race et Histoire</i> (1952).	Extinderea modelului explicativ (Cultură și rasă).
Nr. 4 (rîndurile 38-58)	O nouă viziune: nu linearitatea, ci discontinuitatea („salturi”, „sărituri”).	Schimbare Civilizație Hazard Mutații	O combinație care a reușit, dar care ar fi putut să eșueze.	Luarea în considerare a contingentului, a „zarurilor” (S. Mallarmé, F. Nietzsche), a efectelor de agregare.	<i>Propunere de răspuns</i> : progresul există, dar este în mare parte fructul hazardului. <i>Demersul urmărit</i> : de tip inductiv.

SINTEZA

Sinteza și raportul constituie două tipuri de lucrări avînd puncte comune datorită calităților de analiză și de selectivitate pe care le pun în aplicare, chiar dacă diferă prin scop și conținut.

Prima dintre ele presupune, începînd de la un dosar conținînd mai multe documente despre un subiect dat, elaborarea unui text unic. Ea apare frecvent ca probă în anumite examene, în procesul de admitere la diferite școli (mai ales cu profil comercial) și chiar în viața profesională.

Raportul (cf. cadranului de la pp. 87-88) are ca scop, cu privire la o problemă precisă, să faciliteze unui destinatar stabilit luarea unei decizii. Raportul se folosește în mod curent în viața profesională, atît în sfera publică (unde se mai numește și notă), cît și în sectorul privat.

Aceste două forme de exercițiu par ușor de realizat, nu cer o formație specifică; experiența ne arată totuși că ele sînt sursa a numeroase dificultăți. Vom pune pe primul plan sinteza, dat fiind faptul că este folosită în multe examene.

Caracterul specific al lucrării

Respectarea unei metodologii riguroase se impune, cu atît mai mult cu cît cel care redactează este rareori pregătit pentru acest lucru. Acest mod de redactare nu este aplicat prea mult pentru verificarea cunoștințelor în universități și este greșit privit drept o practică rezervată administrației.

Caracteristici

Sinteza își manifestă specificitatea prin următoarele particularități:

- *Exigența unei sinteze plecînd de la un dosar avînd mai multe documente:* acestea pot fi mai mult sau mai puțin numeroase (nu mai puțin de două -

se înțelege de la sine – dacă nu, va fi un rezumat) și pot îmbrăca forme diverse: articole, tabele statistice, extrase din lucrări... Componentele dosarului se raportează la aceeași *tematică*, încercările propuse punînd în general accentul pe fenomenele sociale și pe subiectele de actualitate.

Raportul

Folosit frecvent în viața profesională, raportul diferă în funcție de obiectul său: *raport de activitate* sau *de anchetă* (de stagiu, de vizită...), cu caracter tehnic sau administrativ... Doar atunci cînd este conceput după o schemă impusă sau redactat după un formular prestabilit, el îl descurajează pe cel care trebuie să îl facă și care, după un moment de gîndire, refuză redactarea.

Particularități

În raport cu sinteza, cu referatul și cu dizertația, raportul se distinge prin:

- *indicarea destinatarului*: acesta poate fi superior ierarhic, chiar directorul sau o altă persoană ori o instituție implicată;
- *scopul exercițiului*: în fața unei problematice date, autorul raportului, prin analiza, gîndirea și propunerile sale, participă la luarea unei decizii. Acest tip de lucrare, spre deosebire de altele, se orientează evident în favoarea acțiunii;
- *o luare de poziție*: aceasta implică, după examenul atent al pozițiilor prezente, un angajament din partea autorului de a respecta soluția adoptată și strategiile ce trebuie puse în aplicare. Caracteristica aceasta distinge clar raportul de lucrările precedente.

Metodele de elaborare

Parcursul logic se prezintă astfel:

- *identificarea problemei propuse*: este normal ca aceasta să fie expusă în enunțul oferit de persoana care solicită raportul, dar autorul nu trebuie să ezite în solicitarea precizărilor care l-ar ajuta să înțeleagă mai bine enunțul;
- *strîngerea de informații*, operînd diferența între cele deja disponibile și elementele noi care trebuie obținute (documentare, monografie....), astfel încît să se obțină la o aprofundare a tematicii;
- *căutarea diferitelor soluții* și mijloace necesare, astfel încît să se exploateze toate posibilitățile existente;
- *aprecierea critică* a fiecărei soluții și *alegerea preconizată*. Este faza care caracterizează trecerea de la studiul obiectiv la participarea personală;

– *organizarea ideilor*: ținând cont de natura exercițiului, un plan simplu de tipul observare/gîndire/acțiune este recomandabil. Prima parte încearcă să descrie situația actuală și să clarifice problema; a doua se ocupă de diversele aspecte ale întrebării, precum și de înlănțuirea dintre cauze și consecințe. A treia parte expune soluția avută în vedere, plecînd de la o argumentare riguroasă, enunțînd și condițiile necesare realizării ei. Ar fi indicat să nu se omită *introducerea*, *precizarea contextului*, și nici *concluzia*;

– *prezentarea materială*: implică, încă de la prima pagină, menționarea numelui autorului și al destinatarului, funcția lor, obiectul raportului și data. Dezvoltarea ulterioară va face să se contureze clar planul, care va fi materializat prin cifre și litere (*I-A*, *I-B*,...). Paragrafele, corespunzînd fiecare unei perspective de abordare, vor fi detașate clar unele de altele. Un sumar și un rezumat de una sau două pagini sînt bine venite, atunci cînd documentul este lung. Tonul trebuie să rămînă impersonal, evitînd prima persoană singular sau plural, în afara situației în care autorul trebuie să-și expună convingerile și să-și apere punctul de vedere.

Cel care redactează trebuie să clarifice, grupîndu-le într-o manieră logică și coerentă, ideile centrale ale documentelor, fără să se raporteze la informații exterioare și nici la experiența și aprecierile personale. I se cere să păstreze o *cît mai mare obiectivitate*, ferindu-se să-și exprime propriile preferințe, să ia poziție sau să propună o soluție problemei date. Din acest punct de vedere, sinteza se distinge și:

– de *rezumat*, care reia aspectele principale ale unui text, atunci cînd trebuie să redactăm o singură lucrare rezultînd din fuziunea și nu din simpla alăturare a diferitelor părți pe care le avem la dispoziție;

– de *dizertație*, care implică recurgerea la cunoștințe, la date noi și la o gîndire critică. Dosarul furnizat constituie un ansamblu finit în funcție de care candidatul își pune la încercare spiritul de analiză – pentru a extrage din el doar esențialul – și simțul de sinteză.

- *Specificarea volumului la care trebuie să se ajungă*. Lucrarea precizează numărul de pagini manuscrise (de obicei de la patru la șase) sau numărul de cuvinte autorizate (de exemplu, patru sute de cuvinte cu o toleranță de $\pm 10\%$). În cazul ultimei ipoteze, este important ca în timpul redactării să se facă numărători intermediare (la fiecare zece sau douăzeci de rînduri). Astfel, situarea în raport cu obiectivul propus va fi mai clară și se va controla mai ușor avansarea în subiect. Ca și în cazul rezumatului, fiecare cuvînt – chiar și articolele – va fi numărat.

- *Obligația unei organizări logice a ideilor.* Efortul de structurare și de îmbinare logică a ideilor este indispensabil, în așa fel încît cititorul să poată înțelege problematica prezentată, să-și facă el însuși o opinie și, dacă este necesar, să poată face alegerea justă. Ideile principale și secundare propuse de autorul lucrării se sprijină pe o *structură* avînd la bază două sau trei părți, urmate de subdiviziuni mai subtile, care se întrevăd. În această privință, alegerea planului va porni de la principiile definite în al doilea capitol.

Alte două caracteristici pot să fie sau să nu fie precizate în enunț :

- *Indicarea subiectului.* În majoritatea cazurilor, tematica ce trebuie tratată, la care se referă ansamblul textelor, este dată expres. Este normal ca aceasta să fie *destul de largă*, fără să includă, spre deosebire de o dizertație, o *directivă* foarte precisă. Se va preciza, de exemplu : „*Plecînd de la documentele următoare, redactați o sinteză despre «mutațiile tehnologice» (sau despre «șomajul de lungă durată»)*” Enunțul poate fi centrat pe scop, precizînd clar interesul pentru „*efectele progresului tehnologic*”, „*cauzele sau consecințele marginalizării profesionale (sau măsurile care pot fi luate pentru a lupta împotriva acesteia)*” ; enunțul mai poate pune în relație două fenomene precum „*precaritatea și marginalizarea*” sau „*mașina și folosirea*”.
- *Menționarea destinatarului.* Redactarea poate să menționeze persoana căreia îi este adresată nota. Formularea va fi de tipul : „*Directorul dumneavoastră va ține în curînd o conferință despre... Pentru a-și pregăti intervenția, el vă roagă să îi trimiteți o sinteză plecînd de la următoarele documente alăturate*”. Se întîmplă însă destul de des ca nici un destinatar să nu fie precizat ; atunci trebuie să ne imaginăm că cititorul se află în contact direct cu întrebarea, că încearcă să cîștige timp pentru a înțelege și a rezolva o problemă.

Metoda utilizată

Aceasta rezultă din principiile generale comune exprimării în scris sau orale prezentate în prima parte a lucrării, dar adaptate la natura exercițiului :

- *a înțelege și a fixa scopul* : a identifica problematica și a găsi, în cîteva minute, pasajele interesante ;

- *a căuta ideile*: a sublinia, printr-un examen selectiv și comparativ, elementele cheie și aspectele secundare care se raportează la scopul urmărit;
- *a structura și a organiza*, adică a face o legătură logică între componentele reținute, pentru a se ajunge la un plan detaliat;
- *a se exprima pentru a comunica eficient*, ceea ce implică anumite calități redacționale proprii genului.
- *Identificarea temei și reperarea textelor*. Această fază presupune următoarele etape:
 - *centrarea tematicii*. Când tematica este precizată, înțelegerea nu mai creează probleme, spre deosebire de dizertație sau de nota de sinteză. Se mai întâmplă uneori ca subiectul să nu fie precizat. Trebuie atunci să stabiliți câmpul de studiu, în funcție de „piesele” de care dispuneți, și să evitați orice abatere de la drumul cel bun. Obiectul documentelor luate separat va fi identificat în vederea delimitării problematicii lor generale;
 - *reperarea textelor*. Nu toate au aceeași utilitate; este recomandabil să fie apreciate în lumina a două criterii: *interesul pentru conținutul lor*, în funcție de firul director, și *gradul lor de dificultate*.

O lectură „panoramică” a diferitelor suporturi, vizînd perceperea obiectului și lizibilitatea fiecăruia dintre ele, permite să se elimine deodată părțile care au fost exprimate într-o manieră neclară și care se îndepărtează prea mult de la tematică. Lectura privilegiază părțile care corespund și oferă conținutul cel mai larg:

Volumul de informație utilă		Acoperirea obiectivului propus		
		Lipsă	Limitată	Largă
Abordare calitativă	Slabă			
	Satisfăcătoare		Documente secundare și anexe	Documente pivot

Parcurgînd rapid dosarul, va fi posibil să se stabilească *documentele pivot* (adică fundamentale), cărora le va fi acordată o atenție mai mare

datorită volumului important de informații conținute, și *documentele secundare* (sau specifice), avînd un cîmp de studiu mai restrîns. Primele vor fi exploatate în faza imediat următoare; celelalte (cărora le putem adăuga pe cele considerate anexe) vor servi la formarea altor piste sau la completarea argumentației.

• *Analiza conținutului.* Se efectuează în două etape:

– prima etapă constă, pornind de la o *analiză* atentă a textelor de bază, apoi a celor specifice, în *relevarea ideilor esențiale*. Este recomandabil ca acestea să fie „înconjurate” discret.

Această operație se efectuează într-o *manieră selectivă*, eliminîndu-se dezvoltările în afara subiectului (să nu se evite bararea lor) și organizîndu-se o triere riguroasă pentru a nu reține decît pasajele cele mai convenabile; un document prea încărcat devine neinteresant. Ea *progresează*, de asemenea, o dată cu lectura, pentru că timpul rămas nu îngăduie întoarceri foarte frecvente. În fine, ea trebuie să fie *semnificativă*, pentru a traduce natura argumentelor și, dacă este posibil, să explice exemplele alăturate.

Dacă aceste idei sînt exprimate clar, este de ajuns să le subliniem; altfel, este convenabil să le rezumăm prin cîteva cuvinte pe margine sau pe o foaie separată.

Este util ca fiecare text sau element important să fie identificat printr-o literă și un număr. Astfel, denumirea *B3* traduce al treilea argument al celui de-al doilea suport;

– a doua etapă are drept obiect *recapitularea*, în manieră transversală, a *informațiilor pertinente* necesare la elaborarea notei, făcînd distincția între informațiile *centrale* și cele *secundare*, meritînd totuși să fie reținute. Realizarea unui *tablou de analiză comparativă* asemănător celui întocmit la pp. 114-115 poate fi folositoare dacă ideile selecționate sînt reluate de mai multe ori în diverse documente.

Astfel, cel care redactează va avea sub ochi *ansamblul de materiale* de care va avea nevoie și, pentru fiecare dintre ele, o *trimitere la textul* de referință. Suporturile bănuite că ar acoperi cel mai bine obiectivul propus vor fi exploatate în primul rînd. Dacă numărul lor este limitat, ar fi preferabil să se dea fiecărei idei importante același număr, oricare ar fi documentul în care ea ar apărea. Recapitularea va fi astfel facilă.

- *Regruparea ideilor și construirea planului.* În afara principiilor metodologice comune oricărei lucrări prezentată oral sau în scris (cf. capitolul 2), sinteza acoperă o *schemă simplă de structurare*, apelînd la un anumit tip de plan (analitic, opozițional, linear sau bazat pe un raționament). Orice complicare artificială trebuie evitată. De altfel, titlul subiectului ar putea conduce el însuși la alegerea construcției. *Desfacerea în sub-capitole* nu este de neînlocuit, chiar dacă informația este densă.

Dacă volumul autorizat permite (o notă pe mai multe pagini), fiecare parte va avea un titlu (sub forma unei fraze sau a unui ansamblu de cuvinte), care va recapitula obiectivul și va face accesibil conținutul. Numerotarea marilor articulații nu este necesară; ea este totuși posibilă, cu excepția situației în care exercițiul comportă un număr foarte limitat de termeni, fiindcă într-un astfel de caz forma ar apărea scheletică în detrimentul unității redacționale.

Autorul elaborează în scris un *plan detaliat* reluînd punctele fundamentale și elementele complementare, precum și legăturile dintre ele. Fiecare componentă trebuie să se insereze logic în schema avută în vedere. Nu este indicat să se redacteze totul pe *ciornă*. S-ar pierde, cu siguranță, prea mult timp. În schimb, redactarea sistematică a *introducerii* și a *concluziei* este recomandabilă. Prima va ajuta la fixarea problematicii și va trasa drumul ales; a doua, de preferință scurtă, va marca încheierea argumentației și deschiderea spre o perspectivă mai largă.

- *Redactarea finală.* Cîteva sfaturi pot duce la îmbunătățirea prestației voastre:
 - adoptarea unei *prezentări aerisite*, care să facă lucrarea ușor de citit, în strînsă legătură cu progresia logică aleasă;
 - evitarea *repetării* de cuvinte și a *digresiunilor*, foarte frecvente în acest tip de exercițiu;
 - trebuie avută în vedere *claritatea* expunerii, *precizia* vocabularului și *simplitatea* stilului;
 - redactarea de *fraze scurte*, dar corect construite (conținînd un predicat). Natura sintetică a exercițiului nu ar justifica, totuși, stilul telegrafic;
 - se urmărește *obiectivitatea* discursului: autorul este un observator exterior, care refuză subiectivitatea și se ferește, bineînțeles, de folosirea primei persoane singular sau plural;
 - utilizarea limitată a *citadelor* provenind din suporturi. Cîteva citate pot, totuși, să fie reluate, dacă reprezintă o idee importantă, cu condiția să fie scurte și să se precizeze sursa.

Un exemplu

Plecînd de la documentele următoare, redactați o sinteză (de patru sute cincizeci de cuvinte cu o toleranță de $\pm 10\%$) despre „*procesul de mondializare și incidențele sale*”.

După lectură, pasajele conținînd idei importante au fost totodată scrise cu caractere italice, aplecate în dreapta, și numerotate avînd în vedere ordinea importanței textelor (cf. tabelului de la pp. 114-115), punîndu-se în aplicare metoda preconizată.

Dosarul alăturat

- Documentul nr. 1 : *noul nomadism*

„Spațiul deschis : de la local la tribal

6 Privitor la cele trei niveluri de structurare a schimburilor și identităților culturale – local, național și internațional – se admite de obicei că naționalul constituie veriga cea mai fragilă, avînd în vedere și criza ideii de națiune în Europa și în lume. De altfel, sociologia și filozofia comunicării nu au încetat să prevadă, de mai multe decenii, «coliziunea» care urma să aibă loc între cele două niveluri, cel local și cel internațional: după McLuhan cu profeția sa privind «satul global», Regis Debray vorbește astăzi despre o «tribalizare planetară», în legătură cu rolul mediilor de informare, cîțiva ani după un studiu al lui Michel Maffesoli care anunța «timpul triburilor».

Mondializarea culturii mediatice ar avea ca efect distrugerea coeziunii naționale în profitul unei socialități minimale sau restrictive. Trebuie să spunem că circulația în creștere a informației și a oamenilor este acompaniată, în mod paradoxal, de o reinvestire în apartenența locală ? Altfel spus, condiția neonomadă, legată de dislocarea activităților și de globalizarea schimbului, ar putea face, oare, casă bună cu reafirmarea valorilor «localiste» ? O asemenea întrebare suscită o analiză a fenomenelor identitare legate de spațiul de apropiere din fiecare cultură, sedentară sau nomadă [...].

Teritoriu și proprietate

De-a lungul istoriei, periodic sau permanent, nomazii se mobilizau în corpuri sau grupuri pentru a apăra ori a cuceri un teritoriu. Victoriile sînt obținute în profitul unui trib, însă cooptarea grupului pus în serviciul cauzei tribale nu se

sprijină în mod automat pe un principiu de apartenență la identitatea tribală. Cooptarea, care se vrea garantă a teritoriului, se construiește pe o asociație numerică, fruct al unei *alianțe multitribale unde diferențele se șterg în profitul puterii numărului*, unde elementele sînt solidare în interiorul unui ansamblu mai apropiat de organizarea militară, fiecare avînd o valoare anonimă, întreaga simbolică concentrîndu-se în *personalitatea șefului [...]*.

14 Din aceste două principii de asociere (cooptare și legitimare) foarte diferite decurge faptul că *societatea locală* (constituită în sisteme similare celor ale statului) *este prin natura ei antiteza societății tribale sau a clanului*, aceasta tolerînd captarea valorilor alogene, pe cînd cealaltă se sprijină pe valorizarea membrilor indigeni și pe criteriile identitare. *Nomadul s-a aflat întotdeauna la intersecția culturilor și etniilor*, iar în lupta sa pentru o supraviețuire comunitară a făcut întotdeauna apel la *alianțele din exteriorul grupului său de apartenență*, așa cum ne demonstrează încă și astăzi cauza palestiniană. Identificarea cu o comunitate sau supunerea în vederea unei cauze comune, în cazul sedentarului, sînt tributare raportării la un teritoriu comun, în timp ce acesta nu îl interesează pe nomad.

6 Diferența menționată ține de partea teoretică a subiectului dezbaterii actuale despre transnaționalizarea culturală și mediatică. *Nu este posibil să se valideze ipoteza paradoxală a declinului identității naționale și a frontierelor de stat în profitul unei creșteri a identității locale*, deoarece și una și cealaltă constituie expresia ambivalentă a unității teritoriale [...].

14 «Tribalitatea», în această optică, nu mai este un principiu de identitate, ci unul de asociere, care se formează pe un cîmp de afinități și de interese comune. Mai apropiată de corporatism, expresia colectivă a existenței nomade se va sprijini mai mult pe *apropierea profesională, pe apartenența la o întreprindere, pe modurile de consumare, pe clivajele generaționale și pe diferențele sexuale [...]*.

Antrepriza nomadă și munca primitivă

Altădată, o întreprindere ca Michelin trebuia să creeze raportul de interioritate și *semnele de apartenență proprii cetății muncitorești*, după exemplul modelului static, al unui stat în stat: trebuia stabilizat muncitorul printr-o politică proprie și creată o *identificare cu întreprinderea* prin valorizarea ierarhică în interiorul unei cariere. Această logică seamănă cu jocul de șah: un spațiu închis, o durată destul de lungă (se progresează pas cu pas în promovarea regulamentară și, la fel ca la șah, nu se poate elimina decît o singură piesă odată), statute diferențiate, o cultură instituțională.

14 *Întreprinderea modernă, virtual transnațională, lucrează prin delocalizare și dezinstituționalizare și oferă «posibilitatea de a apărea în oricare*

- 14 [punct» de pe glob în funcție de oportunitățile de calificare (sau de descalficare) ale lucrului. *Este o strategie de inspirație nomadă.*

În afară de *mobilitatea geografică pe care o cere de la angajații săi* în misiunile lor obișnuite, întreprinderea modernă oferă o *rotație ierarhică rapidă*. Pentru a face carieră, un individ trebuie să își schimbe des posturile, mai curînd decît să se aștepte o avansare din interior. Se poate progresa fie scurt-circuitînd nivelurile intermediare, fie ajungînd din afară, asemenea unui pion de go care face să explodeze un teritoriu din exterior sau care anexează un teritoriu adiacent: fapt ce se potrivește cadrelor diriguitoare care au acces astăzi la mobilitatea altădată rezervată marilor corporații de stat.

- 14 [Aceste principii sînt incompatibile cu structurile de personal extrem de instituționalizate și de birocratice, de unde și *decăderea actuală a serviciilor publice și a corpurilor de funcționari*. *Raporturile în interiorul structurii nomade sînt mai curînd orizontale sau «egalitare»*, fiindcă ceea ce contează este flexibilitatea unui angajat în raport cu informația și nu deținerea unei îndemînări tehnice acoperite de vechime. Acesta este un efect direct al comunicării, cadrul de conducere fiind și mai mult valorizat de capacitatea sa de a face să circule informația între întreprindere și lumea din afară, mai curînd decît de buna cunoaștere a realităților interne sau de îndemînarea sa în a suscita ușurarea activității personalului. În sfîrșit, infrastructura care suportă activitatea cadrelor aflate în situația de mobilitate este din ce în ce mai puțin asimilabilă ordinului instrumentelor corespunzînd organizării sedentare, și din ce în ce mai mult celui al armelor asociate organizării nomade [...].”

Sursă: Chantal de Gournay, „En attendant les nomades”, *Réseaux*, nr. 65, mai-iunie 1994, text reluat în: *Problèmes économiques*, nr. 2415-2416, 15-22 martie 1995, pp. 50-51.

• *Documentul nr. 2: mutațiile sistemului financiar internațional*

- 9 [„Dacă există un domeniu al economiei mondiale care să fi fost profund bulversat la acest sfîrșit de secol, acela este cel al relațiilor financiare internaționale. Această mutație are și un nume: *globalizarea financiară*, înțeleasă în sensul creării unei *piețe unice a banilor la nivel planetar*. Fiind intim legată de procesul de mondializare a schimburilor de bunuri și servicii, *globalizarea a fost mai brutală și mai importantă în domeniul financiar*.

Consecințele globalizării sînt considerabile. În principiu, crearea unei piețe planetare a banului trebuia să aducă o *mai bună alocare a capitalului în*

economia mondială. Dar se constată simultan că mutațiile financiare au fost traduse printr-o instabilitate în creștere însoțită de crize bursiere și de schimbii recurente. Și se poate spune că disfuncționările actuale ale sistemului monetar internațional sînt o consecință directă a globalizării financiare.

Procesul globalizării financiare

Globalizarea financiară reprezintă punerea în aplicare a unei piețe unice a banului la nivel planetar. Aceasta înseamnă că întreprinderile multinaționale industriale și financiare pot împrumuta sau plasa bani fără limită acolo unde ele doresc, utilizînd toate instrumentele financiare existente. Procesul de globalizare financiară se bazează pe regula celor trei «D»: «dezintermediere», «deschidere» și «dereglementare».

«Dezintermedierea» reprezintă *recurgerea directă a operatorilor internaționali la piețele financiare (finanță directă) fără a trece prin nivelul intermediarilor financiari și bancari (finanță indirectă) pentru a efectua operațiile de plasare și de împrumut.*

Ceea ce înseamnă, pentru trezorerul unei întreprinderi, să prefere finanțarea printr-o emisie de euro-obligații pe piața de la Londra mai curînd decît să facă datorii la o bancă.

«Deschiderea piețelor» corespunde *abolirii frontierelor între piețe pînă atunci separate*: deschidere în exterior a piețelor naționale în primul rînd; dar, de asemenea, în interiorul acestora, manifestarea compartimentelor existente: *pieță monetară* (bani pe termen scurt), *pieță financiară* (capitaluri pe termen lung), *pieță de schimb* (schimburi de monede între ele), *piețe la termen* etc. De acum înainte, cel care investește (sau împrumută) caută cel mai bun randament trecînd de la un titlu la altul sau de la o monedă la alta ori de la un procedeu de apărare contra riscurilor schimbului la altul: de la obligația în franci la cea în dolari, de la acțiune la opțiune, de la opțiune la viitor [...]. În total, aceste piețe particulare (financiară, de schimb, a opțiunilor viitoare...) au devenit sub-ansamblurile unei piețe financiare globale, ea însăși devenită mondială [...].

Astăzi, sistemul financiar internațional a devenit o *mega-piață unică a banului* care se caracterizează printr-o *dublă unitate*:

- *de loc*: locurile sînt din ce în ce mai interconectate datorită rețelelor moderne de comunicație;
- *de timp*: funcționarea este continuă, douăzeci și patru de ore din douăzeci și patru, în mod succesiv pe piețele din Extremul Orient, din Europa și din America de Nord.

9 *«Dereglementarea» a fost unul dintre elementele determinante ale globalizării financiare. Autoritățile monetare ale principalelor țări industrializate au abolit reglementările, astfel încât să faciliteze circulația internațională a capitalului. În 1983-1984 a avut loc deschiderea sistemului financiar japonez, impusă în mod clar de autoritățile americane, urmată de prăbușirea sistemelor naționale de control al schimburilor în Europa și de crearea pieței unice a capitalurilor în 1990. Acest proces se înscrie în cadrul unui val al liberalizării mișcărilor de capital, inițiat în Statele Unite, care s-a răspândit mai apoi și în lume. A urmat o accelerare a mobilității geografice a capitalurilor, precum și a mobilității (în sensul capacității de substituie) între instrumentele financiare [...].*

Noul sistem financiar internațional este, oare, mai eficient ?

10 După teoria economică tradițională, crearea unei piețe mondiale a capitalurilor concurențiale, funcționând fără obstacole, trebuie să mărească eficiența sistemului financiar, permițând o reducere a costului finanțării și o mai bună alocare a capitalurilor între țări și sectoare de activitate, ceea ce ar aduce un spor economiei mondiale. Observarea realității duce la concluzii mai nuanțate. Mai întâi, globalizarea este însoțită de o instabilitate în creștere a piețelor și de creșterea speculei. De altfel, nu se știe sigur dacă va avea loc ameliorarea «eficienței alocationale». Căci dacă a existat o scădere a costurilor de finanțare, de ea au profitat marile firme industriale și financiare multinaționale, singurele în măsură să acceadă la noile instrumente financiare. Încă nu s-a demonstrat că s-ar fi ameliorat condițiile de finanțare a multitudinii de întreprinderi mici și mijlocii care formează rețeaua productivă.

11 La fel, ne putem întreba dacă noul sistem financiar internațional a condus realmente la o mai bună distribuire a capitalurilor între regiunile lumii. De la criza datoriilor, esențialul finanțării internaționale se desfășoară între țări industrializate, printre care trebuie să includem de acum înaintea Noile Țări industrializate. La începutul anilor 1990, țările dezvoltate vărsau mai mult în contul țărilor bogate pe motivul că erau încărcate cu împrumuturi care nu le puteau fi restituite. Nu este sigur, deci, că aici ar fi vorba de o alocare satisfăcătoare a resurselor financiare în economia mondială.

Finanța deconectată de producție

11 Globalizarea a mers împreună cu o gigantică dilatare a sferei financiare : creșterea tranzacțiilor efectuate pe piața schimburilor (acolo unde se schimbă devizele) s-a mărit de patru ori din 1980 pentru a ajunge la mai mult de o mie de miliarde de dolari pe zi. Creșterea tranzacțiilor pe piețele financiare nu are un raport direct cu finanțarea producției și a schimburilor internaționale.

11 După estimările Băncii de Reglementări internaționale (BRI), *creșterea tranzacțiilor financiare internaționale este de cincizeci de ori mai importantă decât valoarea comerțului internațional al mărfurilor și serviciilor*. De aici, o diferență în procesul de creștere între activitățile financiare și economia reală. Aceasta se explică prin multiplicarea operațiilor de arbitraj între titluri și monede, care se traduc prin permanente mișcări de capital la nivelul piețelor financiare.

Mișcările internaționale de capitaluri au devenit autonome și ascultă de propria lor logică. Astfel se produc «bulele speculative»: valoarea titlurilor și a monedelor crește fără ca situația economică a țărilor în cauză să justifice această ridicare a cursurilor [...].

Inovațiile financiare favorizează specula

11 Procesul de globalizare financiară se îmbină cu o creștere a instabilității dobânzilor sau a cursurilor de schimb. Se poate spune chiar că există o relație dialectică între globalizare și instabilitatea financiară. Căci, pe de o parte, *majoritatea inovațiilor financiare au ca obiect protejarea agenților economici împotriva instabilității dobânzilor sau a cursurilor de schimb* și, pe de altă parte, aceste noi instrumente financiare sînt ele însele un *factor de instabilitate*. Această constatare se aplică în special piețelor de «produse derivate», unde, pentru a se feri de riscurile fluctuației, marile întreprinderi, companiile de asigurare stabilesc contracte în ceea ce privește dobânzile sau devizele. Aceste piețe la termen ating o asemenea amploare și complexitate, încît apar astăzi drept incontrolabile [...].

Instabilitatea din centrul sistemului financiar

11 Globalizarea financiară a făcut să apară un «*risc sistemic*» mărit. Prin „risc sistemic” se înțelege un *risc de instabilitate globală* care duce la apariția disfuncționalităților în sistemele bancare și financiare, atunci cînd interacțiunea comportamentelor individuale, departe de a duce la ajustări corectoare, adîncește dezechilibrele. «*Criza sistemică*» este legată de funcționarea sistemului însuși, deci *nu poate fi rezolvată decît printr-un control venit din exterior* (din afara pieței), cum ar fi intervenția autorităților monetare, de exemplu, *reglementarea*.

11 Procesul de criză sistemică se desfășoară în doi timpi. Primul se manifestă prin declanșarea dezordinii datorită speculei, a cărei putere a fost amplificată de noile instrumente financiare. Apoi intervine propagarea unei de șoc la ansamblul sistemului financiar planetar. Această propagare se desfășoară prin «*efecte de contagiune*». Pozițiile financiare vor fi de acum strîns legate între ele. Cu mijloacele moderne de comunicare, *informația se*

11 *răspîndește aproape imediat de la un capăt la altul al planetei. Fiecare poziție este influențată de informațiile comune tuturor piețelor. Reacțiile operatorilor unei poziții considerată directoare (Wall Street) se repercutează imediat asupra altor poziții financiare și pot deveni mai importante decât propriile cursuri de echilibru ale acestora din urmă. Acest proces de repercusiune în lanț este amplificat de comportamente de «contagiune mimetică» foarte frecvente pe piețele financiare: trader-ii își stabilesc judecata nu în funcție de propriile lor criterii, ci examinîndu-le pe ale altora. Iată cum evenimente care nu au nimic de a face cu situația financiară a unei țări pot declanșa o criză.*

Globalizare financiară și criză a sistemului monetar internațional

6 *Globalizarea financiară consacră supremația forțelor pieței asupra politicilor economice. Pe viitor, piețele vor fi cele care «decid» dacă politicile economice internaționale sînt bune. Autoritățile monetare ale unei țări nu pot face mare lucru pentru a apăra cursurile lor de schimb în fața speculei: rezervele de schimb ale marilor țări industrializate (principala armă de apărare a monedei) reprezintă de două ori mai puțin decît creșterea cotidiană a tranzacțiilor pe piața schimburilor! Crizele care au zguduit sistemul monetar european în 1992 și 1993 sînt o perfectă ilustrare a acestui fapt. S-a constatat cu această ocazie că fixitatea schimburilor și piața unică a capitalurilor, mai exact perfecta mobilitate a capitalurilor, sînt incompatibile.*

6 *În afara Europei, ansamblul sistemului monetar internațional a fost destabilizat de globalizarea financiară. Reîntoarcerea la cursuri de schimb stabile implică adaptarea regulilor jocului actual, astfel încît puterea piețelor să fie atenuată. Ar fi de dorit mai întîi să se introducă noile reglementări denumite «de prudență», pentru a se limita riscurile reprezentate de speculanți. Asemenea măsuri vor fi luate, probabil, în curînd, mai ales pentru a limita rolul destabilizator al produselor derivate. În al doilea rînd, principalele puteri monetare și financiare – Triada Statele Unite/Japonia/Europa – vor trebui să coopereze și să își coordoneze politica pentru a face față într-un mod mai eficient puterii dominante a finanței internaționale. Ajunși în acest al doilea punct, ne putem îndoi că vor avea loc progrese într-un viitor apropiat, fiindcă marile puteri au rămas «naționaliste», chiar dacă economia și finanțele s-au mondializat.”*

Sursă: Dominique Plihon, „État des lieux. Les mutations du système financier international”, Cahiers français, nr. 269 (L'Économie mondiale), ianuarie-februarie 1995, pp. 11-17.

• Documentul nr. 3 : de la fuziune la fisiune

„Cauza a fost înțeleasă, de altfel, evidența sare în ochi : lumea este una, fiindcă economia este globală. O unesc, o uniformizează, o amestecă, o omogenizează fenomenele pacificatoare și mutuale : *comerțul mondial, fluxurile monetare de capitaluri, fulgurantele venituri și plecări de date, de informații.*

2 Totul se întâlnește într-un punct, iar Teilhard de Chardin observase cu
și justete : noosfera pe care o anunța savantul iezuit nu a întârziat să apară.

7 Dar el, indiferent cum apreciem viziunea sa asupra lucrurilor – care nu era deloc dematerializată –, nu făcuse din economie o preocupare principală. Or, chiar despre asta e vorba în *discursul «mondialist»*, infiltrându-se peste tot într-o lume devenită penetrabilă datorită reducerii la tăcere a oricărui proiect care nu ar fi liberal [...].

Este remarcabilă convergența oferită prin *schimbul generalizat*, care permite fabricarea în numeroase puncte ale planetei a pieselor unei mașini, aducerea cu avionul în Occident a fasolei verzi din Kenia, asigurând livrările de carne de vită sau deversarea în țările sărace a milioane de tone de deșeuri industriale. Ce mai contează *poluarea și confuziile* ! Statisticile sînt bătătoare la ochi : în 1991, *transporturile maritime* au consumat tot atîta energie cît Brazilia și Turcia la un loc, iar cele aeriene tot atîta cît arhipelagul filipinez.

Cum, de altfel, să nu ne mirăm în fața *extraordinarului avînt al științei și al cunoașterii* – patrimoniul comun al umanității ? [...].

13 De fapt, această lume fără frontiere, această lume a unei fuziuni aparente este de asemenea cea a unei «rupturi politice» și a «rupturii ideologice»¹. Cel mai virulent fundamentalism al epocii, care nu își arată numele, dar le influențează pe celelalte, religioase sau nu, este chiar acela al *schimbului de mărfuri și de bani*. Și această fuziune a ființelor umane, a națiunilor, a continentelor, pe care fundamentalismul pretinde să o coordoneze în bine, este însoțită de o *explozie a refuzurilor*, de o *atomizare a națiunilor și a societăților*, de o *eroziune a culturilor și, dacă nu a istoriei, atunci sigur a cunoașterii ei*. Termenele scurte dictează în mod necesar legea lor firmelor mondiale, mai întii impulsionate de profit și de conturile următorului bilanț. Remarca ar fi banală, cînd concentrarea puterii financiare, științifice, «culturale» și extinderea geopolitică a unor asemenea întreprinderi nu ar angaja umanitatea întreagă pe o *pantă catastrofală*. Căutare a unui consens în jurul unei «filozofii» înșesate de economism, cult al momentului care ucide gîndirea, punere în aplicare a unui «*sincretism estetic*»² – nu se vorbește, oare, de *world music* ? [...] Acest marș forțat sfîrșește totuși prin a suscita ridicarea de noi frontiere, printr-o răsturnare de situație totodată periculoasă și salutară.

Miopia a durat treizeci de ani (curioasa formulă «Trente Glorieuses» !) ; orbirea – cîteva luni, cele care au urmat dispariției comunismului. Nu

13 printr-o întâmplare s-a ținut la scurt timp *Summit-ul de la Rio*. Trebuia neapărat să se facă raportarea la o evidență pe care rarissimi responsabili politici, dar mai ales mii de cercetători, de organizatori nonguvernamentali, de autori o expuseseră de mult timp, îndrăznind – necredincioșii ! – să nu se mulțumească cu un consens prefabricat: economia globală, aflată în miinile unui grup de oameni puternici, nu funcționa nici «la ea acasă» și nici «în altă parte»; *monstrul financiar*, dezlănțuit în cea mai totală iresponsabilitate, scăpa oricărui control; *progresele științifice și tehnologice erau dublate de o mișcare de recul sau se produceau jafuri iresponsabile ale resurselor* (iresponsabile, căci lipsea instanța către care puteau fi reclamate); *orașele se aglomerau într-o manieră pantagruelică* cu sute de milioane de deșrădăcinați fără situație, iar marginalizații atingeau cifre de miliarde și numărul lor continua să crească, hoarde sărăcite, în lipsa banilor – drog mai cumplit decât toate celelalte, și care, legal, ordonat, programatic și venerat, se prezintă drept seva vitală a societăților. Teribilă frontieră, totodată deschisă pînă la dispariție (liberul schimb, libera trecere, liberul trafic) și de nedepășit nu în virtutea unui dictat, ci din cauza unei incapacități esențiale a sistemului de a pune în aplicare principiile sale cele mai solemne. Schizofrenie care sare în ochi la lectura oricărui document al Băncii mondiale, al OCDE (*Organisation de coopération et de développement économiques*), al GATT (*General Agreement on Tariffs and Trade*) sau al G7.

13 Regizorii acestui «*dans frenetic al lucrurilor, al semnelor înnebunite, stînd sub emblema culturilor*»³ s-au îngrijorat, ba chiar s-au socotit vinovați: am greșit în anii șaptezeci că nu am cerut lumii a treia să-și plătească datoriile, am greșit jucînd prea mult la *cazinoul bursier*, am greșit *dereglementînd* transporturile aeriene. Aceste așa-zise *mea culpa* ar avea o oarecare credibilitate, dacă lecția ar fi fost învățată. Dar, evident, ea nu a fost reținută. *Organizațiile economice internaționale* se interesează de guvernabilitatea lumii lăsînd paradisurile fiscale precum și alte sanctuare ale capitalului să se înmulțească. ONU bijbie în mlaștina cambodgiană, iugoslavă, somaliană fără a ataca, însă, răul de la rădăcini.

13 Și totuși, resortul s-a stricat. *Histrionii economiei globale, ai economismului mondial au eșuat*. Dar ar fi adevărată sinucidere să ne oprim la această constatare. Nu pentru a pune fundațiile unui viitor mai bun, ci pentru a țese timid urzeala unei *etici planetare*".

1. După expresia lui David Fromkin, „The Coming Millenium”, *World Policy Journal*, New York, primăvara 1993.

2. În Claude Karnoouh, *Adieu à la différence*, Paris, Arcantère, 1993.

3. *Ibid.*

- Documentul nr. 4 : integrarea în economia mondială, factor de progres

„Constatarea

12 Pentru economiile dezvoltate, distincția între economie națională și internațională a încetat să mai fie o realitate, deși această distincție poate rămâne validă pe plan politic, cultural sau psihologic. Ultimii patruzeci de ani au impus o lecție fără echivoc : *participarea la economia mondială este astăzi cheia creșterii economice și a prosperității unei națiuni*. Începînd cu 1950 s-a constatat existența unei strînse legături între rezultatele economice interne ale unei țări și participarea ei la economia mondială.

Cele două mari țări a căror integrare în economia mondială a fost cea mai rapidă, *Japonia și Coreea de Sud*, sînt de asemenea țările al căror progres intern a fost cel mai puternic. Regăsim existența aceleiași legături în cazul a două țări europene care au avut cele mai bune rezultate privind economia internațională în ultimii patruzeci de ani : *Germania de Vest și Suedia*. În schimb, țările care s-au ținut la distanță (în special Regatul Unit al Marii Britanii) au avut rezultate interne mai puțin mulțumitoare. În ceea ce privește cele două mari țări care au menținut stabil procentul lor de participare la economia mondială – *Statele Unite și Franța* – rezultatele economiei interne au rămas pe o linie acceptabilă : ele nu au fost excepționale, dar aceste două state nu au traversat, așa cum s-a întîmplat în Regatul Unit, crize puternice.

Se pot observa, *la nivelul unei economii dezvoltate, aceleași legături între marile sectoare*. În Statele Unite, de exemplu, integrarea serviciilor în economia mondială s-a îmbunătățit enorm în ultimii cincisprezece ani. Finanțele, învățămîntul universitar, informarea sînt cîteva exemple. Agricultură americană, a cărei pondere în economia mondială se află în continuu declin, se găsește în mod constant într-o situație depresivă și de criză, pe care încearcă să o mascheze prin subvenții destul de reprezentative.

6 În mod invers, între rezultatele economice și politicile vizînd stimularea economiei naționale există o slabă interdependență. Istoria arată că un guvern poate cauza greutăți propriei economii mărind inflația. Dar nu există nici cea mai mică dovadă ca o politică voluntaristă de stimulare – fie ea monetaristă, neoclasică sau politică de ofertă – să fi avut vreun efect oarecare. Contrar previziunilor unor economiști de acum patruzeci de ani, *ciclurile economice nu au fost abolite*. Ele există și acționează încă din plin, așa cum o fac de o sută cincizeci de ani încoace. Nici o țară nu a fost capabilă să le depășească.

Atunci cînd o politică de stimulare a coincis cu o repriză ciclică (ceea ce se întîmplă foarte rar), totul nu a fost decît pură coincidență. Nu există nici măcar un singur tip de politică, în aceste împrejurări, care să fi avut

6 rezultate mai bune decît un altul. Și nici o politică eficientă într-o anumită țară pe timpul recesiunii *A* nu a dat rezultate cînd a fost pusă în practică în aceeași țară în timpul recesiunii, *B* sau *C*. *Experiența arată nu numai că politicile oficiale de stimulare pe termen scurt sînt ineficiente, dar, de asemenea, – ceea ce este chiar surprinzător – că ele sînt într-o mare măsură inutile.* Este evident că un Stat nu poate să domine climatul economic.

Experiența arată într-o manieră convingătoare că *participarea la economia mondială este factorul care, în țările dezvoltate, comandă evoluția unei economii naționale [...].*

Ceea ce reușește și ceea ce nu reușește

6 Totuși, remarcabilele rezultate de ansamblu ale Japoniei și ale altor țări asiatice nu pot fi explicate doar prin liberul schimb în sensul clasic al termenului. *Un studiu recent al Băncii mondiale privind opt „mari campioni” ai Extremului Orient – Japonia, Coreea de Sud, Hong-Kong, Taiwan, Singapore, Malaezia, Tailanda și Indonezia – pune în evidență două tipuri de politică economică comună acestor țări. În primul rînd, ele nu au căutat să stăpînească fluctuațiile pe termen scurt ale economiilor lor interne [...]. Aceste opt țări încearcă, din contra, să creeze un climat economic care să favorizeze dezvoltarea : ele luptă împotriva pericolelor inflației și investesc mult în educarea și formarea profesională, susțin economisirea, investirea și stopează consumul.*

Aceste țări au început, în epoci foarte diferite, modernizarea economiilor lor, însă nu au beneficiat în continuare de același ritm de dezvoltare, atît pe piața națională, cît și în schimburile cu străinătatea [...]. Totuși, ele sînt total diferite una de alta în ceea ce privește cultura, istoria, regimul politic sau fiscalitatea. În Hong-Kong domnește liberalismul, pe cînd în Singapore este la putere intervenționismul, iar în Indonezia este dominantă autoritatea statală.

6 A doua concluzie importantă a Băncii mondiale este că *aceste opt state urmează politici vizînd dezvoltarea competitivității industriilor lor pe plan internațional, consecințele asupra economiei interne situîndu-se pe locul al doilea. Ele pot astfel să asigure și să întărească reușitele lor în economia mondială [...]. Japonia oferă exportatorilor săi avantaje fiscale substanțiale care nu sînt permise în interior și practică o politică deliberată a prețurilor și a profiturilor ridicate pe o piață națională protejată, pentru a degaja resurse care vor permite investirea și pătrunderea pe piețele străine.*

Se poate trage o concluzie asemănătoare din experiența a două țări occidentale – *Germania de Vest și Suedia* – care au cunoscut o dezvoltare analoagă. Cele două țări au avut, de asemenea, politici interne foarte diferite. Și una și cealaltă

au știut să creeze și să păstreze un *climat de progres economic*, prin aceleași mijloace: stăpînirea creșterii prețurilor, importante investiții în educație și în formarea profesională, procentul de economisire ridicat datorită unei fiscalități stabile în domeniul consumului și, din contra, impozite destul de mici în domeniile economisirii și investițiilor. Ambele țări au dat *prioritate economiei mondiale* în deciziile luate la nivelul guvernului. Economiiile lor interne au început să stagneze atunci cînd ele au pierdut din vedere aceste precepte: cînd, acum cîțiva ani, syndicatele germane au vrut să subordoneze competitivitatea economiei țării lor propriilor lor exigențe salariale și cînd suedezi au încercat să subordoneze competitivitatea industriilor lor unor avantaje sociale mereu mai mari [...].

- 12 [Ultimii patruzeci de ani ne-au învățat de asemenea că *protecționismul nu protejează, dimpotrivă chiar, activează declinul*. Producțiile agricole americane mai puțin protejate – soia, fructe, carne de vită și de pasăre – s-au comportat pe piețele mondiale mult mai bine decît au făcut-o produsele tradiționale subvenționate, precum porumbul, grîul sau bumbacul.

Experiența arată, într-o manieră evidentă, că partea pe piața interioară a industriei de automobile a scăzut rapid în momentul în care guvernul Statelor Unite a obligat japonezii la restricții «voluntare» în exporturile lor. Se știa înainte de Adam Smith că protecționismul duce la autosatisfacere, la pierderea eficacității și la apariția cartelurilor. Acestui raționament i-a fost opusă protecția locului de muncă, dar experiența arată că e vorba de două lucruri diferite [...].”

Sursă: Peter R. Drucker, „Trade lessons from the World economy”, Foreign Affairs, vol. 73, nr.1, ianuarie-februarie 1994, text luat din: Problèmes économiques, nr. 2415-2416, 15-22 martie 1995, pp. 8-10.

• Documentul nr. 5: de la internaționalizare la mondializare

- 1 [„După mai bine de un deceniu de «mondializare», este util să se precizeze această noțiune foarte în vogă și, adesea, nesigură. De fapt, acest termen a fost utilizat pe o scară destul de largă pentru a semnifica analiza, chiar schimbarea de fond a proceselor de internaționalizare. Uneori, bănuita venire a mondializării a provocat *interpretări grăbite în ceea ce privește dispariția specificului național*, deci și surse de conflict. Astfel, la sfîrșitul anilor '80, «tehnoglobalismul» a fost opus «tehnonaționalismului»: această a doua tendință ar împiedica mondializarea științei și a tehnologiei pe baza unei cooperări generalizate pentru binele tuturor. În mod invers, unii au atribuit diverse dificultăți economice naționale mondializării. De fapt, mondializarea este un *proces* și nu o stare – de dorit sau de temut. Acest articol alătură principalele ei *caracteristici*, pentru a putea încerca să

aprecieze *consecințele* asupra *economiilor naționale*. Caracterul inedit al mondializării – se subliniază – constă în punerea în contact a economiilor, care se traduce în același timp printr-o puternică *concurență pe diferitele piețe* și printr-o *mobilitate internațională crescută a factorilor de producție*.

Procesul de mondializare

2 [Internaționalizarea rezumă *tendințele crescînde spre deschidere ale economiilor care înregistrează schimburi exterioare* și se măsoară tradițional în funcție de exporturile economiei naționale. Ea se manifestă prin *fluxuri de investire în străinătate* și printr-o *activitate progresivă a întreprinderilor multinaționale*. Astfel, în timpul a două mari perioade de internaționalizare, care au fost sfîrșitul secolului al XIX-lea și perioada de după cel de-al doilea război mondial, puternica creștere a schimburilor a fost însoțită de o progresie a activității marilor întreprinderi în străinătate. În anii '80, schimburile au cunoscut o evoluție dificilă; deschiderea în vederea realizării lor a continuat, dar într-un ritm lent. În acest context, *investițiile directe în străinătate (IDS)* au constituit canalul privilegiat al internaționalizării. Ele au cuprins toate sectoarele, dar în special serviciile unde comerțul este prin natura lui limitat; ele au permis astfel extinderea cîmpului internaționalizării.

Avansarea investițiilor directe, în momentul în care internaționalizarea era deja puternică, a fost subliniată ca una dintre caracteristicile mondializării. Investirea implică o mai strînsă punere în contact a economiilor decît comerțul, mai ales atunci cînd acesta ia forma unor *achiziții de întreprinderi*, ceea ce s-a și întîmplat în anii '80. Totuși, reala noutate adusă de mondializare se explică prin *conjuncția și interacțiunile a trei factori fundamentali*: *creșterea investițiilor directe, deseori împărțită între țările Triadei, măsurile de dereglementare în diverse sectoare și ritmul susținut al inovației*.

Factorii mondializării

3 [*Scăderea barierelor la schimburi* a fost întotdeauna un factor important; lucru demonstrat de experiența de după război obținută prin rezultatele diferitelor negocieri sub egida GATT. Dar, după parțiala eliminare a drepturilor vămilor asupra numeroaselor bunuri, atenția s-a îndreptat, pe de o parte, asupra *barierelor non tarifare* și, pe de altă parte, asupra *obstacolelor la schimburile de servicii*. În ambele cazuri, schimbările necesare nu priveau decît parțial instrumentele politicii comerciale sau dispozițiile reglementare considerate pînă atunci drept «naționale», precum cele care reglau funcționarea băncilor ori activitățile «serviciilor publice», cum ar fi telecomunicațiile.

Progresul tehnic este, de asemenea, un factor tradițional al reducerii distanței economice dintre țări. În practică, aceasta se compune din obstacole «naturale» la schimburi, cum ar fi depărtarea geografică sau diferențele lingvistice. *Progresele în transporturi* au favorizat dintotdeauna schimburile. În timpul anilor '80, câștigurile de productivitate în transporturi și *inovațiile în domeniile comunicării* au constituit un factor important în creșterea schimburilor de bunuri și servicii, dar au contat și în organizarea operațiilor de producție în străinătate și în așezarea la loc a rețelelor pentru societăți multinaționale.

Este important să subliniem *interacțiunile* care au apărut între *progresele tehnologice și măsurile de dereglementare*. Acestea au fost mai puternice în domeniile telecomunicației și ale finanței, care oferă instrumente indispensabile diferitelor tipuri de schimburi internaționale. În unele țări, mișcarea de dereglementare a fost în parte activată de inovații ce făceau textele în vigoare mai puțin eficiente, chiar nefaste. *Difuziunea internațională a informației și anumite inovații financiare au făcut, de asemenea, și mai dificilă menținerea închiderii piețelor financiare*. Astfel, dereglementarea financiară a facilitat operațiile internaționale, mai ales cele care concurează investițiile în străinătate. *În domeniul telecomunicațiilor a trebuit ca reglementările naționale să evolueze o dată cu progresul tehnologic*. Monopolurile au făcut să apară piețe diferite, facilitând intrarea noilor operatori, și, bineînțeles, a concurenților străini [...].

Analiza factorilor mondializării permite degajarea *specificității perioadei contemporane*. Această specificitate rezidă în *rapiditatea procesului de liberalizare (sau de dereglementare)*, care atinge majoritatea sectoarelor vieții economice, și chiar pe acelea ce erau până acum «protejate». Astăzi, în perioada mondializării, majoritatea sectoarelor sînt expuse *concurenței internaționale* [...]

Multipolaritate și regionalizare

Omogenizarea cererilor este adesea privită ca unul din factorii importanți ai mondializării. *Convergența nevoilor și gusturilor* este, fără îndoială, unul din aspectele mondializării, dar ea este *totodată un efect stabilit, precum și un motor al fenomenului*. Întreprinderile au căutat să impună în mod activ produse standardizate, care să le permită exploatarea economiilor la scară largă în anumite sectoare sau rentabilizarea costurilor fixe în creștere; ele sînt, de asemenea, împinse să se angajeze pe acest drum pe care piețele se mondializează.

Tendința de convergență a cererilor, întreținută de întreprinderi, ridică concurența la scară mondială în anumite sectoare. Cît privește oferta, această concurență este facilitată de *difuziunea internațională a tehnologiilor*. Iată

de ce mondializarea corespunde unei anumite reevaluări a distribuției geografice a schimburilor. După al doilea război mondial, Statele Unite au pierdut progresiv rolul lor preponderent în schimburile de mărfuri, în profitul țărilor europene și al Japoniei. Începînd cu sfîrșitul anilor '80, preponderența țărilor industrializate în aceste schimburi este ușor afectată de cîteva țări în curs de dezvoltare, ale căror exporturi progresează foarte repede. Dezvoltarea unei *multipolarități a schimburilor*, pornită din interiorul fenomenului de mondializare, *coexistă cu tendința spre regionalizarea schimburilor*. De fapt, amploarea regională sau mondială a schimburilor depinde în același timp de caracteristicile bunurilor și serviciilor desfășurate, de originea națională a întreprinderilor și de coerența pe care o pot oferi anumite spații regionale.

Mondializarea împotriva coerenței economiilor naționale ?

În afara specificului anumitor sectoare și al nuanțelor necesare analizei unui fenomen complex, *mondializarea se caracterizează prin împletirea creșterii mobilității internaționale a resurselor și a cîmpului concurenței. Întreprinderile multinaționale* au fost unul dintre motoarele mondializării, însă fenomenul are repercusiuni totodată macroeconomice și structurale, în sensul în care el *repune în discuție anumite caracteristici ale economiilor naționale [...]*.

Noua concurență Nord-Sud este una dintre manifestările mondializării. Ea rezultă din îmbinarea progreselor în domeniul transporturilor și comunicațiilor – care au generat scăderea costurilor – cu strategiile întreprinderilor multinaționale și cu acelea ale guvernelor care au considerat exporturile drept una dintre pirghiile progresului. Pe măsură ce anumite țări s-au afirmat ca exportatoare dinamice, ele au contribuit la multipolarizarea și la regionalizarea schimburilor. Uneori, țările care înregistrează performanțe remarcabile atrag progresiv investitori străini, însă aceștia vizează nu exportul de produse care se vînd bine, ci furnitura piețelor locale.

Cea mai bună *integrare mondială, în consecință, antrenează o mai mare concurență din partea țărilor din Sud. Această concurență se exercită esențial asupra bunurilor și serviciilor pentru care aceste țări dețin un avantaj comparativ, acest avantaj provenind din faptul că pot folosi o mînă de lucru mai puțin calificată. La această condiție, trebuie adăugate totuși constrîngerile logistice impuse de piețele care cer produse foarte diferențiate, deci o mai mare flexibilitate a aprovizionării. Așadar, în asemenea situații, proximitatea rămîne un atu major. Concurența țărilor sudice apasă astfel mai ales pe mîna de lucru puțin calificată a țărilor industrializate care, după caracteristicile convențiilor privitoare la lucru, își vîd procentul de șomeri crescînd sau salariul regresînd [...]*.

Competitivitate și sisteme naționale

5 *Majoritatea schimburilor, fie că e vorba de comerț sau de investiții, se fac între țări dezvoltate. În consecință, aceste țări, ale căror caracteristici sînt apropiate, schimbă bunuri și servicii similare. De aici și emergența temei competitivității, care reflectă sentimentul că țările industrializate sînt mai mult sau mai puțin concurente, ca niște întreprinderi. Această perspectivă se întîlnește cu analiza tradițională a teoriei comerțului internațional, care arată cum complementaritatea generează schimbul, în beneficiul tuturor partenerilor.*

5 *Analizele în termeni de competitivitate au exagerat uneori opozițiile între economii și au pledat în favoarea măsurilor protecționiste, dar au avut și meritul că au permis aprofundarea relațiilor între schimburile internaționale și economia națională. Competitivitatea națională, măsurată adesea în funcție de aportul unei anumite țări în exportul mondial al unui produs, rezultă din exporturile întreprinderilor prezente pe teritoriul său. Rolul națiunii, în acest context, nu mai este acela de a reprezenta un bloc de factori, care să determine automat specializarea exportului, ci o împrejurare în care productivitatea și inovația, componentele cele mai importante ale competitivității, să se desfășoare mai mult sau mai puțin bine. Analiza nu privește numai factorii, dar și procesul de producție și de inovare. Prin urmare, nu toate țările au acces la aceleași tehnici de producție, iar competitivitatea depinde totodată de resursele cu care o țară este dotată și de capacitatea sa de a le folosi într-o manieră mai mult sau mai puțin optimă.*

Pertinența sistemelor naționale

Noțiunea de sistem național de producție își concentrează analiza pe complexitatea fazei de punere în aplicare, care depinde de factori economici, dar și de diferite incitări, deci de cadrul instituțional și reglementar. Definirea precisă a sistemului depinde de factorii pe care autorii îi consideră drept cei mai importanți. Unii au insistat pe coerența care trebuie să existe între organizarea producției, gestiunea resurselor umane și relațiile de lucru [...].

În mod obișnuit, coerența și inerția sistemelor de producție explică faptul că, dacă economiile sînt din ce mai deschise și unele resurse mai mobile, spațiile naționale rămîn pertinente.

5 *Această pertinență a fost subliniată în mod particular în cazul proceselor de inovație. Ele fac să intervină o mulțime de personaje care ascultă de logici diverse și care sînt adesea în relație prin intermediul rețelelor, în afara instituției de care aparțin, fie aceasta un laborator de cercetare publică sau o întreprindere. Ca în cazul sistemului de producție, noțiunea de sistem de inovare analizează coerența comportamentelor diferitelor personaje*

și eficacitatea procesului general. Subliniind această coerență, noțiunea demonstrează logica localizării procesului de inovare. De altfel, examenul organizării operațiilor de *R & D al întreprinderilor multinaționale* arată că dacă unele dintre ele încearcă să raționalizeze aceste activități la scară mondială în funcție de polii de excelență și de nevoile de adaptare la piață, *baza națională rămîne adesea centrul procesului*.

Analizele asupra competitivității au demonstrat coerența sistemelor naționale și riscurile pe care le poate aduce inerția lor în fața evoluției [...].

Statul, urmărind o creștere a competitivității naționale, a încercat să ofere condiții favorabile întreprinderilor naționale, fiindcă acestea sînt considerate din ce în ce mai mult garantele propriei competitivități. Politica industrială, asociată cu politica de inovare, a devenit astfel acceptată mai larg, dar și mai puțin intervenționistă, în sensul în care deciziile sînt luate de întreprinderi [...]. [Acestea], datorită mării lor mobilități și capacității lor de a acționa în străinătate, și-au întărit pozițiile de reprezentante ale competitivității naționale, în timp ce mondializarea a închis statele într-un paradox. Ele se străduiesc să favorizeze competitivitatea întreprinderilor «naționale», și chiar importanța crescîndă a operațiilor lor străine, precum și perspectiva mondială pe care o adoptă pentru a-și orienta strategiile, pentru a le face mai independente [...].

În acest context, *statul trebuie să apere coerența și capacitatea de mărire a propriului spațiu național. Această capacitate se sprijină, în special, pe ansamblul resurselor și competențelor internațional imobile sau puțin mobile, adică cele care nu sînt decît parțial atinse de mondializare. Autoritățile naționale trebuie deci să caute să stimuleze formarea respectivelor resurse: diverse infrastructuri, rețele de relații, formare generală și profesională, sistem de inovare performant. Această atitudine implică o revizuire a rolului statului, nu pentru a-l minimaliza, ci pentru a-i da o altă orientare. Pentru țările industrializate, această revizuire ar trebui să acționeze în domeniul evoluției avantajelor concurențiale pe direcția produselor cu înaltă valoare adăugată. Analiza evoluției avantajelor concurențiale subliniază, deci, faptul că șomajul s-a agravat datorită conjuncției dintre evoluția tehnologică și mondializare, care accelerează nevoile de adaptare, punînd rapid față în față diferiții concurenți. Statul trebuie să-și joace propriul rol pentru a favoriza procesele de adaptare cerute de mondializare și, de asemenea, pentru a le face acceptabile. În special, trebuie să se vegheze asupra repartizării și etalării eforturilor în timp, pentru a favoriza un progres durabil.*

Sursă: Frédérique Sachwald, „De l'internationalisation à la mondialisation”, *Cahiers français*, nr. 269, pp. 42-47.

• *Documentul nr. 6: de la savoir-faire la savoir-vivre*

7 [„Emergența unui spațiu economic mondial transformă, oare, raportul nostru cu lumea? Însăși formularea întrebării este discutabilă, deoarece ne lasă să presupunem că mondializarea este mai ales de natură economică. Prea obișnuïți cu ideea primatului economic, uităm, confundând cauzele și efectele, că *numeroși factori economici rezultă ei înșiși din evoluții care vin din alte domenii: geopolitic, militar, cultural, social, chiar spiritual.*

Cred că este necesar să evoc principalele caracteristici ale noului spațiu mondial, înainte de a aborda un raționament specific pentru componenta economică, nu fără a critica în mod precis credința foarte răspândită potrivit căreia aceasta ar fi mai importantă decât altele.

Să mondializăm toate azimuturile

Din punct de vedere istoric, *acesta nu este un eveniment economic, ci unul tehnico-militar, care marchează prima urgență a unui spațiu mondial. Hiroshima introduce o noutate radicală: construindu-și singură mijloacele de a se distruge pe sine, umanitatea devine subiectul propriei sale istorii. Intrarea în era nucleară intervine într-o epocă în care organizarea economică ține încă de statele-națiuni.*

Urmează *formarea conștiinței ecologice*, care depășește cu mult, de asemenea, conștiința economică. Logosul fiind superior *nomosului*, economia ar trebui, în mod normal, să fie subordonată ecologiei. În definitiv, ecologia ar putea fi definită ca teoria generală (*logos*) a «casei» (eco vine din grecul *oikos*, casă): adevărata casă este pământul sau, cel puțin, biosfera. *Economia nu ar trebui să fie, conform unei logici sănătoase, decât disciplina de aplicare (nomos) a acestei teorii generale.*

7 [Cuvîntul «ecologie», chiar preluat în sensul său curent, acoperă probleme care, la scara istoriei, au fost abordate în mod conflictual cu economia. *Aceste probleme, totuși, obligă la o mondializare a analizei și la o cercetare serioasă a soluțiilor.* Efectul de seră, în această privință, este un exemplu perfect: el este în același timp macroplanetar și micro-individual. Macroplanetar, fiindcă nici un stat nu este singurul responsabil și nici nu poate rezolva problema; micro-individual, deoarece cauzele sale trimit la comportamentele cele mai private. Pe dosarele de acest gen, *modul tradițional de organizare, acela al statului-națiune, nu mai este pertinent.*

Demografia planetară pune același tip de probleme. *Creșterea demografică mondială și dezacordul care se formează între cvasi-stagnarea populației țărilor dezvoltate și dinamismul demografic al țărilor în curs de dezvoltare va avea în curînd efecte culturale și sociale considerabile.* Să ne imaginăm, de exemplu, șocul cultural pe care îl va produce alegerea, inevitabilă în

timp, a unui președinte de culoare pentru Statele Unite! Sigur, demografia este în legătură cu economia. Dar nu ar fi normal să subordonăm o cauză economică fenomenelor demografice, cînd acestea țin mai întii de factori culturali și sociali [...].

7 Geostrategie, ecologie, demografie, spiritualitate, drept...: am putea trece în revistă și alte domenii. Acest prea rapid tur de orizont confirmă faptul că *nu economia stă la originile mondializării*: ea a fost prinsă în această evoluție, ca un element între toate celelalte, fără întiietate cronologică sau calitativă.

Criza cu rădăcini culturale

Factorul economic este totuși considerat determinant în reprezentările noastre. Fără îndoială, datorăm acest lucru *influenței ideologiilor, atît celei marxiste, cît și celei liberale*, care împărtășesc aceeași prejudecată economicistă: dacă Marx a popularizat faimoasa distincție dintre infrastructură și suprastructură, nu înseamnă că el este și autorul ei; și liberalii, la rîndul lor, prezintă economia ca pe un pedestal al tuturor cauzelor.

8 Această prejudecată comună se explică printr-o *eroare de analiză a actualei crize economice*; ea ar proveni dintr-un «război economic» mondial, care ne-ar obliga să ducem ancestrala «luptă pentru supraviețuire». Într-o asemenea înfruntare, trebuie să te lupți pentru a nu fi printre învinși; regăsim aici tema «cîștigătorilor» sau a «liniei de front»: întreprinderile ar fi în prima linie, iar ceilalți sînt așezați în spatele acesteia.

Această reprezentare dominantă, care traversează toate grupările politice din țările occidentale, se sprijină pe premise discutabile. Aș vrea să arăt că *motivele esențiale ale «crizei» sînt culturale și au efecte economice, iar nu invers* [...].

În legătură cu războiul economic

Totul ne duce spre explicația faimosului „război economic”. El este real, dar nu este chiar așa cum ni l-am imaginat. Să îndepărtăm ideea fantasmatică a unui război ce ar fi fost declanșat împotriva noastră, la scară mondială, de țările din OPEC, iar mai apoi de „dragonii” sau de „noii dragoni” asiatici. *Războiul economic este acela pe care țările foarte dezvoltate îl poartă între ele*, război ale cărui prime victime, înainte de șomerii din țările noastre, sînt populațiile din țările în dezvoltare.

8 Cauzele sale nu sînt economice, în sensul propriu-zis al termenului: *războiul nu are drept obiectiv să determine o amplificare a cotei noastre într-o repartitie a resurselor rare*. Resursele, abundente, nu încetează să crească, în ciuda a ceea ce numim criză. În timp ce noi trăim în nostalgia

acelui *Trente Glorieuses*, bogăția noastră naturală s-a triplat față de cum era în 1955. *Noi nu trebuie să mai luptăm pentru a supraviețui, așa cum ar fi cazul după o mare catastrofă.* Nici un eveniment economic din acești ultimi patruzeci de ani nu seamănă cu o catastrofă naturală. Este, totuși, o reprezentare dominantă: se așteaptă o nouă creștere economică, așa cum se așteaptă timpul frumos; criza este temută ca și un uragan și se vorbește de cicluri economice, ca și cum ar fi vorba de niște fenomene atmosferice.

Sînt rari economiștii a căror gîndire este suficient bazată pe antropologie pentru a putea discerne adevărata cauză a războiului economic pe care țările dezvoltate îl duc una împotriva celeilalte. *Keynes* a avut primul această intuiție. În 1930, la sfîrșitul lucrării *Eseu asupra banilor*, el scrie un capitol profetic, intitulat «Perspective economice pentru copii noștri». El anunță aici că *problema majoră a viitorului nu va fi penuria, ci abundența.* Abundența va avea efecte profunde asupra culturii. Dacă umanitatea nu este capabilă să-și asume o *mutație culturală* pe măsura exigențelor pe care le va cere *administrarea abundenței*, ea va intra, prevede *Keynes*, într-o *depresie nervoasă colectivă*. Pentru a dezvolta această ipoteză, el se bazează pe ceea ce a observat la persoanele deja ieșite din teama penuriei (persoane cu experiență): în ochii săi, ele au intrat deja în depresie. *Freud* a anunțat, în *Angoasă și civilizație*, o ipoteză de aceeași natură.

Această analiză se verifică astăzi: *evoluțiile dramatice pe care le constatăm (sărăcie, șomaj...) nu se explică prin penurie*, ca în secolele trecute: există în țările noastre destule resurse pentru a oferi tuturor locuință și hrană. Noi trecem mai curînd printr-un fel de *regresiune psihică colectivă*: tot așa cum un individ, trecînd prin situații dificile, reface în mod inconștient o situație care să îi permită regăsirea unor sisteme de apărare anterioare, *lumea noastră dezvoltată, bulversată prin pierderea reperelor, fabrică regresiv un sistem, cel al «războiului economic», care îi era familiar în perioadele de penurie.*

De-abia la mijlocul anilor '60 lumea dezvoltată iese într-adevăr din penurie: toate nevoile de consumație sînt aproape saturate spre 1965. La puțin timp, lumea intră iarăși în criză, faimoasa «criză economică». Cum să nu se întrevadă aici consecința culturală a unei regresii? *Lumea dezvoltată apelează inconștient, în abundență, la reflexele de apărare folosite pe timp de penurie.* Neavînd curajul să joace cartea unui partaj mondial al bogățiilor (un fel de plan Marshall vizînd întreaga lume), lumea suportă din plin șocul abundenței. În lipsa unui tratament cultural și - de ce nu - «spiritual» al acestei probleme, lumea fabrică în mod regresiv sisteme care să îi redea vechile sale repere familiare, liniștitoare: legea lucrului, legea luptei pentru supraviețuire. *Războiul economic este răspunsul regresiv la întrebarea generată de ieșirea din era penuriei.*

8

Iată, deci, noutatea cea mai semnificativă introdusă de emergența unui spațiu mondial: *întrebările de natură spirituală și culturală devin determinante*, inclusiv în a trata problemele economice. *Din ce în ce mai mult, problema crucială va fi aceea a lui savoir-vivre, și nu aceea a lui savoir-faire.*"

Sursă: Patrick Viveret, „Du savoir-faire au savoir-vivre”, *Projet*, nr. 235 (*Espace local, espace mondial*), toamna 1993, pp. 7-13.

• *Documentul nr. 7: schimbare de optică*

1

„Nu numai că fiecare parte a lumii face din ce în ce mai mult parte din această lume, dar lumea ca tot este din ce în ce mai mult prezentă în toate părțile ei. Fenomenul se verifică nu numai în cazul națiunilor și al popoarelor, dar și în cel al indivizilor. Tot așa cum fiecare punct al unei holograme conține informația întregului din care face parte, la fel, fiecare individ, de acum înainte, primește sau consumă informațiile și substanțele venite din întregul univers.”

Sursă: Edgard Morin și Anne-Brigitte Kern, *Terre-Patrie*, Paris, Seuil, 1993, p. 33.

Diferitele etape care trebuie parcurse

- *Înțelegerea subiectului.* Tema reținută este cea a mondializării, fenomen evolutiv privit din unghiul propriilor manifestări și consecințe. Problema este dacă factorii explicând apariția și dezvoltarea acestui proces trebuie abordați: deși directiva dată nu o indică, se pare că acești factori pot fi studiați pentru o mai bună înțelegere a mișcării, fără a fi, totuși, privilegiati.
- *Reperarea textelor.* O lectură rapidă, în funcție de criteriile propuse, ajunge la o ierarhizare de tipul:
 - *documente prezentînd un interes limitat*: primul (noul nomadism), dovedind o arie restrînsă în raport cu obiectivul propus și un conținut uneori complex, și al șaptelea (o schimbare a opticii) vor fi considerate, din punctul de vedere al generalității și întinderii lor, niște suporturi anexă;
 - *documente pivot*: al cincilea (de la internaționalizare la mondializare), vizînd aspectele economice, și al șaselea (de la *savoir-faire* la *savoir-*

-vivre) tratînd despre alte componente (în particular culturale) vor fi privilegiate, în vederea bunei lor corespondențe cu subiectul;

– *documente sertar*, ocupîndu-se de elemente specifice: este vorba de al doilea (mutațiile sistemului financiar), relativ la „globalizare” și la riscurile ei, de al patrulea (integrarea pe piața mondială, factor de progres) și de al treilea (de la fuziune la ruptură), privind limitele și riscurile aduse de acest proces.

- *Analiza conținutului*. Suporturile vor fi clasate în funcție de importanța lor: documentele pivot (numite *A* și *B*), sertar (*C*, *D* și *E*), anexe (*F* și *G*); o lectură atentă are ca obiect, pe măsura înaintării studiului, să pună în evidență principalele idei, numerotîndu-le, așa cum s-a făcut pe parcursul textelor prezentate.

În cazul de față, un element deja avut în vedere într-un alt suport este notat cu același număr. Obținem, astfel, un *tablou de analiză comparativă*:

Documentele utilizate Ideile reținute (în ordinea lecturii)	Documente pivot		Documente sertar			Documente anexă	
	nr. 5 → A	6 → B	2 → C	4 → D	3 → E	1 → F	7 → G
<i>Noțiunea de mondializare</i>	1						1
<i>Manifestările sale economice</i>	2				2		
<i>Factorii explicativi</i>	3						
<i>Consecințele:</i>							
– noua concurență Nord-Sud	4						
– urmărirea unei mai mari competitivități (sistem productiv și inovare)	5						
– evoluția rolului Statului	6		6	6		6	
<i>Natura extra-economică</i>		7			7		
<i>Dimensiunea culturală a crizei actuale</i>		8					
<i>Globalizarea financiară:</i>							
– caracteristicile ei			9				
– avantajele			10				
– limitele și riscurile acestora			11				

Contribuția procesului la dezvoltare				12			
Limitele și riscurile acestei evoluții pe plan moral și social					13		
Strategia de inspirație nomadă a întreprinderii						14	

- **Structurarea.** Pe această bază, putem elabora un *plan în detaliu*. Criteriul reținut pentru a determina părțile mai întinse se bazează aici pe raționamentul explicativ (fapte/cauze/consecințe), în timp ce rubricile mai mici răspund la alte două logici : una cu caracter analitic (centrată pe diferitele aspecte ale problemei) și alta ocupându-se de examinarea problemelor și a soluțiilor. Fișa următoare ilustrează demersul urmărit.

Introducere : noțiunea de mondializare (A1 și G1)

I. MANIFESTĂRILE ȘI CAUZELE PROCESULUI

A. Caracteristicile economico-financiare

- economice
 - manifestările (A2, E2);
 - factorii explicativi (A3);
- financiare (C9).

B. Celelalte componente

- originea extra-economică a mondializării (B7);
- natura culturală a crizei actuale (B 8).

II. INCIDENTELE

A. Un bilanț contrastant

- avantaje (D 12, C 10);
- limite și riscuri (C 1, E 13).

B. Repunerea în discuție a rolului statului

- problemă privitoare la locul națiunilor (F6, F14, C6);
- evoluția misiunilor publice (A4, A5, D6).

Concluzie

- oportunitatea dezvoltării cooperării internaționale (C6);
- întoarcerea în forță a întrebărilor de ordin existențial și spiritual : trecerea de la *savoir-faire* la *savoir-vivre* (B8).

Rezultatul obținut

Nota alăturată ne oferă un exemplu de lucrare în acord cu exigențele cerute, titlul părților fiind subliniat :

Procesul de mondializare și incidențele sale

Națiunile și indivizii sînt integrați din ce în ce mai mult într-o vastă mișcare de schimburi la scară planetară, a cărei natură economică maschează adesea celelalte componente și ale cărei consecințe negative influențează uneori prerogativele și rolul statelor.

Un asemenea proces prezintă o dimensiune comercială și financiară evidentă, însă nu exclusivă. Internaționalizarea, caracterizată prin scăderea barierelor vamale, și prin dezvoltarea activităților în afara granițelor, nu este recentă. Ea s-a transformat în mondializare datorită alăturării mai multor factori : multiplicarea investițiilor directe, contracte de rentabilitate, difuzarea informației, accelerarea dereglementării datorită progreselor tehnologice, convergența nevoilor și gusturilor favorizate de întreprinderi... Uneori globalizarea a fost facilitată de dezintermediere, de deschiderea piețelor și de desființarea obstacolelor în circulația capitalurilor.

Aspectele extra-economice nu trebuie neglijate, accentul trebuind pus pe domenii precum geopolitica, ecologia sau demografia. Criza actuală, interpretată greșit în termeni de îndatorire sau de recesiune, are în mod fundamental cauze culturale, societățile noastre – așa cum au arătat în epocile lor Keynes și Freud – neștiind cum să treacă de la o situație de penurie generală la un context de administrare a abundenței.

Mondializarea prezintă un bilanț contrastant și antrenează o repunere în discuție a intervențiilor publice. Aceasta ameliorează, bineînțeles, condițiile de finanțare și este, în același timp, un puternic factor de progres, precum o demonstrează rezultatele spectaculoase înregistrate de „dragonii asiatici” (Japonia, Coreea de Sud...). Rămîn, totuși, unele întrebări, legate în particular de instabilitatea cererii, a procentelor de interes și a efectelor de contagiune. Pericole mai există și pe alte planuri, moral sau social, ținîndu-se cont de riscurile de anomie sau de marginalizare.

În acest context, națiunile – confruntîndu-se cu o concurență din ce în ce mai puternică, cu nomadismul propriilor lor firme și cu pierderea autonomiei politicilor monetare – rezistă cu greutate și cad pradă îndoielii.

De acum este important, respectându-se libertatea întreprinderilor, să se creeze un mediu favorabil ameliorării competitivității, inovației (infrastructuri, formare) și producțiilor cu o puternică valoare adăugată.

Întărirea cooperării (mai ales între Nord și Sud) poate constitui, în parte, un răspuns la aceste provocări. Dar, pe viitor, soluțiile cele mai adecvate vor fi mai ales de ordin spiritual, implicând trecerea de la *savoir-faire* la *savoir-vivre*.

(Cu titlu informativ, au fost folosite aproximativ 360 de cuvinte).

DIZERTAȚIA

Adevărat „judecător de pace”, această formă suverană de lucrare – avînd reguli codificate și unde forma contează tot atît cît fondul – solicită celui care o compune destul de multe calități și o solidă experiență. La fel, este de preferat limitarea, chiar de la începutul demersului, la a exprima doar ideile cele mai importante, într-o limbă corectă și cu un stil agreabil, permițînd aprecierea progreselor înregistrate sau descoperirea eventualelor neclarități.

Un protocol care trebuie respectat

Dizertația (din latinescul *serere* : „a strînge, a împleni”) nu este un exercițiu pentru diletanți, un fel de improvizație unde ar putea apărea, în funcție de imaginația și de orientările afective ale redactorului, amintiri din lecturile făcute și note de curs. Dimpotrivă, dizertația este o lucrare personală, respectînd criterii precise, în care raționamentul și sinteza bine construită au un loc important.

Într-o scurtă *introducere*, evitînd efectele literare, studentul informează viitorii cititori ai lucrării nu despre existența subiectului (acesta este deja cunoscut !), ci despre modul în care el va aborda problema, pentru o cît mai bună înțelegere a acesteia. *Dezvoltarea*, în două sau trei părți, expune liniile de bază ale argumentației. Rezultatele sînt reluate în *concluzie*.

Exprimați-vă deschis și direct, fără să credeți că trebuie să vă conformați unei anumite tehnici tradiționale. Nu trebuie să vă ascundeți punctul de vedere și să vă adăpostiți timorați în spatele citatelor, într-un limbaj criptic, obscur. Totuși, a fi tu însuți nu înseamnă să dai dovadă de sectarism: afirmarea, pe un ton ce nu îngăduie replică, a propriilor opinii deranjează.

O grijă aparte necesită prezentarea, forma lucrării, decupajul paragrafelor răspunzînd unei exigențe de structurare. Deci, fiți atenți la forma dată lucrării.

Munca de concepție

Pentru a ajunge la rezultate bune, trebuie :

- *să înțelegi subiectul* : toate cuvintele au o importanță, chiar cele care vă pot părea anodine, de exemplu conjuncțiile disjunctive („sau”) și de coordonare („și”). Recitiți de mai multe ori, fără să vă grăbiți, redactarea, pentru a evita exprimările greșite. „Națiunea”, de exemplu, nu poate fi confundată cu „poporul”, cu „teritoriul” sau cu „statul”. La fel, „descentralizare” și „deconcentrare” nu sînt sinonime...;
- *să stabiliți ideile directoare, să ordonați cunoștințele și să precizați o problemă*. Procedați prin asociere și nu neglijați nici o pistă : noțiuni cheie, referiri la curente de gîndire, studii de caz, date cantitative ;
- *să construiți un plan adecvat*, avînd în vedere coerența exprimării și înlănțuirea logică a elementelor discursului : principiile trebuie să preceadă consecințele, efectele să urmeze cauzelor. Dacă legăturile pe care le faceți sînt logice, este un semn bun, înseamnă că există șanse ca arhitectura pe care o concepeți să fie mulțumitoare. Nu vă obosiți să construiți o fațadă înșelătoare, cu ferestre false : profesorul nu va putea fi înșelat de ea ! Acest cadru nu formează în nici un caz un alt fel de „pat al lui Procust” menit să adăpostească o realitate mai mult sau mai puțin recalcitrantă grație unor artificii de construcție, chiar a unei incorectitudini intelectuale.

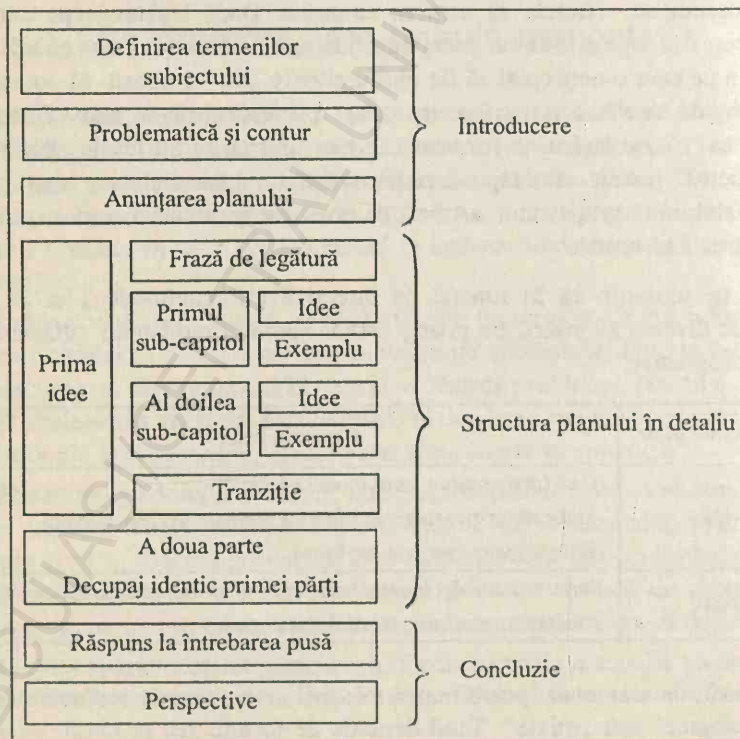
Să ne amintim că în funcție de directivă (cf. capitolele 1 și 2) sînt posibile diverse abordări. Se poate, astfel, apela la modalități „dialectice” sau „progresive” :

Tipul de plan	Caracteristici
Dialectic	Teză (prezentare a unui model explicativ) Antiteză (critică sau respingere a construcției precedente) Sinteză (proponere de depășire)
Progresiv	Fapte și întrebări (contextul spațio-temporal, problematizarea) Analiză (mecanisme, factori, consecințe)

Există, de asemenea, posibilitatea folosirii unor variante „comparative”, „cronologice” sau „mixte”. Totul depinde de formularea propusă.

După parcurgerea pas cu pas a fiecărei etape, nu mai trebuie decît să redactați, ceea ce nu este chiar atît de simplu (mai ales pentru cei care nu dețin prea multe informații). În introducere, faceți cunoscută concepția voastră globală despre subiect, mai exact unghiul de abordare pe care îl veți folosi. Apoi, după punerea în evidență a firului director, anunțați-vă planul, justificîndu-l. Veți incita astfel cititorul! Dezvoltarea va trebui să oglindească progresia gîndirii voastre, fiecare parte (două sau trei în total) cuprinzînd subdiviziuni cu același grad de interes. Cît despre concluzie, fiți precauți: să nu vă mulțumească un simplu rezumat, ci un răspuns ferm și argumentat la întrebarea pusă.

Toată această frumoasă dispunere, observă André Barilari (în: *Réussir vos dissertations*, Paris, LGDJ, 1995, p. 72), trebuie să evoce geometria grădinilor clasice, „à la française”:



Prezentarea formei și redactarea

Vom da în continuare câteva îndrumări asupra formei :

- *Lucrarea voastră trebuie să fie curată și lizibilă.* Formați bine literele și – aceasta se înțelege de la sine – aveți grijă cum scrieți. Evitați ștersăturile și petele de cerneală. Feriți-vă să folosiți abrevieri : scrieți „Statele Unite” și nu „U.S.”, „guvern” și nu „guv.”, „populație” și nu „pop.”...
- *Verificați punctuația și ortografia :* câteva greșeli de neatenție pot fi scuzate, însă nerespectarea deliberată a regulilor nu poate fi trecută cu vederea.
- *Faceți alineate noi de câte ori este nevoie, dar nu împingeți acest lucru la absurd :* o dizertație compusă dintr-o succesiune de paragrafe de patru sau cinci rînduri nu poate produce o impresie prea bună. *Idem* pentru orice semnalizare de tipul A, B, C ; a, b, c ; I, II, III ; 1, 2, 3... Nu subliniați cu rigla nici un termen, chiar dacă anumite substantive par mai importante ;ocoliți asteriscurile, majusculele ornamentate, titlurile sau notele în josul paginii.
- *Privilegiați precizia și sobrietatea.* Feriți-vă de imagini și de stereotipuri, de metafore jurnalistice și de clișee verbale. Evitați repetițiile, expresiile lirice sau argotice, întorsăturile de frază prea alambicate, precum și alte confuzii la fel de pretențioase pe cît de indigeste. Dați dovadă, în schimb, de măsură și de ponderație. Găsiți tonul potrivit și nu fiți nici prea artificiali, nici prea familiari.
- *Aveți grijă de proporții și de echilibru.* Evitînd parcimonia și prolixitatea, repartiția numărului de pagini (două foi duble în ipoteza unui plan în două părți) trebuie să fie armonioasă :

„Blocul” avut în vedere	Spațiul ocupat
Introducere	O jumătate de pagină
Prima parte sub-partea I sub-partea a II-a	O pagină și jumătate, pînă la două <i>Idem</i>
A doua parte sub-partea I sub-partea a II-a	O pagină și jumătate, pînă la două <i>Idem</i>
Concluzie	O jumătate de pagină

- *Utilizați, pentru o și mai bună înțelegere a lucrării voastre, un anumit număr de semnale sau de „mărci” de amplificare („de creștere”), de concesie („deși”, „chiar dacă”), de opoziție („în schimb”, „contrar la”), condiționale („dacă”), de comparație („după exemplul”, „la fel ca”), de temporalitate („de acum înainte”, „anterior”)...*

În final, să observăm că în timpul sesiunilor de examene lucrările trebuie să fie ținute sub anonimat și că este strict interzis să îți pui semnătura la sfârșitul lucrării sau să faci un anumit semn de recunoaștere.

Înainte de a merge mai departe, ar fi bine să testați cunoștințele voastre asupra limbii :

A nu se confunda

Acceptare și accepție	Ingeniozitate și ingenuitate
Aderență și adeziune	Justețe și justiție
Amploare și amplitudine	Marocan și marochin
Avarie și avatar	Merituos și meritoriu
Coliziune și coeziune	Notabil și notoriu
Compromis și compromitere	Omonim și omofon
Conjectură și conjunctură	Perceptor și preceptor
Decadă și deceniu	A perpetra și a perpetua
Demistifica și demitiza	Publicist și publicitar
Diferend și diferent	Sceptic și septic
Eminent și iminent	Simula și stimula
Imprudent și impudic	Urbanism și urbanizare
Înclinare și înclinație	

Greșeli de ortografie curente

Nu	Ci
abea	abia
a accepta	a accepta
ad hoc	ad-hoc
alcolism	alcoholism
asterix	asterisc
bine facere	binefacere

contratac	contraatac
deasemenea	de asemenea
interegn	interregn
intinerar	itinerar
a înoda	a înnoda
orcare	oricare
prompt	prompt
repercursiuni	repercusiuni
todeauna	totdeauna
transiberian	transsiberian

Scrieți corect

Nu

Ci

Avansați înainte
 Deoarece întrucît
 Va apare
 Din punctul de vedere
 Nu mai mă doare capul
 Mijloace mass-media
 A aduce aportul

Avansați
 Deoarece (*sau* întrucît)
 Va apărea
 Din punctul de vedere al
 Nu mă mai doare capul
 Mass-media
 A contribui

Notă: am dat exemple de greșeli specifice limbii române. Menționăm că, în original, autorii prezintă și un al IV-lea tabel, cu erori de acord specifice paradigmei verbului pronominal în limba franceză, fără echivalent în limba română (n.red).

Constrîngerea impusă de timp

Odată subiectele date, numărătoarea inversă începe. Nu este momentul să pierdeți vremea sau să vă înfundați definitiv în foaie. Dimpotrivă, consultați-vă ceasul la intervale de timp egale și verificați dacă fiecare operație se efectuează într-un răgaz corespunzător următoarei împărțiri a timpului (timpul total fiind în general de patru ore):

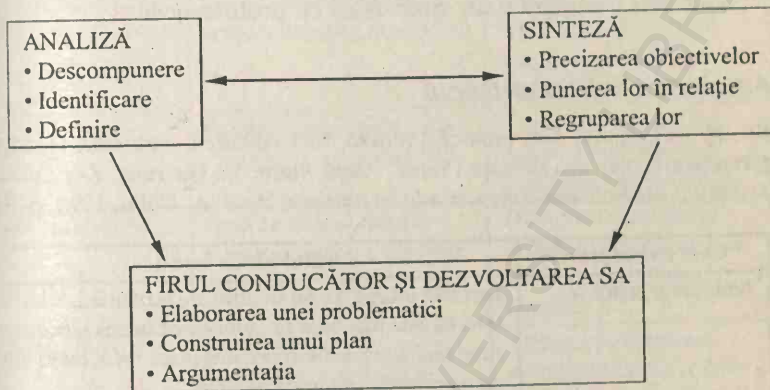
Etape	Obiect	Durata (în minute)
Analiza subiectului	Înțelegerea directivei	15
Căutarea și organizarea ideilor	Pregătirea argumentației	35
Elaborarea planului	Conceperea planului Structurarea Gradarea	90
Scrisul	Redactarea lucrării	90
Recitirea	Corectarea greșelilor Distanțarea critică	10

Exigențele celor care corectează

Criteriile de apreciere sînt de obicei următoarele (baremul oferit servește doar pentru exemplificare, deoarece se pot avea în vedere și alte criterii):

Tipul de parte	Evaluare	Exigențele corespunzătoare
Introducere	1,50	Încadrarea și situarea în context Indicarea problematicii Anunțarea planului
Plan	1,50	Coerență Rigoare Echilibru al părților
Dezvoltare	5,00	Progresia raționamentului Pertinența exemplelor reținute Grija pentru momentele de tranziție
Concluzie	1,00	Evocarea ideii demonstrate Evidențierea concordanței între subiectul propus și răspunsul furnizat Perspective deschise
Formă	1,00	Precizia vocabularului Stăpînirea regulilor sintactice Calitățile stilului (sobrietate, eleganță, „aportul” personal)

Pentru a vă pune în valoare atât cunoștințele, cât și personalitatea, încercați să fiți clari, riguroși și convingători. În această optică, se impune un dublu travaliu – complementar – de *analiză* și de *sinteză*:



Înainte de trecerea la redactarea propriu-zisă, faceți-vă un examen de conștiință și puneți-vă un anumit număr de întrebări:

- Cuvintele cheie au fost definite?
- Problematica este corect formulată?
- Dezvoltările nu sînt în afara subiectului?
- Sursele de informare sînt diversificate îndeajuns?
- Nu am insistat prea mult pe o anumită teorie?
- Planul este bine îmbinat?
- Părțile și sub-diviziunile lor sînt aproximativ egale?
- Argumentele aduse pot fi acceptate?

Se înțelege de la sine că pentru a fi gata în ziua „Z”, o pregătire corespunzătoare (cf. tabelul următor) – acoperind întreg anul – este necesară. Din acest moment planificarea voastră trebuie să fie:

- *suplă* : păstrați un anumit spațiu în care să vă puteți folosi capacitatea de improvizare;
- *realistă* : mergeți conform propriului vostru ritm și nu fiți prea ambițioși;
- *controlabilă* : verificați dacă obiectivele pe care vi le-ați propus au fost atinse.

O privire în arhive

Să revedem acum câteva din subiectele care i-au pus în dificultate pe colegii voștri din anii precedenți, fie cu ocazia primului și celui de al doilea ciclu universitar, fie cu prilejul unor concursuri cu profil special.

Administrați-vă bine timpul

Nu fiți nici iepure, nici broască țestoasă, nici epicureu, nici stoic, nici prea perfecționist, dar nici diletant (*Sursă* : după Pierre Le Guérinel, *Les Épreuves de culture générale aux concours administratives*, Paris, A. Colin, 1995, p. 53):

Cele trei cupluri	Stilul lor de lucru
Iepurele și țestoasa	Iepurele începe lucrul în ultimele săptămîni, convins că este mai bine să muncească intens într-un timp mai scurt decît să prelungească tot acest efort pe o perioadă mai mare de timp. Țestoasa începe uneori lucrul cu doi sau trei ani înaintea concursului (este cazul, mai numeros decît ne imaginăm, al elevilor care se pregătesc cu foarte mult timp înainte...).
Epicureul și stoicul	Epicureul se interesează mai întîi de ceea ce îi place și nu își planifică timpul. El se orientează căutînd în primul rînd plăcerea sa și mai puțin eficiența. Stoicul, în mod contrar, vizează ansamblul, dar o face adesea greșit, căci îi lipsește motivația. El muncește mai mult din obligație decît din pasiune sau dintr-un interes real.
„Cercetătorul” și diletantul	Cercetătorul nu acceptă să se limiteze doar la ceea ce îi este util pentru concurs; el trebuie să adîncească problemele: este o persoană care nu se simte bine dacă nu citește integral un document, chiar și notele din josul paginii și care nu își finalizează niciodată programul, deși i-a consacrat un timp considerabil. Diletantul, în schimb, se mulțumește cu niște cunoștințe foarte superficiale; sentimentul de a fi înțeles problema îi este de ajuns. El merge repede, dar nu stăpînește mare lucru.

Meditați, în schimb, la preceptele lui Parkinson, Pareto sau Carlson (*Sursă* : *ibid.*, p. 56):

Cele șase legi ale administrării timpului

Legea	Conținutul său	Lecția de reținut
Legea lui Parkinson	Lucrul se întinde pînă va ocupa tot timpul disponibil.	Orice sarcină presupune un termen de realizare. Fixați-vă constrîngeri și respectați-le.
Legea lui Pareto	Esențialul reprezintă 20% din timp și accesoriul 80%.	Timpul atribuit trebuie consacrat cu prioritate lucrurilor fundamentale.
Legea lui Murphy	Ceea ce trebuie făcut ia întotdeauna mai mult timp decît s-a prevăzut.	Durata estimată trebuie întotdeauna să crească cu 20% pentru a rămîne realistă.
Legea lui Illici	După trecerea unui anumit prag, eficacitatea scade.	Atenția se micșorează destul de repede. Trebuie să se țină seamă de ciclurile de concentrare, astfel încît să nu se depășească o oră și jumătate fără să se facă pauză.
Legea lui Carlson	A îndeplini o singură sarcină (și nu mai multe simultan) este mult mai eficient.	În măsura posibilităților, lectura unui text sau redactarea unui dosar nu trebuie să fie „ciopîrțită”.
Legea lui Douglas	Documentarea umple întotdeauna spațiul disponibil.	În mod sistematic, documentele trebuie clasate pentru a nu pierde mai târziu timp căutînd o informație.

Alte recomandări: modulați-vă îndatoririle (sau plăcerile!), organizați-vă munca în secvențe de patruzeci pînă la cincizeci de minute, faceți pauze și țineți cont de fluctuațiile randamentului intelectual din timpul zilei, performanțele fiind maxime la sfîrșitul dimineții, apoi declinînd pînă la orele șaisprezece, pentru a crește în continuare pînă la orele douăzeci și unu.

Gîndiți-vă, în sfîrșit, cum să multiplicați exercițiile premergătoare, străduindu-vă să redactați în maniera concursului. Experiența deprinsă astfel se va dovedi foarte prețioasă la momentul respectiv.

Să ne limităm la câteva discipline :

Sociologie (DEUG, diplomă de studii universitare generale)

Stratificare și ierarhizări : „Cadrele formează, într-adevăr, o categorie omogenă?”, „Se poate vorbi, la ora actuală, despre o clasă muncitoare în societățile occidentale contemporane?”...

Familia și procesul de socializare : „A apărut o oarecare instabilitate a cuplului?”, „În ce măsură se poate vorbi de o criză a instituției familiale?”...

Cultură și educație : „Democratizarea învățămîntului și-a respectat promisiunile?”, „Mediul de proveniență și reușita școlară”...

Acțiune colectivă și schimbare socială : „Grupurile de presiune participă la exprimarea democrației?”, „Locul conflictului în analizele sociologice contemporane”...

Economie (Licență și master)

Moneda : „Mai este economia Franței bazată pe datorii?”, „Politica monetară: obiective și instrumente”...

Relațiile internaționale : „Principalele solduri ale balanței de plăți și semnificația lor”, „Competitivitate și constrângere exterioară”...

Lucru și locuri de muncă : „Șomaj clasic și șomaj keynesian”, „Flexibilitate și gestiune a resurselor umane”...

Macroeconomie : „Curba Phillips: care sînt concluziile?”, „Care este influența ratei dobînzii asupra creșterii economiilor?”...

Istorie (CAPES și agregare, concurs de titularizare în învățămîntul secundar și admiterea ca profesor suplinitor)

Istorie antică : „Roma și monarhiile elenistice în al doilea secol înainte de Hristos”, „Cetățile Greciei și ale Italiei pe timpul lui Pavel”...

Istorie medievală : „Nobilimea în ultimele două secole ale Evului Mediu. Clasă în expansiune sau în declin?”, „Dezvoltarea agricolă în secolele al XI-lea și al XII-lea în țărilor europene riverane ale bazinului occidental al Mediteranei”...

Istorie modernă : „Bilanțul operei politice, economice și sociale a Constituantei”, „Francezii și stăpînirea spațiului lor de la 1715 la 1788 (domeniul colonial este exclus)”...

Istorie contemporană : „Stînga în Franța din 1945 în 1995”, „Anul 1956 în Africa”...

Filozofie (DEUG și licență)

Epistemologie : „Dezbaterea explicare/înțelegere este întotdeauna de actualitate?”, „Obiectivitatea în științele sociale”...

Metafizică : „Se poate transgresa ontologia fără a renunța la ființă?”, „Noțiunea de substanță de la Aristotel la Descartes ”...

Limbaj și cunoaștere : „Forma și sensul”, „Categorii și rațiune”...

etică și politică : „Ce este o societate justă?”, „Morală și responsabilitate”...

Cultura generală este solicitată în mod egal și ocupă un loc de frunte în dizertațiile destinate recrutării funcționarilor de categoriile A și B :

Subiecte cu întrebare explicită

- „Există încă maeștri la care să ne putem gîndi?”
- „Se poate vorbi de o criză a statului-providență?”
- „Viața de cuplu și viața profesională sînt compatibile?”
- „Asistăm la sfîrșitul ideologiilor?”...

Subiecte cu întrebare implicită

- „Marginalitatea”
- „Sentimentul insecurității”
- „Violența în societățile occidentale contemporane”
- „Natură și cultură”...

Subiecte-comentarii

- „Sînteți de acord, alături de Helvetius, că «arta politicului constă în a face astfel încît a fi virtuos să fie în interesul fiecăruia»?”

- „Estimați, după cum spunea Condillac, că «în limbaj găsim originea oricărei gândiri inteligente»? ”
- „Se poate afirma că «rațiunea este un splendid cadou pe care societatea l-a pus în leagănul nostru»? ”
- „Discutați următoarea formulă a lui Kant : «A gândi înseamnă a judeca»”...

Oricare ar fi întrebarea, va trebui, în același timp, să utilizați informații, să gândiți și să vă exprimați :

Trebuie să... A face o disertație presupune...	Să fii clar	Să urmărești un fir conducător	Să știi să conduci o demonstrație	Să personalizezi o temă dată
Utilizare de informații	Cunoașterea semnificației precise a unui anumit concept	Folosirea corectă a noțiunilor cheie	Referirea la cadre de analiză	Pertinența tezelor avute în vedere
Gîndire	Construirea unui plan și evitarea depășirii lui	Inventarea unei problematici	A avea grijă de calitatea argumentației	A promova grija pentru coerență
Exprimare	Evitarea greșeli- lor de ortografie și a exprimărilor improprii	Introducere, dezvoltare, concluzie	A face conexiuni	Favorizarea „legăturilor” în exprimare

Să urmărim, conform unei tradiții bine stabilite, o notă „amuzantă”, conținând cele mai mari „perle” ale diferitelor sesiuni. Nu înseamnă că vom lua candidații în ris, ci, din contra, îi vom incita să se pregătească serios și metodic :

- **Subiectul nr. 1 :** „*Mobilitatea socială în Franța contemporană : principalele caracteristici și elemente de interpretare*” (CAPES în științe economice și sociale, 1990) : „Într-un fel, nu poți ieși din propria-ți condiție voluntar : este evident că această explicație trebuie privită cu multă prudență” ; „Societatea se mișcă în felul următor : de sus în jos și *vice versa*” ; „În spitale, infirmierele nu îi au deasupra lor decît pe medici, ceea ce le explică, poate, frustrarea” ; „Copiii din clasele superioare studiază engleza și germana, limbi vorbite de țările cele mai puternice ;

copiii cei mai defavorizați se mulțumesc să studieze spaniola, limbă a țărilor sub-dezvoltate”; „Se constată la agricultori o scădere a reproducerii lor, căci aceștia nu pot să își satisfacă singuri dorințele”; „Uneori spiritul de castă este mai puternic decât spiritul de clasă și farmacistul va lua în căsătorie mai ușor sub-ofițerul din Saint-Cyr decât măcelarul, a cărui bluză este plină de sînge, dar care aparține totuși aceleiași clase ca și ea”; „Totuși, Pareto susține că elitele nu trebuie să se reproducă, căci acestea devin încetul cu încetul incompetente”; „În *Règles de la méthode*, Durkheim spunea că omul suporta constrîngerile pentru că acestea îi erau impuse”; „Industriașii, în secolul al XIX-lea, așteptau copiii de muncitori la ieșirea din școli”...

- Subiectul nr. 2: „*Statutul și locul femeii în societatea franceză contemporană*” (CAPES în științe economice și sociale, 1991). „Femeile vor fi egalele bărbaților atunci cînd vor accepta să rămînă chele și cînd acest lucru li se va părea distins: cînd spune asta, umoristul gîndește la gradul al doilea”; „Ne putem imagina că atributele culturale masculine se vor prăbuși în curînd, așa cum s-a întîmplat cu purtatul pantalonilor”; „În societatea urbană mercantilizată, traficul de carne vie a fost înlocuit de traficul cu vaci, dacă putem spune așa”; „Astăzi, există mai multe studențe decât studenți, ceea ce înseamnă că accesul la Universitate a devenit mai ușor”; „Femeia a fost liberalizată sau comunitarizată? Acesta este punctul central al dezbaterii”; „Conceperea unui copil nu e, totuși, doar problema viitoarei mame”; „Părinții își îndoapă, vai, progeturile cu certitudini, castrîndu-i prin interdicții”; „Familia monoparentală împiedică copiii să-și aleagă sexul atunci cînd cresc”...
- Anumite pasaje, trebuie să recunoaștem, îl lasă pe cel care corectează perplex: „Procentul de fertilitate este atunci cînd o femeie este gravidă; procentul de fecunditate este atunci cînd aceeași femeie poate avea o infinitate de copii”; „Între o politică interioară imobilă și o dorință de stabilitate răsturnată, miza este foarte mare”; „Marketing, cuvînt care se poate traduce în franceză prin *merchandising*”; „Un inactiv total este de asemenea un inactiv relativ”; „Locuitorii Ciadului duc o viață subterană, căci sînt nomazi”; „Statul, crescînd cînd vrea Providența, se va strădui să asigure circulația femeilor între segmentele societății”; „Iacobinismul îmbîlînzit a coborît de pe pedestalul său pentru a merge pe două prăjini ale căror baze sînt sigure în măsura în care sînt foarte betonate”...

Degajăm deci ca imperative :

- *să se citească atent subiectul* ;
- *să se respecte cadrul spațio-temporal*, acesta trebuind integrat în problema aleasă și pusă în aplicare ;
- *să se clarifice referințele utilizate* ;
- *să se justifice planul* ;
- *să se aleagă indicatori pertinenti*.

Dintre insuficiențele cele mai grave, să cităm :

- *definițiile absente, incoerente sau eronate* („aculturație” nu semnifică „absența de cultură”) ;
- *afirmații reduționiste, nedemonstrate sau insuficient specificate* („excluderea” nu se rezumă la problema puterii de cumpărare, teza „deteriorării termenilor de schimb” nu este valabilă decât în anumite împrejurări) ;
- *date statistice non operatorii, rău interpretate sau prezentate inadecvat* (măsurarea sărăciei sau a procentelor de sindicalizare este delicată și necesită confruntarea mai multor surse) ;
- *o abordare jurnalistică a chestiunilor de actualitate* („supraîncălzirea motorului economic” fiind considerată drept un indicator al „reapariției tensiunilor inflaționiste”) ;
- *insuficiențe în gândire, contradicții interne sau dezvoltări prea puțin argumentate* (conjuncția de coordonare „și” presupune, în multe cazuri, un raționament în termeni de interacțiune sau de dialectică ; de ce, din acel moment – a se vedea *infra* –, operarea prin juxtapunere, de tipul : prima parte, educație/a doua parte, inegalități ?) ;
- *referințe eliptice la teorii* („structuralism genetic”, „etnometodologie”...) pe care candidatul se dovedește incapabil să le caracterizeze ;
- *recurgerea la argumente de autoritate*, folosindu-se numeroase citate din lucrări care, în mod sigur, nu au fost nici măcar foilețate (cele ale lui Lévi-Strauss sau Lacan, ale lui Keynes sau Pareto, ale lui Freud sau Marx) ;
- *utilizarea în contrasens a anumitor paradigme* („reproducerea”, „frustrarea relativă” sau „efectele perverse” sînt solicitate pentru a explica întreg universul social) ;
- *expuneri prea abstracte, fără preocuparea ilustrării* („elitele”, „clasele mijlocii”, „grupurile de presiune” nu sînt identificate și nici caracterizate) ;

- o exprimare adesea prea liberă, pasaje obscure, acorduri verbale nerespectate, o scriere puțin lizibilă și un vocabular prea restrâns (nu vă mulțumiți, ca mulți alții, cu o mie de cuvinte, în timp ce limba este cu mult mai bogată);
- introduceri „telegrafice”, „passe-partout” sau stîngace („Din toate timpurile, omul...” ; „Nici o problemă nu este atît de importantă ca...”);
- concluzii fade, seci, fie în formă de „păpușă rusească”, fie de addenda sau de erată („Am omis să semnalăm...” ; „Teza pe care am susținut-o ar fi putut fi nuanțată sau criticată în funcție de...”).

Îngrijiți-vă stilul

„Cele mai grave defecte care amenință stilul sînt incorectitudinea, lipsa de proprietate a termenilor și neîndemînarea. Recurgerea sistematică la dicționar și la o gramatică normativă ar trebui să permită evitarea acestor probleme. Mai bine decît o listă fastidioasă și incompletă de «nu scrieți așa», iată, adunate din lucrări, cîteva greșeli semnificative:

- *metafore incoerente* : «O lume imaginară, scăldată în realism unde visurile și coșmarurile vor fixa ceea ce există», «Viitorul este înghițit de roata timpului»;
- *zeugma* : «Ea va rămîne gravidă sau în urmă»;
- *pleonasm* : «final ultim», «uniți împreună»;
- *paronime* : «irupția vulcanului», «invocarea retragerii Rusiei», «anunțarea morții viitoare», «Sartre mărturisește că a fost plajist» (pentru plagiator);
- *redundanțe* : «Această imagine își are sursa în viziune»;
- *truism* : «V. Hugo ne amintește că moartea ne pîndește la fiecare minut al existenței noastre» [...];
- *jargon* : «Lumina este în duet cu obscuritatea» [...];
- *neologisme* : «efemeritate», «caricaturiza», «maiestruozitate»;
- *solecismul* : «el preferă mai bine să fie singur decît să se amestece», «nu poate citi nici cartea sau revista».

Principala cauză a acestor stîngăcii stă în construirea unor fraze prea lungi: multiplicarea subordonatelor duce la uitarea verbului principal, pronumele relative fiind prea îndepărtate de determinant.

Stăpînirea punctuației contribuie la claritatea exprimării: punctul și virgula contribuie la divizarea unei idei în diferitele sale elemente, două puncte introduc fără greutate un citat sau un exemplu, parantezele pot fi utilizate pentru o scurtă propoziție incidentă.

Stilul dizertației este îngrijit: nu vor fi acceptate, chiar între ghilimele, cuvintele prea familiare. Tonul este neutru: nu vă avîntați în critici sau elogii, lăsați hiperbolele în seama jurnaliștilor [...]. Doar valoarea argumentației va convinge și nu manifestările intempestive ale subiectivității.”

Sursă: Jean Pappé și Daniel Roche, La Dissertation littéraire, Paris, Nathan, 1995, pp. 52-53.

Cîteva exerciții premergătoare

Ar fi timpul să trecem la lucrările practice. Vor fi examinate cinci subiecte de dizertație, aducînd în prim plan diverse tipuri de redactare:

- „Birocrația”
- „Șomajul în societățile occidentale contemporane”
- „Mobilitatea socială: constatare și elemente de interpretare”
- „Educație și inegalități”
- „Sistemele de pensionare sînt în dificultate?”

Să vedem, de la caz la caz, cum trebuie să procedăm. Temele-model care urmează (în realitate, planuri detaliate) nu pretind că ar fi perfecte: există și alte variante de abordare, iar un ochi format ar putea în orice împrejurare să formuleze cîteva alte critici. Totuși, „pistele” care vă sînt sugerate nu sînt lipsite de interes și merită să le dați atenție. Titlurile – să facem această precizare – nu au fost păstrate decît din rațiuni didactice, dar nu trebuie să apară în temele voastre.

Birocrația (DEUG sociologie)

Este indicată doar tema. Voi trebuie să stabiliți, optînd, de exemplu, pentru metoda unghiurilor de abordare, care vor fi aspectele esențiale ale cîmpului de studiu:

- perceperea și caracteristicile fenomenului;
- abordare teoretică (de la Max Weber la Michel Crozier);
- mize și controverse.

Aveți acum „scheletul”. Voi trebuie să structurați și să argumentați subiectul!

Introducere

Dacă tema *birocratie* este una dintre cele mai semnificative în lexicul științelor sociale, vom nota că ea nu a primit nici până astăzi o definiție foarte precisă (cel puțin dintr-un punct de vedere științific). În timp ce, pentru sensul comun, sînt denunțate la împlinire imobilitatea, incompetența, ineficacitatea, sensul consacrat de dicționare face apel la guvernarea care se sprijină pe birocrati, adică la un aparat de stat format din funcționari numiți și nu aleși. La aceste două accepții se adaugă aceea a sociologilor, care identifică adesea, urmîndu-l pe Weber, birocratizarea și procesul de raționalizare al activităților colective.

Această ambiguitate semantică se dublează datorită numeroaselor întrebări: modelul birocratic este cel mai eficient? Corespunde el exigențelor lumii moderne? Există alternative credibile?

Înainte de a da cîteva răspunsuri, trebuie să reflectăm la ceea ce constituie esența acestei forme de organizare și să confruntăm principalele conceptualizări existente în domeniu.

I. CE ESTE BIROCRAȚIA?

A. Tipul ideal weberian

Autorul lucrării *Econimie și societate* pune în evidență trăsăturile cele mai semnificative ale acestui tip de instituție: autoritate ierarhizată și fixată prin legi și reglementări administrative, gestiune prin scris, formare profesională a agenților, funcționare bazată pe proceduri generale și impersonale.

B. Cîteva repere istorice

1. La sfîrșitul Evului Mediu (secolul al XVI-lea) au avut loc diverse transformări, antrenînd dezvoltarea unei asemenea structuri: unificarea teritoriului național, stabilirea de resurse fiscale permanente, descoperirea tiparului și a altor progrese tehnice printre care – așa cum a arătat Alfred Sauvy – cele raportîndu-se la artilerie.
2. Această perspectivă este confirmată de Weber, pentru care un asemenea progres nu a putut să apară decît în cadrul modului de producție capitalist.

II. TEORIILE BIROCRAȚIEI

A. Factorii explicativi

1. Analiza lui John Stuart Mill. Acesta, după exemplul altor liberali, enunță „legea proliferării birocratice”. Dacă nu se iau măsuri, dezvoltarea statului este ilimitată și afectează toate sectoarele vieții economice și sociale. Această expansiune este păgubitoare, deoarece îi lipsește pe indivizi de responsabilitate și restrânge încetul cu încetul libertatea.
2. Contribuția „neomachiavelicilor”. Pentru Gaetano Mosca, progresele productivității merg în paralel cu creșterea sarcinilor de conducere. Din acest moment, clasa conducătoare, pentru a-și asuma toate sarcinile, trebuie să recruteze membri noi, care se vor supune modelului, comportându-se ca niște „ritualiști”. Roberto Michels va denunța, în ceea ce-l privește, această „castă profesională”, corp autonom a cărui supraviețuire devine un scop în sine.

B. O controversă celebră

1. Weber crede că organizarea birocratică este sinonimă cu eficiența, fiindcă spre deosebire de formele colegiale bazate pe obligații onorifice exterioare Administrației, aceasta încarnează precizia și rapiditatea, transparența și continuitatea, discreția și unitatea.
2. Marx are o cu totul altă părere: acest „cerc de paraziți, de unde nimeni nu poate scăpa” simbolizează „domnia incompetenței”, duce la apariția unui „cult al puterii” și este expus unui „materialism sordid”.
3. Sinteză și discuție. Descriind birocratia ca pe un tip ideal, Weber tinde, dacă nu să piardă din vedere, cel puțin să minimalizeze sursele disfuncționării. Centrându-se pe lupta de clasă, Marx nu ne oferă decât o viziune minimalizatoare. Toate aceste dificultăți, concluzionează autori precum Claude Lefort sau Cornelius Castoriadis, ne duc la o „indeterminare”.

III. BIROCRAȚIA ȘI LUMEA MODERNĂ

A. Efecte perverse și disfuncționări

1. Modelul lui Merton și prelungirile sale. Oricare ar fi varianta la care ne-am raporta (aceea a lui Robert Merton, a lui Alvin Gouldner sau a

lui Philip Selznick), ierarhia caută să controleze comportamentul subalternilor și să le reducă marja de libertate, o asemenea concordanță obținându-se însă în detrimentul beneficiarilor.

2. Dezechilibrul între competență și autoritate. Este teza apărută de Victor Thompson, pentru care prăpastia dintre puterea de decizie și capacitatea de execuție se adâncește în mod continuu.

B. Cîteva alternative

1. Prima posibilitate : recursul la mediator. Însă aceasta nu este decît o măsură a cărei influență rămîne limitată. *Ombudsman*-ul se cramponează, deci, de mai multe ori de „labirintul birocratic” și nu este deloc în stare să rezolve eficient toate cererile de care trebuie să se ocupe.
2. Altă soluție, recomandată între altele de Pierre Rosanvallon : autogestiunea. Aceasta acoperă totuși realități heteroclitice, disparate, nu fără a suscita critici dintre cele mai vii.

C. O situație în perspectivă : modelul birocratic francez

1. Omul organizațiilor moderne nu este cu necesitate un înstrăinat, „logica de standardizare” și „logica de eliberare” putînd fi complementare și nu neapărat antinomice.
2. Modelul hexagonal este condamnat prea repede. Or, acesta nu are numai inconveniente. Michel Crozier menționează, în această privință, independența, detașarea în raport cu circumstanțele, libertatea și luciditatea intelectuală.

Concluzii

Existența efectelor perverse sau a cercurilor vicioase este evidentă, mai ales în perioada actuală. Totuși, suprimarea unui asemenea sistem nu se produce de la sine și presupune un cost deloc neglijabil, fiecare actor putînd fi angajat aici : implicare minimă, evitarea relațiilor directe și deci a conflictelor nemediate... Totuși, o dată cu apariția unei culturi de masă, se manifestă alte exigențe : din acest moment, cum s-ar putea construi un nou umanism compatibil cu structurile instituționale cerute de modernitate ?

Somajul în societățile occidentale contemporane (concurș de ocupare a unui post în administrație)

Contextul spațio-temporal este precizat de această dată. Trebuie valorizate următoarele dimensiuni :

- cantitative (statisticile raportându-se la populațiile afectate mai mult) ;
- instituționale (evaluarea acțiunilor întreprinse) ;
- teoretice (caracterizarea paradigmelor neoclasică, marxistă sau keynesiană).

Ținând cont de amploarea fenomenului și de persistența sa, problematicile de dezinserție sau de defafilieră nu pot fi trecute cu vederea ; în aceeași situație sînt comparațiile internaționale în materie de negocieri colective și relațiile profesionale sau de gestiune a resurselor umane.

Planul urmat poate fi analitic sau bazat pe secvența cauze/probleme/soluții :

Introducere

De douăzeci de ani, asistăm, în interiorul celor mai multe națiuni occidentale, la o „fragmentare a colectivelor de lucru”, care se traduce printr-o accentuare a fenomenelor de precaritate, de dualism și de excludere. După ce am întreprins o analiză empirică și am arătat că abordările cele mai obișnuite nu au decît o putere explicativă limitată, vom demonstra că șomajul actual îmbracă un caracter structural și nu poate fi combătut eficient decît prin atașarea la terapeutici clasice, la „inovații societale” corespunzătoare.

I. STAREA LOCURILOR DE MUNCĂ ȘI NEAJUNSURILE INTERPRETĂRILOR TRADIȚIONALE

A. Analiză descriptivă

1. Cu excepția Japoniei și, într-un grad foarte mic, a Americii de Nord, situația este considerată drept alarmantă, dificultățile de inserție putînd să persiste și – uneori – să se agraveze.
2. Toți indicatorii (vechime mijlocie, vulnerabilitate datorită vîrstei, sexului sau clasei se întrepătrund : lipsa locurilor de muncă vizează inegal diferitele categorii de salariați și îi lovește în particular pe cei mai puțin

calificați, mîna de lucru feminină, tinerii și activii care au mai mult de cincizeci de ani. Totul pare să se întîmple ca și cum șomajul ar fi, în maniera valetului de pică din jocul mistigri, cartea care trebuie evitată cu orice preț sau de care trebuie să ne debarasăm, lăsînd-o jucătorului următor. În acest joc, fiecare uzează de stratageme diverse, folosindu-și toate atuurile.

B. Numeroase semne de întrebare

1. Mult timp, s-a crezut – conform „teoremei lui Schmidt” – că mărirea productivității putea să antreneze o substanțială creare de posturi. Din nefericire, lucrurile nu stau întotdeauna după cum arată și statisticile relative la Marea Britanie sau la Statele Unite.
2. „Liberalii”, în ceea ce-i privește (cu toate inexactitățile pe care le ascunde această etichetă), denunță rigiditatea salariilor și obstacolele concurenței. O asemenea orientare pune, totuși, probleme, fiindcă ea tinde să supraestimeze binefacerile flexibilității. Să adăugăm împreună cu Robert Boyer că modelul descentralizat, bazat pe organizarea pieței, pe reducerea efectivelor și procedurilor de dezindexare, nu este *a priori* intrinsec superior modelului social democrat, care se sprijină pe un sindicalism puternic și pe un stat-providență omniprezent.
3. În opinia lui Keynes, posibilitățile unei relansări rămîn nesigure și ineficacitatea politicilor intervenționiste – urmarea la „șocurile petroliere” – nu poate fi ignorată, favorizarea stabilizării economiilor ducînd în anumite împrejurări la o accentuare a dezechilibrelor.

II. UN ȘOMAJ STRUCTURAL CARE NECESITĂ UN TRATAMENT ADECVAT

A. Situația în Franța

O dezvoltare pronunțată nu garantează numaidecît o mai mare ofertă de locuri de muncă, din mai multe motive:

- o slabă adaptare a șomajului la variațiile conjuncturale;
- blocaje pe sectoare și dificultăți instituționale;
- scumpirea costului muncii, avînd în vedere evoluțiile demografice previzibile (îmbătrînirea populației, problema finanțării pensionarilor și asigurările de boală).

B. Spre promovarea unor alte soluții

1. Tocqueville era convins că : a se lăsa în puterea unui Leviathan moleșește sufletele, restrânge inițiativele și face încetul cu încetul din indivizi, și *a fortiori* din șomeri, un grup de asistați (tematica numită *rent-seeking society* în literatura anglo-saxonă contemporană).

2. Iată de ce putem gândi, împreună cu Jean-Baptiste de Foucauld, că a venit timpul să împăcăm „libertatea de alegere individuală” cu „întărirea legăturilor sociale”.

Pentru a ajunge aici, va trebui să învingem rezistențele culturale, să lucrăm în favoarea unei „lărgiri a accesului la responsabilități” și a unei „mai bune folosiri a personalului”. Un program care poate părea seducător, dar a cărui aplicare nu este dintre cele mai simple.

3. Pentru André Gorz, distribuirea unui „venit de existență” fără o veritabilă compensație (*workfare*) nu este de ajuns ; important este să se dea fiecăruia locul cuvenit în interiorul sistemului productiv. Ceea ce presupune amenajarea timpului de lucru și o redistribuire a îndatoririlor. Dar și aici rezultatele nu sînt sigure și rămîn tributare gradului de competitivitate și autofinanțării întreprinderilor, aspirațiilor și strategiilor salariaților.

Concluzii

Lupta împotriva șomajului (fie acesta „clasic” sau „keynesian”) nu poate să se rezume, chiar dacă asemenea acțiuni nu trebuie neglijate, la planuri de formare, contracte de ucenicie sau sprijin de angajare, ci trebuie să acopere o mobilizare a societății civile în sensul unei mai mari solidarități (scenariu „cooperant” sau, pentru a relua o formulare a lui Benjamin Coriat, „democrație salarială”).

Mobilitatea socială: constatare și elemente de interpretare (DEUG sociologie)

Parcursul este fixat, definitiv. Puteți trece la treabă ! În centrul dezbaterilor : tema inegalității șanselor și dificultatea punerii de acord a tezelor de reproducere sau de condiționare, structura diplomelor nefiind obligatoriu în congruență cu cea a posturilor oferite pe piața muncii (regăsim, în acest aspect, ceea ce se numește, în general, „paradoxul lui Anderson”).

Introducere

Gradul de mobilitate obișnuit este un indicator al fluidității. Cu cât este mai ridicat, cu atât caracterul meritocratic al societăților noastre se afirmă, punctul de vedere al *achievement*-ului primind asupra celui al *ascription*-ului. Este acest lucru valabil și pentru epoca noastră? Nu asistăm, oare, la creșterea fenomenelor de abatere de la legi și de precarizare? Cum să interpretăm aceste evoluții?

I. CONSTATAREA

A. Metodologia adoptată

1. Cu ajutorul „tabelelor” și recurând la tehnici clasice de regresie sau la indici mai mult sau mai puțin sofisticati (precum cei ai lui Saburo Yasuda sau ai lui Gunnar Persson), este posibilă evaluarea influenței mediului de origine (mai întâi familia) și a altor instanțe de socializare (între care și sistemul școlar) asupra cursului urmat și asupra calificativelor obținute. Vom utiliza anchetele FCP (Formare calificare profesională), nomenclatura CSP/PCS servind drept suport observațiilor adunate.

Studiul diagonalei principale este aici prioritar.

Cu cât procentajele sînt mai importante, cu atât *statu quo*-ul este mai recomandabil. Se poate vorbi, în acest caz, de „efectul de filiație”.

2. Informațiile care ne parvin necesită totuși o explicație complementară. Este indicat, în acest sens, conform aprecierilor lui Joseph Kahl datînd din 1957, să nu se confunde *mobilitatea brută* și *mobilitatea netă*, variațiile demografice (fluxuri migratoare, fecunditate diferită) și mutațiile aparatului de producție consecutive progresului tehnic, exodului rural sau dezvoltării activităților indirect producătoare de bunuri de consum modificînd natura locurilor de muncă și impunînd noi restricții.

B. Rezultatele obținute

1. Pot fi folosite două lecturi, în fond simetrice. Prima ne informează asupra *destinelor*, a doua asupra *recrutărilor*. Oricare ar fi modalitatea reținută, un anumit număr de lucrări atestă valabilitatea vechiului adagiu „Precum tatăl, așa și fiul” (titlu al unei lucrări de Claude Thélot, publicată la Dunod în 1982) și confirmă o puternică rigiditate

la extremitățile ierarhiei. Categoriile intermediare beneficiază, din contra, de o mai mare fluiditate. Altă constatare: schimbările se efectuează după traiectorii scurte. Astfel, un cadru superior, în luptă cu problemele de derogare, se va regăsi mai ușor ca tehnician sau învățător decât ca salariat agricol. Cîteodată, fiii de țărani preferă să rămînă tot la țară, iar fiii de muncitori devin ei înșiși muncitori.

2. Pentru a aprecia just impactul acestor rezultate, trebuie să remarcăm că profesia, chiar ca indicator sintetic, nu reprezintă decât parțial statutul unui individ. În plus, respectul, considerația sau privilegiile legîndu-se de o anumită meserie pot varia de la o generație la alta și nu este sigur – pentru a nu rămîne decât la acest exemplu – că un fiu de învățător va vrea să mențină această poziție devenind profesor. De asemenea, abaterile legate de celibat sau de data de naștere sînt frecvent ignorate, la fel ca starea conjuncturii economice sau evenimentele biografice.

II. INTERPRETĂRI ȘI GRILE DE LECTURĂ

A. *De la Goblot la Jencks*

1. În afara eforturilor de pionierat depuse de Pitirim Sorokin, studiile comparative privind „bariera” și „nivelul” (Edmond Goblot) au început cu adevărat în anii cincizeci, datorită contribuțiilor lui Seymour Lipset, Reinhard Bendix și Hans Zetterberg.
2. Dintr-o dată, accentul este pus pe „un proces de filtrare și de ajustare” organizat de „agenți de selecție, de distribuție și de evaluare” a talentelor și competențelor. Un deceniu mai tîrziu, Peter Blau și Otis Duncan vor pune în valoare caracterul pregnant al *American creed*. În centrul discuțiilor la care au participat în continuare Roger Girod în Elveția, Christopher Jencks în Statele Unite, Karl Mayer și Walter Müller în Germania s-a aflat problematica inegalităților.

B. *Paradigmă holistă și paradigmă interacționistă*

1. Unii, după exemplul lui Basil Bernstein, al lui Pierre Bourdieu sau al lui Christian Baudelot insistă asupra mecanismelor de „dominare simbolică”, „bursierii” opunîndu-se „moștenitorilor”.
2. Alții, adepți ai individualismului metodologic, acceptă teoria capitalului uman și sînt interesați de strategiile de utilizare a omului și de efectele

de agregare. Stratificărilor moștenite de-a lungul Istoriei li se substituie noi clivaje care nu pot fi reduse la niște simple raporturi de clasă.

3. Luarea în considerare nu numai a dotării patrimoniale și a rețelelor de relații, dar și a unei perioade determinate de timp și a caracteristicilor mediului familial îmbogățește observațiile precedente.

C. Costurile ascunse ale mobilității

1. Frustrarea relativă. Atunci când indivizii se comportă rațional, creșterea probabilităților obiective de câștig poate să îi facă să participe din ce în ce mai mult la o competiție în care unii pot, totuși, pierde. Astfel, aceia ale căror așteptări au fost înșelate pot fi cuprinși de resentimente.
2. Riscurile de anomie. Creșterea economică provoacă o mai mare mobilitate, care atrage după sine revendicări și insatisfacții : pretențiile cresc, nemaiputând fi oprite atât de ușor. Prada cea mai bogată care le este oferită, scrie Alexis de Toqueville, îi stimulează, îi face mai exigenți, chiar în momentul în care regulile tradiționale și-au pierdut impactul asupra lor. Consecință : „Amibițiile foarte mari depășesc întotdeauna rezultatele obținute, oricare ar fi ele [...]. Nimic nu le mulțumește și toată această agitație este întreținută continuu fără să se ajungă la o stare de liniște”.
3. Amenințările tiraniei sau anarhiei. Pentru Alexis de Tocqueville autorul cărții *L'Ancien Régime et la Révolution*, democrațiile în formare au un inconvenient major, și anume acela că minează ordinea socială tradițională. Dând fiecăruia posibilitatea de a parveni – cel puțin teoretic – în vârful ierarhiei, ele slăbesc puterea și repun în discuție diviziunea muncii : „Autoritatea își pierde atunci funcția morală în ochii aceluia care îi era supus [...] ; el nu o mai privește ca pe obligație de sorginte aproape divină și nu o mai vede nici sub aspectul său pur uman. Ea nu mai este pentru el nici sfântă, nici justă, el supunându-i-se ca unei realități degradate”.

Concluzie

Mobilitatea nu are deci numai aspecte pozitive și poate chiar să conducă, bineînțeles în timpul fazelor de prosperitate, la anomie, din momentul în care creează un decalaj între dorințele indivizilor („principiul lui Eros”) și posibilitatea de a-i satisface („principiul realității”). Existența acestui tip

de disfuncționalitate nu poate să nu îngrijoreze, cu atât mai mult cu cât democratizarea masivă a învățământului și decalajul în creștere dintre aparatul de formare și sfera productivă fac, astăzi, ca din ce în ce mai mulți tineri – avînd totuși diplome importante – să nu reușească să pătrundă în cîmpul muncii. Cum să se evite, așadar, ca aceste insatisfacții și deziluzii, la care se adaugă spectrul excluderii, să nu sfîrșească prin a distruge consensul social pe care se întemeiază societățile noastre?

Educație și inegalități (DEUG sociologie/științele educației)

Nu a fost dată nici o directivă explicită, dar prezența conjuncției „și” implică o punere în relație, prin urmare, un raționament comparativ sau dialectic, o simplă juxtapunere a doi termeni constituind o greșeală supărătoare. Mai multe clivaje pot fi reținute: cantitativ/calitativ, aspecte pozitive/aspecte negative, avantaje/inconveniente...

Introducere

Din secolul al XIX-lea, democratizarea învățământului pare să fi devenit o realitate incontestabilă. De la exigența de alfabetizare urmată de școala celei de-a III-a Republici la obiectivul de „80% al unei clase la nivelul bacalaureatului” formulat recent, asistăm la o creștere în mod constant a efectivelor școlarizate.

Totuși, în ciuda acestui succes, sistemul educativ stîrnește critici repetate. Unii vorbesc chiar de „criză” sau despre „dezgust”. Responsabilii politici nu au eșuat, fie și numai parțial, în intenția lor de a suprima sau, în orice caz, de a reduce puternic inegalitățile cu privire la învățămînt?

I. O DEMOCRATIZARE CU ADEVĂRAT REALĂ

A. Cifre semnificative

1. În ultimii treizeci de ani în Franța, numărul titularilor de bacalaureat general și tehnologic a fost multiplicat cu șase.
2. Creditele acordate educației naționale parcurg aceeași evoluție.

B. Reducerea inegalităților

Mai multe elemente demonstrează acest lucru :

1. Elevii social „defavorizați” ajung adesea în al doilea ciclu.

2. Studiile făcute pe eșantioane din 1973 și 1974 confirmă faptul că tinerii ieșiți din medii modeste ajung mai ușor în clasă terminală.

C. Elemente de interpretare

Ezistă două teze opuse : explozia școlară poate fi privită ca un răspuns la întrebarea socială sau, din contra, ca rezultatul unei politici voluntariste. Pentru Antoine Prost are însemnătate această ultimă interpretare. În sprijinul argumentației sînt aduse două motive esențiale : necesitatea modernizării sistemului productiv și, deci, adaptarea aparatului de formare, dorința de a lupta împotriva inegalității condițiilor. Alți autori iau o poziție destul de diferită. Robert Delorme și Christine André, în *L'État et L'Économie* (Paris, Seuil, 1983), susțin faptul că puterea publică nu anticipă, ci efectuează, mai degrabă, investițiile sale sub presiunea împrejurărilor.

II. REZULTATE CARE CER O NUANȚARE

A. Inegalități care subzistă

1. În pragul celui de-al treilea mileniu, mai mult de 85 % din muncitori au o diplomă egală sau inferioară CAP (certificat de aptitudine profesională) sau BEP (brevet de studii profesionale).
2. Măsurile de redistribuire financiară arată că, în final, cei care „profită” cel mai mult de pe urma sistemului educativ sînt cei mai buni.

B. Cîteva grile de lectură

1. Examenul carierelor școlare și al inegalităților care le sînt asociate a dat loc, la sfîrșitul anilor '60, la numeroase polemici. Unii, după exemplul lui Pierre Bourdieu și al lui Jean-Claude Passeron, raționează în termeni de aparat ideologic și de dominare, de capital cultural și de reproducere. Două variabile sînt atunci privilegiate : resursele financiare și nivelul de instruire al părinților. Alții, dimpotrivă, precum Raymond Boudon și Mohamed Cherkaoui, preferă să pună accentul, în cadrul unei teorii sistemice a mobilității, pe raționalitatea celor implicați, ținînd seama de raportul costuri/riscuri/beneficii.
2. Dacă educația este concepută ca un proces de transmisie, nu pot fi neglijate calitățile celor care formează elevii. Privit mult timp ca un simplu reprezentant al instituției, profesorul este în realitate chiar în centrul acestui dispozitiv și se știe, datorită cercetărilor lui Robert Rosenthal și Lenore Jacobson, că atitudinile și aprecierile profesorilor

pot fi decisive pentru reușita copiilor. În studiile mai recente, s-a încercat să se cunoască mai bine compoziția, caracteristicile demografice și practicile pedagogice ale acestui grup.

3. Alte tematici utilizabile : conținutul și structurarea cunoștințelor, alternanța și tranziția profesională, funcționarea internă a instituției și procedurile de orientare...

Concluzie

În ciuda importanței sumelor puse în joc și a voinței afirmate a guvernelor, democratizarea învățămîntului rămîne încă destul de problematică. Și probabil că nici nu putea fi altfel, deoarece mai ales strategiile celor implicați sînt responsabile de această stare de lucruri. Două direcții sînt astăzi prioritare : lupta împotriva eșecului școlar și revalorizarea învățămîntului tehnic. Aceste obiective se lovesc, totuși, de mai multe obstacole : greutatea de funcționare, influența mediului de origine, efectele de agregare... Oricare ar fi rezervele apărute, sistemul de formare autorizat trebuie să fie un sistem calificant.

Sînt sistemele de pensionare într-un real impas ? (DEUG științe economice)

Și tema și directiva sînt exprimate foarte clar. Adoptarea unei structuri de tipul SPRI ar părea judicioasă (cf. capitolul 2), o bună cunoaștere a principalilor indicatori demografici (indice sintetic de fecunditate, rata brută a reproducerii, piramida vîrstelor...) fiind un atu important pentru o bună analiză a datelor și pentru o comparație a meritelor anumitor reforme.

Introducere

Pentru majoritatea observatorilor, sistemul de pensionare prin repartitie, fondat pe principiul de solidaritate intergenerațională se află în pericol. Pensionarii de astăzi sînt oamenii dintre cele două războaie, pe cînd activii provin din numeroasele generații ieșite din *baby-boom*. Amenințarea care apasă edificiul, din momentul în care situația este pe cale să se inverseze, poate fi sesizată fără greutate. Problemele sînt, deci, în fața noastră, tensiunile putînd deveni în scurt timp insuportabile (în 2040, „procentul de dependență” nu ar trebui să fie mai scăzut de 60%).

În aceste condiții, ce metode ar putea fi puse în aplicare? Și cu ce eficacitate?

I. ÎMBĂTRÎNIREA ȘI CONSECINȚELE SALE ECONOMICE ȘI SOCIALE

A. Studiul cîtorva proiecții

1. Examenul extrapolărilor ne permite să cunoaștem dimensiunile fenomenului. În curînd, procentul persoanelor în jur de șaizeci de ani va fi din ce în ce mai mare.
2. Studiul piramidei vîrstelor (micșorarea bazei, creșterea vîrfului) se înscrie în această perspectivă.

B. O situație îngrijorătoare în multe privințe

1. Reducerea numărului populației active nu duce, neapărat, la o rezolvare a problemei locurilor de muncă. Putem considera chiar că șomajul poate progresa dacă admitem, *in ceteris paribus*, că îmbătrînirea duce la o pierdere a competitivității și la o degradare a piețelor.
2. În cadrul unui model de „maturizare” a personalului, creșterea populației de vîrstă medie într-o întreprindere se traduce prin mărirea masei salariale, mărire păgubitoare în măsura în care nu este acompaniată de un surplus de productivitate.
3. Creșterea procentelor de cotizație pentru menținerea dispozitivului poate duce la dezechilibre macroeconomice majore: riscuri de scădere a implicării, micșorarea tendinței de a economisi, modificarea profilurilor de consum.

II. CUM SE POATE IEȘI DIN IMPAS ?

A. Avantaje și inconveniente ale sistemelor de pensionare prin repartiție și capitalizare

1. Repartiția permite vărsarea în mod instantaneu a pensiilor apelînd la o clauză de indexare. Ea garantează, în anumite cazuri (cînd, de exemplu, creșterea remunerațiilor este superioară dobînzii), un randament crescut la fiecare generație. Apar, totuși, mai multe inconveniente: o creștere a angajamentelor pe care statul nu le poate acoperi, efecte de evicțiune, competitivitate exterioară în scădere.

2. Capitalizarea, la rîndul său, sporește economiile și nu reduce oferta de lucru. Mulți ani sînt, totuși, necesari pentru a beneficia de efectele capitalizării. Între altele, o deteriorare a balanței operațiunilor curente și o scădere a a randamentului pieței financiare nu trebuie trecute cu vederea, la fel ca apariția unor noi inegalități datorate mediului de proveniență.

B. Cîteva remedii tradiționale

1. O primă posibilitate constă în mărirea timpului de activitate, prin modificarea „vîrstei de deschidere a drepturilor pensionării, a duratei de asigurare și a procentului de anuitate”. Dar s-ar merge atunci împotriva a ceea ce este de obicei prezentat ca un „progres social”.
2. Se poate, în al doilea rînd, să se constituie „rezerve tranzitorii” și să se stabilească paritatea veniturilor pe cap de locuitor între activi și inactivi la un nivel de referință. Procedul necesită anumite măsuri și o gîndire critică față de relațiile între protecția socială și contribuția productivă.
3. Se urmărește, de asemenea, reducerea progresivă a pensiilor date prin repartiție, stimulînd familiile să-și constituie un fond complementar prin capitalizare.

C. O soluție originală

Reforma propusă de Jacques Bichot în cartea sa *Quelles retraites en l'an 2000 ?* (Paris, A. Colin, 1993) dezvoltă modalitățile practice ale unei „revoluții copernicane” în concepția legăturii care unește generațiile. Ea se bazează pe justiția comutativă, care reglează „echitatea între schimburi”. Ar fi preferabil să se generalizeze formula „points de retraite”, calculate pe o bază diferită. Aceste „points” ar fi obținute în schimbul întreținerii copiilor de părinți și printr-o cotizație pentru tineret susceptibilă să finanțeze cheltuielile publice, contribuția pentru bătrîni fiind de asemenea menținută.

Concluzie

Fie că urmărim o recomandare sau alta, se impune, totuși, o doză de luciditate și de curaj politic. În sfîrșit, modul de fixare actual merge în sensul apărării „intereselor dobîndite”. Or, această apărare (uneori legitimă) merge mîna în mîna cu inerția „construcțiilor de acțiune colectivă”, astfel încît „sistemul actual să nu mai poată fi pus în cauză decît în momentul cînd va deveni imposibil de condus”, orizontul celui care decide în mod public limitîndu-se adesea la un termen scurt.

PARTEA A TREIA

Probele orale

EXPUNEREA

Cuvîntul este un mod de comunicare și un mijloc de acțiune al cărui exercițiu conferă o reală putere celor care știu să se folosească de el; exprimarea orală – „expresia vie a unui raționament care este în curs de elaborare”, pentru a relua o formulă a lui Roman Jakobson – constituie un obiect de exersare, de studiu și de perfecționare combinînd resurse psihologice, coduri lingvistice și structuri de argumentație.

Acest capitol este consacrat *expunerii*, iar următorul *discuției (colocviului)*. Acestea sînt „probe”, în ambele sensuri ale cuvîntului, de care se tem un mare număr de candidați, dar care devin accesibile celor ce s-au pregătit cu atenție.

Lectura rapoartelor comisiei

În acest caz intervin trei criterii, a căror importanță variază în funcție de împrejurări:

- *stăpînirea cunoștințelor*;
- *exactitatea afirmațiilor și calitatea demonstrației*;
- *o minte clară, deschisă, alături de forța de convingere și de capacitatea de a dialoga.*

Primele două criterii au mai fost discutate (cf. mai ales capitolele 1 și 2). Să reluăm pe scurt principalele concluzii la care am ajuns anterior. La început, este bine să nu se înceapă scrisul cu ochii închiși, fără să se reflecteze asupra subiectului; acesta trebuie bine citit, astfel încît, prin metodele adecvate (*SQOCP*, perspective de abordare), să se respecte directivele și dispozițiile date. După acest efort de „încadrare” și de delimitare, referințele utilizate trebuie să fie explicate; la fel, planul trebuie să fie justificat, iar problematica aleasă și pusă în aplicare să răspundă unor exigențe precise (pertinență, adecvare, logică...).

Să presupunem că ați asimilat cunoștințele de bază relative la înțelegerea diferitelor teme care figurează în program, astfel încât să puteți dispune de solide puncte de reper atât la nivelul *școlilor* (Cambridge, Chicago, Frankfurt, Lausanne, Praga sau Viena, în funcție de discipline), cât și al *autorilor* (de la David Hume la Karl Popper, de la François Quesnay la Kenneth Arrow sau de la Auguste Comte la Talcott Parsons), într-o perspectivă *cognitivă* (efectele haloului sau ale evicțiunii, paradigma olsoniană, „la loi d'airain”^{*} a oligarhiei, lama lui Occam, creșterea endogenă...).

În această privință, parcurgînd la întîmplare rapoartele juriului, sînt de observat multe confuzii (dintre care unele cu adevărat grave): „Schumpeter, economist din secolul al XVIII-lea”, „Autogestiunea iugoslavă, tipul ideal al capitalismului”, „Reprezentativitatea unui sondaj este independentă de mărimea eșantionului”, „Paradoxul lui Condorcet ne ajută să înțelegem fenomenele de mobilitate descendentă”, „Sociometria contribuie într-o manieră decisivă la analiza opiniei publice”...

Lipsa de cultură generală trebuie, de asemenea, să ne îngrijoreze. Iată cîteva exemple: „Englezul Pareto”, „Brazilianul Ricardo”, „Părintele Bourdieu”, „Jean Monnet, elevul lui Alfred Golbraize, de origine scoțiană”, „Negus, o marcă renumită de cafea”, „Vatican II corespunde unei apropieri Biserică-Stat”, „În Italia, sub Franco”, „Societățile preeleneice? Nu l-am citit pe Mauss, dar cred că este vorba de Egipt sau de Israel”, „Lenin și Stalin, anarhiști statisticieni refugiați în Franța în timpul domniei lui Ludovic-Filip pentru a denunța greutățile clasei muncitoare”, „Jean Zay, partizan neîmblînzit al selecției la intrarea în clasa a șasea”...

Aptitudinea de a construi un mesaj clar și bine structurat – alt element cheie în grila de notare – lipsește și ea uneori cu desăvîrșire. S-au observat mai ales:

- *probleme de dicție* (consoane omise, finaluri de frază înghițite, proastă pronunție);
- un *abuz de interjecții* sau de *ticuri verbale* („bun”, „să spunem”, „deci”, „mi se pare”, „să vedem”...);
- o *proastă gestionare a timpului*, din cauza unor introduceri foarte mari sau a unor părți dezechilibrate;
- *repetiții* sau o *reluare a formulării temei, așa cum e propusă în titluri sau în subtitluri*.

* *La loi d'airain*: nume dat de Lassalle legii conform căreia salariul muncitorului este redus la minimum de subzistență.

Pregătiți-vă cît mai bine

„Unii sînt capabili să improvizeze : să fie mulțumiți de asta ! Majoritatea sînt obligați să se gîndească la ceea ce vor spune și să se ajute cu note scrise. Ce preocupări trebuie, deci, să avem ?

O bună împărțire a timpului acordat

Din momentul în care începeți să vă gîndiți la subiect, gîndiți-vă cum să încadrați mai bine ceea ce aveți de spus în timpul avut la dispoziție. Nu este chiar așa de simplu cum s-ar crede să rămîneți în limitele impuse. Unii întîrzie căutîndu-și inspirația și cuvintele, se repetă, își umplu discursul cu considerații inutile ; se întîmplă și ca emoția să dea expunerii un ritm prea rapid, imposibil de urmărit, și «oratorul» își părăsește locul uimit de a fi vorbit doar cîteva minute. Pentru a scăpa de temerea de a fi prea «lung» sau de a vorbi în afara subiectului, gîndiți-vă la cîteva *idei secundare*, pe care veți avea libertatea să le dezvoltați sau să le lăsați deoparte. Și supravegheați-vă cu atenție ceasul !

Fiiți în conformitate cu auditoriul

Atunci cînd redactați o scrisoare, o adaptați personalității destinatarului ; la fel, din primul moment al expunerii voastre, gîndiți-vă la așteptările publicului. Păziți-vă de două excese :

- a insista pe lucruri cunoscute deja de auditor ;
- a trece rapid peste neclarități, a se mulțumi cu o aluzie în loc de a fi explicit ;

Evitați vocabularul tehnic accesibil doar specialiștilor ; definiți termenii prea complicați a căror folosire vi se pare de neînlocuit.

Ce trebuie să scrieți ?

Notele prea seci, prea restrînse vă vor lăsa, fără îndoială, în «pană» : ce am vrut să spun ? De ce am folosit acest titlu ?

Debutanții au tendința de a redacta întregul text al intervenției lor : ei se simt astfel la adăpost. Nu va mai trebui decît să citească... chiar dacă vor adormi asistența !

Pentru a nu comite asemenea greșeli, veți nota :

- un *plan*, precis și detaliat. Căutați formularea cea mai clară ; folosiți caractere de dimensiuni diferite sau chiar culori pentru a distinge ideile principale... Numerotați subdiviziunile ;
- *cifrele, citatele, indicarea paginilor din lucrările sau revistele din care vreți să citați un pasaj*.

Volumul notelor depinde, evident, de memoria voastră și de dificultatea subiectului (tehnic, bine sau puțin cunoscut).

Redactați în întregime *introducerea* și *cuprinsul*, ceea ce vă va permite să nu vorbiți fără șir la început și să terminați într-un mod concis.

Disponerea notelor

„Prezentarea trebuie să fie cât se poate de clară, pentru a se simplifica *reperajul*; încercați :

- să fiți lizibili ;
- folosiți o hîrtie cu un format corespunzător ;
- nu scrieți decît pe o singură parte a foi și paginați ; dacă nu, veți risca - întrerupîndu-vă mai mult sau mai puțin pentru a căuta continuarea - să agasați sau să enervați asistența.”

Sursă : Denis Baril și Jean Guillet, *Techniques de l'expression écrite et orale*, tome I, Paris, Sirey, 1992, ediția a 8-a, revăzută, p. 205.

Fiziologie și atitudini corporale

Pentru a încerca să vă îmbunătățiți performanțele, trebuie avuți în vedere diverși parametri.

Vocea

Chiar înainte de a înțelege sensul discursului, auditoriul poate fi plăcut impresionat sau iritat de sunetul sau de volumul vocii voastre. Dacă aceasta este surdă sau cavernoasă, răgușită sau autoritară, delicată sau nazală (fonfăită), este din cauză că rezonanța este prea bucală sau prea nazală. Dacă lucrurile stau așa, lucrați pentru a vă îmbunătăți „poziția”, făcînd exerciții specifice, cu gîtul drept și cu capul în continuarea axei trunchiului.

Bîlbîielile sau ă-urile repetate reprezintă un alt handicap, dar nu unul iremediabil (*cf. infra*).

Rețineți, între altele, că un debit prea precipitat riscă să fie interpretat ca un semn de agitație sau de nervozitate și, invers, o prea mare lentoare provoacă plictiseală sau chiar somnolență (o bună parte situîndu-se între o sută patruzeci și cinci și o sută șazeci de termeni pe minut).

Folosiți-vă din cînd în cînd de inflexiuni și de intonații, de pauze și de liniște, pentru ca examinatorii să fie întotdeauna atenți și să înțeleagă că acordați unui anumit pasaj mai multă atenție.

În sfârșit, nu pierdeți din vedere faptul că tutunul irită, alcoolul congestionează mucoasele și că aerul rece sau lichidele înghețate nu ajută cu nimic... Aveți grijă, deci, de organele voastre fonatoare : nu veți regreta !

Respirația

Pentru a evita blocajele sau o eventuală pierdere a suflului, corpul și creierul trebuie să fie reoxigenate, dar nu vă mulțumiți doar cu inspirații scurte și rapide. O respirație abdominală, profundă și ritmică, poate să întârzie, prin acțiunea sa asupra sistemului neuro-vegetativ, emoția și nervozitatea ; consultarea unor lucrări specializate în tehnicile yoga sau de relaxare se poate dovedi foarte utilă în acest sens.

Mobilizarea și controlul „suflului vital” (capacitatea pulmonară atingând, se pare, într-o fază maximă, 5000 cm³) sînt de o mare importanță pentru a vorbi fără să apară oboseala, cu putere și un timp îndelungat ; astfel, oratorul își va putea ține publicul atent.

Privirea

Gradul de deschidere al pleoapelor, jocul mușchilor oculari, durata, intensitatea și direcția privirii prezintă individul și personalitatea acestuia. Dacă fizionomia este golită de expresie, aprecierea va fi, fără îndoială, negativă : pot apărea chiar tensiuni sau mișcări datorate plictiselii, interlocutorii devenind ostili, fiindcă au presimțit că au în fața lor un mincinos, un ipocrit sau un laș. Dacă, din contra, întâlnirea va produce bucurie și va suscita interesul publicului, înseamnă că schimburile vor fi mai fructuoase.

Va fi, deci, inutil să priviți ostentativ notele, să fixați cu insistență sau să ignorați pe unul sau pe altul din participanți, să priviți plafonul sau aiurea.

Gestica

Aceasta, trădîndu-vă emoțiile sau venind în sprijinul argumentării voastre, trebuie să fie :

- *spontană* : fiți – pe cît posibil – natural și nu încercați să fiți original sau să produceți efecte teatrale ;
- *suplă* : evitați crisparea și rigiditatea, mișcările stereotipe sau stîngace ;
- *adaptată* : atitudinea voastră trebuie să se sincronizeze cu ideea sau cu opinia emisă ;
- *limitată* : nu exagerați și optați pentru sobrietate.

Feriți-vă, deci, de gesturi :

- *de autocontact* : atingerea nasului, scărpinarea urechii, ducerea mîinii la gură pot fi percepute ca semne de nervozitate, de imaturitate sau de fragilitate ;
- *de substituire* : în multe cazuri, anumite comportamente – atunci cînd se repetă – precum lustruirea hainelor, tragerea mînecilor sau îndreptarea unei șuvițe de păr încearcă, în mod inconștient, să mascheze emoția, frustrarea sau chiar un conflict interior ;
- *de acompaniere* : pumnul închis traduce agresivitatea, indexul îndreptat spre cineva sugerează amenințarea ;
- *de reacție* : a căsca, a ridica din umeri sînt sinonime cu dezinteresul, indiferența sau insolența.

Partea non-verbală a discursului vostru nu trebuie nici să încurce, nici să paraziteze mesajul, ci să îl pună în valoare. Încercați, în această optică, să nu vă jucați cu stiloul sau să abordați un surîs inexpressiv ori prostesc (nu sînt de recomandat nici mestecatul gumei, nici strîmbatul din nas).

Importanța non-verbalului

Componenta avută în vedere	Formele luate	Interpretări posibile
Privirea	Fixitate, mobilitate, circularitate, instabilitate, vid...	Punerea în evidență a trăsăturilor de caracter (nervozitate, aroganță, modestie...).
Expresiile feței	Mimică, grimase, zîmbete, ticuri...	Indicații despre starea de spirit și despre personalitatea oratorului.
Mișcările capului	Clătinări ale capului, rigiditate, întinderea gîtului, verticalitate, balansări...	Punctarea frazei, accentuarea cuvintelor.
Miinile	Crispare, răsuciri...	Sentimente de frică sau de anxietate, de apărare sau de satisfacție.
Gesturile	Tropăieli, preumblări...	Conduită exprimînd nerăbdarea, agitația sau confuzia.
Poziția corpului	Bustul ținut înainte sau înapoi, picioarele strînse sau ținute picior peste picior...	Informații despre gradul de siguranță, de timiditate, de dezinvoltură sau de convingere.

Relațiile cu obiectele	Jocul cu stiloul, cu pachetul de țigări, cu tocul ochelarilor...	Manifestări trădînd detașarea sau oboseala, plictiseala.
Zgomotele	Tusea, potrivirea vocii, suspinele...	Timiditate, plictiseală, enervare.
Senzațiile fiziologice	Înroșirea feței, tremurul, bîlbîielile, respirația precipitată...	Trac, emotivitate, tensiune.

Sursă : după Lionel Bellenger, *L'Expression orale*, Paris, PUF, 1979, pp. 72-73.

Vorbirea și argumentarea

Nivelurile vorbirii

Expunerea, trebuie să vă reamintim, aparține registrului „oratoric” sau „specializat”, vorbirea fiind „perfecționată”, iar formulele foarte lucrate (Sursă : după Francis Vanoye, *Expression et communication*, Paris, A. Colin, 1978, pp. 30-32) :

Vorbirea elevată	Nivelul limbii	Vorbirea	Scrierea
	Vorbirea oratorică	Discursuri, predici, conferințe	Opere literare
	Vorbirea îngrijită sau specializată	Comunicări, cursuri, pledoarii, intervenții la colocvii și congrese	Scrieri cu caracter oficial, texte cu o tehnicitate ridicată
Vorbirea curentă	Vorbirea comună	Conversație curentă, intervenții la radio, televiziune	Scrisori uzuale, referate, articole de presă
	Vorbirea familiară	Discuții în contradictoriu	Redactare din virful peniței
	Vorbirea populară	Argoul, exprimări specifice anumitor grupuri	Dialoguri de roman, teatru de bulevard, benzi desenate

Oralul fiind de obicei mai puțin precis decît scrisul, este important :

- *să nu cedați vorbăriei sau supralicitării*, utilizarea superlativelor trebuind evitată ;
- *să aveți grijă de înlănțuirea corectă a frazelor* : onomatopeele, interjecțiile pot să îngreuneze comunicarea, la fel ca perifrazele sau elipsele, construcțiile „în cascadă” sau digresiunile ;
- *să respectați regulile gramaticale* uzuale : acordurile realizate corect, determinarea genului și numărului ;
- *să recurgeți la un vocabular adecvat și să combateți neologismele* („complexifia”, „securiza”), *analogiile laxiste*, *abrevierile* („proful”), *anglicismele* („building”, „cash”), *construcțiile argotice* sau *prea familiare* („a trage o dușcă”, „a o duce de minune”)...

O bună pronunție este un atu în plus, fiecare accent avînd rolul său, chiar dacă – în anumite medii (mai ales cele în raport cu audiovizualul) – norma tinde să se impună.

Pentru a vă antrena, puteți răsfoi un curs de artă dramatică ; în picioare în fața unei oglinzi, declamați sau recitați cîteva maxime nostime ; vă veți da seama astfel de mobilitatea maxilarului inferior și de rolul buzelor, dinților, limbii și obrazilor în vorbirea de zi cu zi. Sînteți pregătit ? Atunci, cursa poate începe :

- „Capra sare-n piatră, crăpa-i-ar caprei capu’n patru cum a crăpat și piatra-n patru” ;
- „Șase sași în șase saci” ;
- „Stanca stă-n castan ca stanca”.

Detashați fiecare silabă, apoi înlănțuiți-le din ce în ce mai repede : sonoritatea va cîștiga în claritate !

Atenție la :

- „capcanele geminării”, sonorizarea dublării consoanelor (adesea justificată pentru a marca insistența, punerea în gardă, atenționarea) poate fi uneori o cursă (în ortografierea termenului avem o singură consoană) ;
- „comoditatea în articulare” (pronunțare sincopată a unor cuvinte, trădînd fie disprețul, fie vanitatea).

Retorica

După această atenționare, să analizăm organizarea și punerea în aplicare a gândirii. Esențialul, în această privință, a fost deja prezentat în prima parte a lucrării, însă acum trebuie să evidențiem rolul retoricii. Aceasta, oricare ar fi modalitatea abordată (deliberarea : oportun/inoportun ; demonstrativ : bine/rău ; judiciar : adevărat/fals), este totodată o artă, o tehnică și o practică al cărei scop este persuasiunea, mijloacele de care dispunem integrându-se – așa cum au observat Aristotel, Demostene sau Cicero – într-un ansamblu „logico-discursiv” sau „strategico-langajier”. Ceea ce presupune, adaugă Hermogene în *Rhetores Graeci*, „o anumită vehemență, o imaginație vie, o tenacitate demnă de laudă și o energie care să pună toate cuvintele în mișcare”.

În mod tradițional, se pot distinge cinci fraze :

Componentele reținute	Caracteristici și funcții
Inventio	Alegerea materiei sau a conținutului. Capacitatea de a judeca și de a-și pune întrebări
Dispositio	Ordonarea și ierarhizarea temelor, propozițiilor sau părților (introducere, narațiune, confirmare, combatere, perorare)
Elocutio	Selectarea și „dispunerea” cuvintelor. Partea stilistică, de „ornamentare”
Naratio	Punerea la dispoziție a unui „stoc” de informații
Peroratio	Interpretarea și pragmatica discursului

Fiecărei etape îi corespund mai multe „figuri”. Să luăm exemplul elocutivității. Trebuie avute în vedere mai multe categorii. Acestea pot ține de partea *fonetică* sau de cea *grafică*, după cum urmează :

- *aliterafia*, adică repetarea unui sunet sau a unui grup de sunete ;
- *paranomaza* : termeni cu sensuri diferite, dar avînd o sonoritate apropiată, folosiți într-un spațiu discursiv apropiat („cine se scuză se acuză”) ;
- sau *anagrama*, constînd în schimbarea ordinii literelor („François Rabelais” și „Alcofribas Nasier”).

Să mai menționăm, în același registru, *asonanța* și *rîma*, *metateza*, *palindromul* și *calamburul*.

Urmează un alt nivel, cel *sintactic* :

- *anacolutul* constă într-o ruptură în construcție sau într-o discontinuitate.
- *elipsa* sau derivatele sale, parataxa și asindeta, bazate pe omiterea unor elemente care nu sînt absolut necesare înțelegerii comunicării („Nici salcia pom./Nici boierul om”);
- sau *inversiunea* (simplă sau complexă), constînd în schimbarea ordinii obișnuite, progresive, a unor cuvinte în frază („Și te, domn bun, veselește”).

Resursele *semantice* se alătură celor prezentate pînă acum :

- *metafora*, figură de stil care, în baza unor raporturi subînțelese, concretizează o imagine sau o gîndire, printr-o comparație implicită ;
- *metonimia*, trop înrudit cu metafora, procedează clasic prin care un semn lingvistic este înlocuit cu un altul ; termenii unei metonimii exprimă cauza prin efect, efectul prin cauză, abstractul prin concret etc. ;
- *perifraza*, constînd în exprimarea unui concept simplu prin folosirea unui grup de cuvinte, cu scopul de a evita echivocul unor termeni proprii sau de a sublinia anumite semnificații („autor de romane, nuvele și schițe” în loc de „prozator”).

Categoriile *logice* pot fi reprezentate între altele prin :

- *litotă*, figură de stil care, exprimînd uneori modestia vorbitorului, alteori o deosebită considerație, cîteodată chiar ironia față de persoana sau situația la care se referă, spune tocmai contrariul celor gîndite („X nu e chiar așa de prost” pentru a exprima ideea de „e deștept” ; „nu e rău” pentru „e bine” ; „nu-mi displace” pentru „îmi place” etc.) ;
- *hiperbolă*, care constă în mărirea sau micșorarea, prin exagerare puternică, a realității, în scopul intensificării expresivității („O solemnitate și o gravitate admirabile, niciodată egalate”). Exagerarea poate trece în caricatură, ca descriere deviată și deformantă a unei atitudini sau a unui personaj. De exemplu, Théophile Gautier, în *Căpitanul Fracasse* excelează prin acumularea de substantive și epitete depreciative : „Părul cărunț, lipit de tîmple, un nas mare, roșu, de chefliu, ițindu-se între cei doi ochi mici, de viezure, cu gene dese și nefiresc de negre, obraji căzuți, buhăiți de atîta băutură, brăzdați de vinișoare roșii, o gură cărnoasă, de satir, bărbia diformă, din care răsăreau smocuri de păr ca niște țepi – toate acestea compuneau o fizionomie demnă de a fi sculptată ca ornament grotesc la piciorul vreunui pod”.

Repetiția, este de reținut, participă la funcția fatică a limbajului, facilitează perceperea mesajului și permite stabilirea anumitor paralelisme. Cei care întrebuințează *anafora*, *epifora* sau *anadiploza* cunosc acest lucru (Sursă : Claude Peyrouet, *Style et rhétorique*, Paris, Nathan, 1994, p. 93) :

|——| Frază

□ Repetiție

Anaforă

□ _____ |

□ _____ |

□ _____ |

„Am văzut deșerturi, am văzut văi surizătoare, am văzut orașe fără bucurie”.

Epiforă

_____ □

_____ □

_____ □

„Asta semăna a alcool, avea gustul alcoolului, dar nu era alcool”.

Simplocă (utilizarea conjunctă a anaferei și a epiforei)

□ _____ □

□ _____ □

□ _____ □

Anadiploză

_____ □

□ ← _____ |

„Făcînd drumul, vom revedea micul han. Micul han al copilăriei mele...”

Elocvența

În *De institutione oratoria*, Quintilian scria că, pentru a avea o „vorbire vioaie, clară, elegantă, rafinată” trebuia mai întâi ca vocea să pornească dintr-un organ sănătos și să nu fie, în al doilea rând, „nici surdă, nici groasă, nici dură, nici aspră, nici prost articulată, nici stridentă, nici slabă sau efeminată”. Respirația trebuia, după părerea sa, să fie „liberă și naturală”, cu intervale „bine măsurate”.

Din nefericire, aceste condiții nu se reunesc întotdeauna la aceeași persoană. Se poate atunci observa că „unii, ținându-și răsuflarea, trag aerul printre dinți, provocând un sunet foarte dezagreabil”. Alții, gîfîind fără încetare și suspinînd profund, sînt asemeni „acelor vite de povară care nu mai pot rezista încărcăturii, și o fac tocmai pentru a da senzația că sînt asaltați de o mulțime de gînduri și că gura lor nu ar fi de ajuns pentru torentul de vorbe pe care trebuie să le spună”. Ce să mai spunem de „cei care scuipe în fiecare secundă, făcîndu-i să pătimească pe cei din jur datorită umidității gurii lor sau de aceia care întunecă atmosfera precum caii ce scot aburi pe nări”...

Dacă o memorie fidelă este indispensabilă, claritatea și eleganța cuvintelor trebuie să se împletească și ele în mod armonios: „Nu-i permis să împodobești o livadă, chiar dacă ea este destinată numai pomilor fructiferi? Cine se îndoiește de asta? De aceea, îmi voi planta rășinoasele în ordine, la o distanță egală unele de altele. Și ce este mai plăcut decît o frumoasă plantație, pe care, din orice parte ai privi-o, este dreaptă și aliniată? Dar acest lucru servește chiar și la hrănirea arborilor, ajutîndu-i să-și tragă seva din pămînt. Voi mări distanța dintre măslinii mei și îi voi împiedica să crească prea înalți. Vor dobîndi astfel o coroană mai rotundă și mai frumoasă, producînd mai mult. Un cal care nu are crupa prea dezvoltată are, cu siguranță, mai multă grație; în același timp, este și mai ușor și mai rapid. Un atlet care, datorită exercițiilor fizice, are membrele dezvoltate armonios și ai cărui mușchi sînt bine marcați, face o impresie plăcută și este, de asemenea, bine pregătit pentru luptă”.

Conveniența – altă calitate cerută – trimite la *bună-cuviință*, care cere adecvarea la subiect și la împrejurări. Astfel, citindu-l tot pe Quintilian, „dacă un tînăr dă o notă agreabilă compoziției sale, realizînd o construcție prea abundentă, de unde nu lipsesc gîndurile îndrăznețe și excesive, acest lucru nu trebuie neapărat condamnat. Din contra, un stil sec, greoi, circumspect și prea cizelat ar putea, pînă la urmă, să displacă, chiar dacă asta s-ar

întîmpla datorită unei severități premature”. Și dacă este adevărat că „același cuvînt este privit diferit în medii diferite”, există, concluzionează autorul nostru, „o anumită înclinare naturală a nobililor și a persoanelor suspuse, care nu s-ar potrivi celor obișnuiți”. Fiecare cu propria sa elocință! Elocința conferențiarului pare a fi, dacă îl credem pe Léon Daudet (citată de Bernard Gavoty, *Parler... Parler!*, Paris, Julliard, 1972, pp. 15-16) o „conversație în care publicul are rolul principal” :

„Un conferențiar! exclamă Daudet. Ce idee grozavă! Ascultă, îmi spuse, trăgîndu-mă spre el, ține seama de sfaturile mele, dictate de experiență. Să nu fii niciodată plicticos. Fii totdeauna clar și nu te feri să fii chiar nostim din cînd în cînd. Spune-ți ție însuși că oamenii cărora te adresezi așteaptă de la tine trei lucruri: să afle ceva nou, ceva emoționant și detalii care să îi amuze. Acestea sînt regulile de aur ale meseriei. De tine depinde dacă le vei oferi sau nu ceea ce așteaptă. În timp ce vorbești, imaginează-te așezat în fotoliul unui ascultător și întreabă-te : ce mi-aș dori eu acum? Să se termine [...]. Schimbă, deci, tactica și nu-ți lăsa auditorul să adoarmă, fiindcă nu-l vei mai putea trezi. Gîndește-te la ceea ce caută el. Nu trebuie să fii vulgar, ci doar viu, activ. Nu te lăsa la îndemîna mulțimii, ridic-o la nivelul la care vrei tu să o menții. Nu uita că o vorbă de duh este cîteodată un dar dumnezeiesc și că o imagine adecvată te duce spre cele mai bune raționamente. Vorbește fără hîrtie, ca să fii ascultat [...]. Fii vigilant, gata să intervii, să modifice ambianța [...]. Încearcă tot timpul să plăci. Nu fi prea lung, nu-i lăsa pe oameni să se plictisească, este cel mai bun mijloc de a-ți păstra tu însuși prospețimea.

Pentru a învăța această meserie dificilă, vorbește mult și peste tot, nu lăsa să-ți scape nici o ocazie. Și să nu te înscrii niciodată la un curs de oratorie. În această meserie destul de particulară trebuie să îți faci singur ucenicia. Vei fi propriul tău profesor și maestru. Cultivă-ți entuziasmul ca pe o plantă miraculoasă. Acum, mergi în pace!”.

Cînd atenția scade și apar semnele oboselii, puteți apela la diverse procedee, cu condiția ca acestea să fie utilizate cu parcimonie și adecvat :

Modalitate de recurs	Efectele scontate	Exemple
Anecdotală	Întreține cursul unui discurs magistral. Satisface curiozitatea auditoriului cu privire la personalitatea oratorului. Permite o identificare.	„Acest eveniment mă face să mă gîndesc la ceea ce mi s-a întîmplat atunci cînd, tînr sociolog trimis în misiune la Saint-Denis în insula Réunion, eu m-am găsit...”

Interpelare a ascultătorului	Îi implică în mod direct pe cei care ascultă. Vizează participarea. Accentuează dorința de dialog. Arată grija pentru ceilalți.	„Ați remarcat toți”, „Sinteți, desigur, conștienți”, „Și voi ați fi procedat la fel, nu?”
Citare directă	Legitimează afirmațiile făcute, apelînd la o autoritate recunoscută și apreciată de toți. Favorizează complicitatea.	„Așa cum a observat foarte bine președintele asociației noastre, viitorul este în mâinile voastre...”
Umor	Destinde atmosfera. Creează un fel de „pauză”. Anticipă o receptare mai bună.	Într-o prezentare despre capacitățile de memorizare, oratorul se prefăce că a uitat totul, nemaiștiind unde a ajuns (joc de atitudine). De asemenea, se poate lansa o formulă amuzantă, iar un pasaj auster poate fi înveselit printr-un zîmbet malițios.

Tehnicile de persuasiune

Pentru a deveni și mai convingător, puteți să vă inspirați – în maniera tribunilor de altă dată – dintr-una din „rețetele” de mai jos:

- *recurgerea la contra-obiecție*. Solicitați argumentarea adversă și, enunțînd ceea ce interlocutorul putea să spună, dezamorsați totodată forța replicii sale („Unii mi-ar putea răspunde că...”);
- *preferați consecutivitatea* („Astfel încît...”) *cauzalității* („Fiindcă”);
- *apostrofați auditoriul* („Dragii mei colegi”);
- *practicați tautologia* („Mă comport impulsiv, pentru că așa este caracterul meu”);
- *pronunțați răspicat anumite sloganuri* („O societate mai dreaptă și mai solidară”);
- *lăsați faptele să vorbească de la sine* („Tensiunile monetare internaționale au făcut guvernul să adopte o politică severă”);
- *separați-vă de situația generală, exprimînd diferențele care vă despart* („În ceea ce mă privește, nu voi fi demagog și voi examina situația cît se poate de cinstit”);
- *profitați de afirmațiile care nu pot fi contrazise* („Această constatare, trebuie să recunoaștem...”);

- *faceți apel la „conectori”* (conjuncțiile cele mai curențe) și la *verbe „presupozitionale”* („A pretinde”, „A imagina”) care să orienteze destinatarul (dându-le impresia că își exersează liberul arbitru) spre o concluzie sigură;
- *feriți-vă de afirmațiile cu caracter definitiv* („Pe viitor”);
- *apelați la valori* („Toleranța sau fraternitatea”);
- *respingeți opiniile concurente*, demonstrându-le limitele...

Toate aceste tehnici, a căror eficacitate – trebuie să recunoaștem – nu funcționează întotdeauna necesită mijloace stilistice corespunzătoare :

Axă	Orientare	Figuri
Paradigmatică (alegerea termenilor)	Folosirea prezentului. Importanța adjectivelor și adverbilor	Litote, ironie, metafore, hiperbole
Sintagmatică (combinarea cuvintelor)	Varietate de fraze din care să reiasă argumentele	Repetiții, acumulări, antiteze, rupturi

Folosirea anumitor „trucuri”, depășind limita onestității intelectuale, nu trebuie încurajată : n-o faceți pe „ucenicul vrăjitor” și lăsați pe alții, mai puțin corecți sau mai șireți, să uzeze de elemente fără legătură între ele, de atacurile *ad hominem*, de subterfugii.

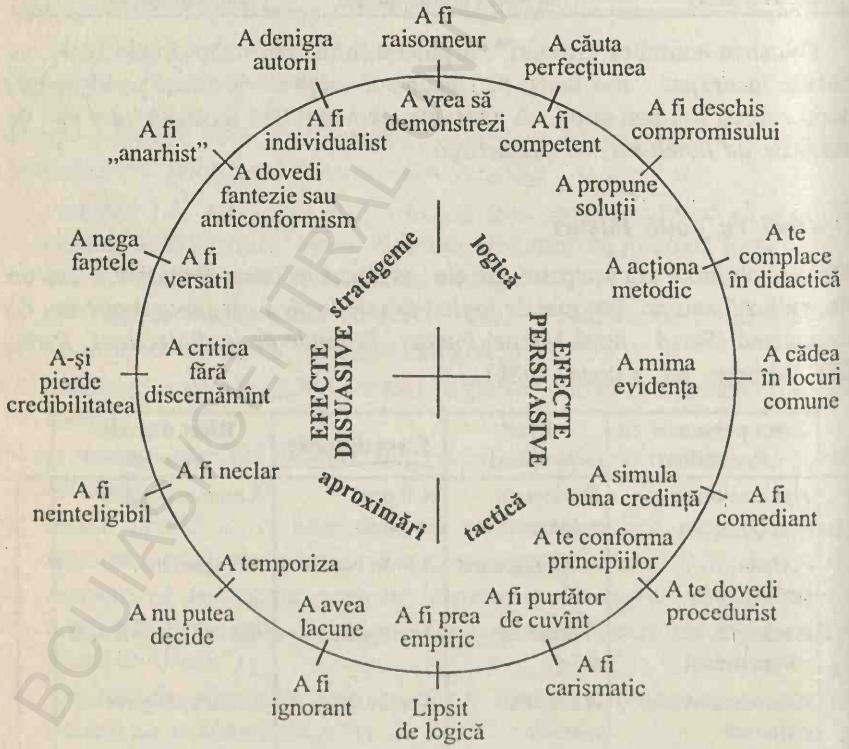
O armă cu două tăișuri

Efectele obținute sau așteptate, fie ele „persuasive” sau „disuasive”, „cu un risc ridicat” sau nu, pot ține de *logică* sau de *tactică*, de *pe-aproape* sau de *stratagemă* (Sursă : după Michel Fustier, *Pratique de la dialectique*, Paris, ÉSF Editions, ed. a doua, 1986) :

	Efect persuasiv cu risc ridicat	Efect persuasiv	Efect disuasiv	Efect disuasiv puternic
L O G I C Ă	A fi „raisonneur”	Dorința de a demonstra	A fi prea empiric	A nu avea logică
	A căuta perfecțiunea	A fi competent	A avea lacune	A fi ignorant
	A accepta compromisul	A propune soluții	A temporiza	A nu se putea hotărî
	A se complăce în didactică	A acționa metodic	A se încurca	A fi neinteligibil

T A C T I C Ă	A recurge la locul comun	A mima evidența	A critica fără discernământ	A pierde orice credibilitate	S T R A T A G E M Ă
	A juca teatru	A mima buna credință	A fi versatil	A nega faptele	
	A se arăta procedurist	A se conforma principiilor	A da dovadă de fantezie sau de anticonformism	A fi „anarhist”	
	A fi carismatic	A-și asuma rolul de purtător de cuvânt	A fi individualist	A-i denigra pe ceilalți	

De unde următoarea schemă (Sursă : *ibid.*):



Alte prezentări, articulându-se în jurul perechilor restricție/manipulare și emotivitate/descalificare, îmbogățesc discuția. Sînt importante în această situație :

- *îndoiala*, „raportul de forțe” putînd evolua în favoarea voastră dacă ați reușit să zguduiți „siguranțele” sau „certitudinile” interlocutorului vostru ;
- *intimidarea*, chiar *dramatizarea* ;
- *implicarea*, cu o puternică valoare sugestivă ;
- *exemplaritatea*, stimulînd curiozitatea ;
- *complicitatea* și *dorința de conciliere* ;
- *insistența*, prin punerea de condiții sau prin presiuni repetate ;
- *bunăvoința* și *spiritul de concesie* ;
- *emoționalul*, *pateticul* sau *sensibilitatea*.

Înțelegerea cu asistența reprezintă un „plus” și poate fi obținută, în cadrul sistemului interactiv, prin *congruență* sau *empatie*, în funcție de un proces care are propria sa dinamică (ritm, respirație, schimburi gestuale), mimica și surîsurile complice arătînd că legăturile s-au stabilit pe baza unui acord tacit.

O grilă de evaluare

Să rezumăm, sub forma unei „grile”, principalii factori de care se ține cont în evaluarea voastră :

	Puncte slabe		Puncte tari	
	-2	-1	+1	+2
<i>Vocea</i>				
- Articulare				
- Debit				
- Volum				
- Intonație				
- Ritm				
<i>Atitudinea</i>				
- Privire				
- Gestică				
- Emotivitate				
- Prestanță				

<i>Expunerea</i> – Gestiunea timpului – Volumul cunoștințelor – Valabilitatea planului – Calitatea argumentației – Forța de convingere – Posibilitatea de adaptare				
--	--	--	--	--

Conștientizarea propriilor lacune nu este niciodată agreabilă, dar poate să fie salutară, anumite recomandări nefiind, deci, de prisos. Mai exact :

- *Nu rămîneți înțepenit și dați viață expunerii voastre.*
- *Priviți auditoriul, observați-i reacțiile, adaptați-vă (dacă este nevoie) discursul și amintiți-vă că inspirația nu stă nici pe pereți, nici la picioarele voastre.*
- *Folosii-vă resursele vocii, schimbînd tonul și modificînd ritmul și debitul. Combateți monotonia, vorbind cu convingere.*
- *Nu vă balansați, stați drept :* estrada nu este o pistă de dans și riscați să indispuneți.
- *Prezentați-vă ca și cum ați fi în ziua voastră cea mai bună, dacă vreți să suscitați interesul și să creați un climat favorabil. Lăsați pentru altă ocazie ținutele excentrice, țesăturile pestrițe, parfumurile puternice sau decolteurile prea adînci ! Cît despre încălțămintea prăfuită, pieptănătura neglijentă sau machiajul exagerat, acestea pot, de asemenea, să impresioneze neplăcut.*
- *Străduiți-vă să vă dominați tracul (care poate fi un stimulent), respirînd profund, lent și ritmic și fiți convins că juriul se comportă astfel încît să vă ajute să depășiți emoțiile. Înainte de „a intra pe pistă”, destindeți-vă trăsăturile feței și, fără a fi un practicant de yoga, masați-vă tîmplele și sprîncenele cu vîrfurile degetelor, prin mișcări circulare.*
- *Nu vă lăsați speriați de eventualele lapsusuri, „goluri de memorie” sau alte „poticniri”.*
- *Nu disprețuiți posibilitățile oferite, dacă vi se permite și dacă voi credeți că este indicat, de un anumit „suport” : tablă, retroproiector, diapozitive, material audiovizual.*

- Nu fiți convinși de ideea că examinatorul vrea să vă găsească cu orice preț doar lipsuri : deci, nu îl priviți ca și cum ar fi plin de intenții rele, nu-l învinuiți degeaba.
- Multiplicați „exercițiile de antrenament” și perfecționați-vă neîncetat prestația !

Ultimele aranjamente

„Încercați să ajungeți în sala de conferințe în care veți vorbi cu o oră înainte, pentru a examina în detaliu locul. Nu uitați să vă luați fișele și documentația necesară. Alegeți poziția în care veți sta și rămâneți aici câteva minute pentru a vă acomoda cu sala.

Rugați-l pe unul dintre organizatori să conecteze microfonul pentru a putea să vă testați vocea [...]. Spuneți ce vă trece prin cap, o poezie sau un fragment din expunerea voastră. Ceea ce contează este rezonanța. Dacă surprindeți vreun defect, veți avea tot timpul să îl remediați. Dacă, de exemplu, „s”-urile voastre sînt prea puternice, îndepărtați-vă puțin. Se mai poate întîmpla ca zgomotul limbii să fie prea sonor, din cauza gurii prea uscate : pentru această eventualitate, vă trebuie niște bomboane și un pahar cu apă în apropiere. Verificați, împreună cu responsabilii tehnici, bunul mers al aparatelor de care vă veți servi [...].

Odată toate aceste detalii aranjate, încercați să vă relaxați, să vă pregătiți psihologic [...]. Concentrați-vă asupra a ceea ce vreți să transmiteți [...]. În final, câteva mici sfaturi : nu consumați alcool, chiar dacă vi se pare că asta vă va stimula [...]. Evitați mesele prea încărcate înaintea discursului [...]. Dacă sînteți prea emotivi, puteți lua un calmant ușor, doar dacă i-ați mai verificat efectele în prealabil.”

Sursă : Nathalie Pacout, *Parler en public*, Allier, Marabout, 1988, pp. 135-137.

DISCUȚIA

Discuția cu juriul (comisia) acompaniază frecvent expunerea în concursurile în care figurează, separat, ca probă de admitere. Discuția poate fi des întrebuintată în viața profesională, atât pentru angajarea unui salariat, cât și pentru evaluarea performanțelor unui colaborator, dar și în negocierea între două părți. Oricare ar fi împrejurările, astfel de situații permit, într-o ocazie mai puțin oficială, recurgerea la întreaga paletă a mijloacelor oralului. Fără a pierde din vedere relația emițător/receptor (cf. tabelul de la pagina următoare) și fără a reveni la ceea ce s-a spus în capitolul anterior despre vorbire (exprimare) și comportament, ar trebui să identificăm principiile aplicabile acestor forme de comunicare și apoi, pentru unele dintre ele, să aprofundăm perspectiva, prin câteva metode specifice.

Factorii reușitei

Dialogul presupune o *interactivitate constantă*: argumentele trebuie să fie selecționate cu grijă, adaptate în permanență reacțiilor partenerului și prezentate și prin recurgerea la limbajul nonverbal. Dar, înainte de toate, trebuie să ne întoarcem la obiectivul urmărit și la contextul propriu acestor schimburi.

O pregătire minuțioasă

Meditația prealabilă urmărește trei întrebări esențiale:

- *Care este obiectul întâlnirii?* Poate fi vorba de înțelegerea motivațiilor și a liniilor dominante ale personalității unui candidat, dar și de preluarea și de difuzarea unei opinii, de confruntarea perspectivelor, de stabilirea unui diagnostic, de sondarea intențiilor, de testarea aptitudinilor și capacității.
- *Care sînt condițiile de desfășurare?* Anumite informații sînt disponibile, precum identitatea și funcția vecinilor, durata prevăzută, amenajarea locurilor. Ar fi util să mai adunați și altele, raportîndu-se, de exemplu, la statutul, formarea, trăsăturile de caracter sau vîrsta celor care vor sta în

fața voastră. Locul pe care stai are și el o semnificație: de obicei, studentul stă la un birou separat de cel al examinatorului, poziția aceasta marcînd distanța dintre cei doi; din contra, participanții la o reuniune vor sta toți în jurul aceleiași mese, pentru că toți sînt pe picior de egalitate.

Relația emițător/receptor

Poate fi înțeleasă pornind de la un anumit număr de întrebări formulate inițial de autori ca Harold Lasswell sau Schuyler Forster:

- *Cine vorbește?* (identificarea locutorilor).
- *Ce vrea să spună?* (specificarea conținutului mesajului: implicit/explicit, reprezentativ/instrumental, informativ/demonstrativ...).
- *Prin ce mijloc?* (procedee folosite, ton și stil adoptat).
- *Cui?* (publicul vizat).
- *Cu ce efect?* (impactul scontat, recepționarea și audiența, consecințele directe sau indirecte).
- *În ce împrejurări?* (condiții spațio-temporale).

Fiecare act de comunicare trimite la semnificații mai mult sau mai puțin imediate. Conținutul său, latent sau manifest, poate fi interpretat într-o manieră tematică, formală sau structurală:

Niveluri de gândire	Caracteristici principale	Obiective	Autori de referință
Tematic	Categorii	Calculul și comparația frecvenței anumitor caracteristici	Bernard Berelson
	Evaluarea	Examenul judecăților formulate de locutor	Charles Osgood <i>et al.</i>
Formal	Expresie	Analiza semnificațiilor și a organizării lor	Noam Chomsky Zellig Harris
	Enunțare	Studierea proceselor discursive („actes de parole”)	John Austin John Searle
Structural	Co-ocurență	Încercare de a asocia itemii	Algirdas Julien Greimas
	Modelare	Punerea în evidență a „ordinii ascunse” a discursului	Claude Lévi-Strauss Roland Barthes

Să precizăm că aceste investigații nu sînt numai descriptive, ci și interferențiale, iar cuantificarea se bazează pe unități de *număr* (semantice sau lingvistice), de *numerație* (aritmetică sau geometrică) și de *context* (local sau global). Cît despre categorii, ele țin de criteriul de relevanță, de exhaustivitate, de fidelitate și de validitate. Să nu omitem, datorită importanței lor strategice, pauzele sau întreruperile, digresiunile sau emfazele.

- *Care sînt temele dezbaterii ?* Metodele de investigare propuse în prima parte a acestei cărți pot fi foarte folositoare și pot servi de suport în găsirea unor soluții pentru problema următoare. Va trebui să aveți argumente numeroase și solide pentru a nu vă găsi dezarmați. De aceea, va trebui :
 - să *selecționați punctele cele mai reprezentative* și să *eliminați ceea ce este accesoriu sau ușor de contestat* ;
 - să *ierarhizați elementele reținute* și să *le organizați de-a lungul unui fir conducător* ;
 - să *apelați la exemple* care vă pot ilustra în mod clar gîndirea ;
 - să *prevedeți obiecțiile* la care demersul vostru poate duce, deci să nu vă faceți iluzii că acesta este perfect. Simetric, puteți construi în imaginație un alt raționament și să îi găsiți punctele vulnerabile.

Cuvinte care pot convinge

Pentru a obține consimțămîntul celorlalți, este indicat :

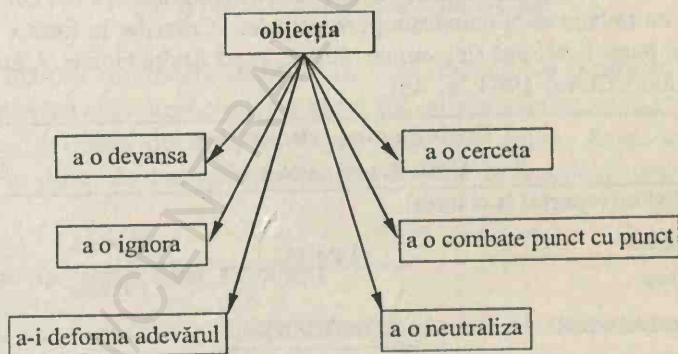
- să vă *concentrați asupra unui mic număr de motivații majore*, pentru a evita impresia de supraabundență sau riscul diluării mesajului ;
- să vă *feriți de generalizările abuzive sau de falsele interpretări* (dacă o valoare crește cu 20 %, a afirma că o scădere în aceleași proporții produce revenirea la aceeași cifră este o eroare, fiindcă trecerea de la 120 la 100 produce o diminuare de $20/120$, adică 16,7 %) ;
- să vă *adaptați poziției interlocutorului* : sînteți interesați să insistați asupra argumentelor care sînt pentru el mai semnificative, pentru a surprinde sentimentele sau maniera sa de a vedea lucrurile. O asemenea atitudine nu trebuie să vă facă să vă răzgîndiți ; dimpotrivă, rămînînd credincios unei anumite conduite, trebuie să căutați în ansamblul justificărilor pe cele ce vi se par cele mai indicate. Pentru a convinge, veți fi uneori aruncați pe terenul emoției și afectivității ; în astfel de ocazii, nu trebuie să derivați spre „manipulare”, cum arată acest tabel :

A DEMONSTRA	– Apel la raționalitate și la conștiință – Accesul pus pe fapte și raționament, independent de relația cu ceilalți	—> A CONVINDE
A SUGERA	– Utilizarea afectivului și a inconștientului – Folosirea imaginilor, a simbolurilor și sentimentelor	—> A MANIPULA

Oricare ar fi temeiul motivelor invocate aici, ele pot fi, totuși, contrazise :

- *identificînd tipurile de logică utilizate*, pentru a le înțelege mai bine, pentru a stabili o *replică* și a plasa dezbateră pe alt teren ;
- *cerînd unele lămuriri sau reluînd ceea ce tocmai a fost spus* pentru a-l determina pe altul să-și clarifice gîndirea și să-și spună gîndurile ;
- *găsind lipsa în raționamentul care vă este contrapus* (omiteri voluntare, erori de judecată, sofisme), pentru a-i limita înțelesul sau a-l orienta în favoarea voastră.

Mai pot fi avute în vedere și alte procedee, pentru rezolvarea *obiecțiilor* :



Este important să nu vă lăsați conduși de o logică străină ; trebuie să vă mobilizați rapid ideile, să relativizați cuvintele care vă sînt adresate și să vă expuneți propria contra-argumentație, dovedind (nu doar în aparență !) rigurozitate

Panoplia „efectelor persuasive” vă stă la dispoziție (Sursă : René Charles și Christine Williams, *La Communication orale*, Paris, Nathan, 1994, p. 107) :

Tipul efectului	Intenții, obiectiv vizat	Exemple
1. De metodă	Clarificare, clasare	A folosi cifre, referințe
2. De evidență	Expunerea condițiilor	„Este necesar..., Trebuie...”
3. De îndoială	A pune în dificultate, a aduce contradicția	„Cum poți, pe de o parte,... și, pe de alta,...?”
4. De implicare	A suscita participarea	„Ați constatat voi înșivă...”
5. De exemplaritate	A-și pune în valoare ideile, atitudinile, pentru a reuși	„Eu însumi utilizez...”
6. De complicitate	A favoriza înțelegerea	„Sînt de acord cu părerea d-voastră...”

O personalitate afirmată

În timpul discuției, privirea și gestică joacă un rol cheie; acestea vă acompaniază sau vă subliniază cuvintele, întărindu-le credibilitatea și vă ajută să percepeți mai bine reacțiile celor care vă ascultă, puțin astfel să vă adaptați discursul, păstrînd, totuși, linia directoare stabilită.

Fie că vă aflați sau nu într-o poziție de forță, comportamentul non-verbal ocupă acum un loc mult mai important decît în expunere, cînd cel care se exprimă nu trebuie să-și manifeste personalitatea. Criteriile în funcție de care aceasta ar putea fi definită sînt variate (*Sursă* : după André Guittet, *L'Entretien*, Paris, Albert Colin, 1983, p. 48) :

Tipologia comportamentelor (Diferiți poli de reacție)		
Individul raportat la el însuși		
Abstract	← LIMBAJ →	Concret
Distins		Familiar
Incoerent	← PERTINENȚĂ →	Coerent
Neclar		Clar
Relaxat	← TENSIUNE →	Concentrat
Hipotonic		Hipertonic
Indiferent	MOTIVARE	Implicat
Uniform		Dinamic
Pesimist	← DISPOZIȚIE →	Optimist
Depresiv		Euforic

Relația cu ceilalți		
Închis	EXPRIMARE	Călduros
Introvertit		Extrovertit
Spontan	CONTROLAT	Strategic
Natural		Tactic
Dependent	AUTONOMIE	Independent
Căutînd recunoașterea		Opozant
Egocentric	ATITUDINE	Afectat
Narcisiac		Înțelegător
Defensiv	ADAPTARE	Evolutiv
Închis		Deschis

Regulile aplicabile în examenele și procedurile de selecție

Vom urmări în continuare situațiile cu care studenții se confruntă cel mai des : întrebări puse după o intervenție orală, conversația cu juriul (comisia), întâlnirea destinată obținerii unui post sau unui stagiu. Regulile jocului diferă, în parte, deci atitudinile trebuie adaptate în funcție de acestea.

Discuția în urma unei expuneri

Aceasta are în vedere stabilirea nivelului teoretic al candidatului, dar și aprecierea posibilităților sale de analiză, de sinteză, precum și capacitatea sa de reacție. Discuția cuprinde, cel mai adesea, două faze : prima constă în lămurirea unei anumite noțiuni sau în anularea ambiguității, în sugerarea unor alte problematice. Argumentele avansate sînt adaptate perspectivei, raportîndu-se la temă și directivă. A doua etapă permite extinderea abordării și chiar în disciplina avută în vedere, a parcurgerii cîmpului de cunoștințe, ajungîndu-se la reperarea lipsurilor și a părților slabe.

Un caz particular: interviul

Interviul poate fi mai mult sau mai puțin directiv, în măsura în care se urmărește controlarea, verificarea, aprofundarea sau explorarea unei situații sau a unui domeniu dat. Pentru Rodolphe Ghiglione și Benjamin Matalon (*Les Enquêtes sociologiques*, Paris, A. Colin, 1978, p. 77), cea mai bună combinație (materializată prin puncte) ar fi următoarea:

Conversație Cercetare	Non directiv	Semi directiv	Directiv
Control			•
Verificare		•	•
Aprofundare	•	•	
Explorare	•		

Pentru a realiza aceste schimburi, se impun mai multe condiții:

- stabilirea unui climat de încredere;
- accesibilitatea limbajului;
- motivarea candidatului...

Din când în când, „relansările” se pot dovedi binevenite, ca de pildă metoda „oglinzii” sau a „ecoului”: repetarea unui cuvânt sau a unei expresii este deseori considerată o invitație la urmărirea ideii exprimate. Există, de asemenea, posibilitatea apelării la „contra-exemple”, a evocării argumentelor de autoritate sau a simulării ignoranței (tehnică numită a „incomprehensiunii voluntare”). Se pot produce și aici distorsiuni legate de condiționarea verbală sau de efectele *de iluzie*, de halou sau de conformism.

Oricare ar fi opțiunea făcută (formulare deschisă: „Cum vă vedeți viitorul?”, închisă: „Ați fost în Parcul Astrid ieri după-amiază?”, alternativă: „La întoarcere veți rămâne la prietenii voștri din Lille sau veți merge la Futuroscop?”, proiectivă: „Dacă obțineți un concediu de un an, ce veți face?”...), se impun anumite precauții, cu atât mai mult cu cât – așa cum subliniază André Guittet (*L'Entretien*, ed.cit., p.18) – „Calitatea unei stofe, forma unui guler de cămașă, răsucirea vîrfurilor unei mustăți pot deveni semne de recunoaștere foarte sofisticate și pot evidenția puterea, statutul, funcția sau intenția”.

Pe cât este posibil:

- *Răspundeți cu precizie la întrebările puse.* E mai bine să-ți mărturisești ignoranța decît să încerci cu orice preț mascarea ei prin formule *tergiversante* sau nepotrivite. Fiți siguri că examinatorul are o îndelungă experiență a acestui gen de exercițiu și vă va putea aprecia foarte rapid

mărimea lacunelor. Dacă n-ați înțeles ce vrea să spună, aveți tot dreptul să-i cereți să repete sau să-și precizeze ideea. La fel, puteți utiliza *reformularea* pentru a valorifica o demonstrație sau pentru a explica un pasaj la care țineți.

- *Conformați-vă cerințelor specificate* : dacă vi se cere opinia, nu ezitați să o exprimați, justificând-o. Dimpotrivă, dacă trebuie să menționați doar fapte, nu faceți aprecieri.
- *Obişnuiți-vă să fiți concisi și indicați esențialul în fraze puține*. Dacă timpul vă permite sau dacă vi se cere, veți avea atunci libertatea de a fi mai prolific. Dacă urmăriți doar să câștigați timp „aminînd” sau „divagînd”, faceți un calcul foarte prost : cel care vă notează nu va fi naiv, va suspecta o „respingere de obstacol” și va fi lipsit de posibilitatea de a face remarcile gîndite.

Conversația cu examinatorii

Aceasta are ca obiect testarea calităților intelectuale, a personalității și a motivării, în funcție de cerințele unei formații sau de procedurile unui concurs. Dialogul se angajează uneori direct sau se bazează pe o expunere de câteva minute însoțită de o scurtă pregătire. În acest caz, subiectul, referitor la un eveniment social sau la o problemă de actualitate, nu necesită cunoștințe tehnice deosebite și servește doar ca pretext pentru începerea conversației. Singurele care contează sînt reacțiile și atitudinile candidatului. Acesta este invitat să vorbească despre experiențele sale (stagii, angajamente asociative...), despre gusturile și pasiunile sale, despre ambițiile și proiectele sale. Fiecare membru al juriului (două sau trei persoane, uneori mai multe) evaluează prestația cu ajutorul unei grile de analiză (ca aceea de mai jos, utilizată la admiterea în anumite școli de comerț) și acordă o notă globală ținînd cont de punctele forte și sancționînd lipsurile, astfel încît să evite o prea mare concentrare în jurul mediei :

Numele candidatului :	Juriul :	Data :
I. PREZENTARE. COMPORTAMENT		[++] [+] [-] [--]
- Aparență : fizică și vestimentară		
- Atitudine : controlarea situației și adaptare		
- Emotivitate : autocontrol corporal și psihologic		
- Expresie : vocabular, stil, ton, elocință, volum sonor, debit, gestică		

II. CALITĂȚI INTELLECTUALE. CULTURĂ	[++] [++] [-] [--]
<ul style="list-style-type: none"> - Logică, prezență de spirit, ordonarea ideilor - Onestitate intelectuală, coerență, recunoașterea paternității ideilor altora, capacitatea de a-și asuma responsabilitatea pentru propriile erori - Referințe culturale și stăpânirea acestora 	
III. PERSONALITATE. MATURITATE	[++] [++] [-] [--]
<ul style="list-style-type: none"> - Experiență - Autoritate nativă, ascendent - Deschidere de spirit - Capacitate de judecată, obiectivitate - Ideal de viață 	
IV. APTITUDINE PENTRU ACȚIUNE	[++] [++] [-] [--]
<ul style="list-style-type: none"> - Acțiuni repute, reușite - Proiecte, inovații, dinamism - Simțul responsabilității, îndrăzneală, diplomatie - Motivare pentru școală, pentru viața profesională 	
NOTA GENERALĂ: /10	
OBSERVAȚII:	
NB: Pentru fiecare din cele patru criterii, încercuiți căsuța corespunzătoare.	

Așadar, fiți voi înșivă și nu îmbrăcați veșminte ce nu vă sînt pe măsură.
Mai precis:

- *dați dovadă de convingere, fiți combativi și păstrați-vă sîngele rece, chiar dacă sînteți uneori în dificultate. Prestația voastră de ansamblu nu va suferi din această cauză;*
- *nu luați imediat cuvîntul, ci stabiliți eventual o pauză de cîteva secunde pentru a vă mobiliza ideile sau pentru a vă trage sufletul;*
- *evitați enunțurile vagi sau prea generale și acordați prioritate concretului și clarității;*
- *fiți atenți să nu vă contraziceți. O veți face cu atît mai puțin cu cît veți avea grijă să spuneți ceea ce gîndiți și să apăreți așa cum sînteți.*

Anumite metode de selecție presupun o *discuție colectivă* unde se reunesc mai mulți participanți pentru a rezolva un caz practic (organizarea unei manifestări, punerea în practică a unui proiect...). Juriul nu intervine; el este acolo doar pentru a observa și pentru a contabiliza punctele obținute. Este evident că acest tip de probă are ca scop revelarea aptitudinilor voastre pentru munca în colectiv (cf. cadranul din pp. 179-181) și, în special, a capacității voastre de suscitare și organizare, de comunicare și negociere. Reacțiile fiecărui candidat sînt observate atent, iar duratele de luare a cuvîntului – înregistrate.

Poate vă veți recunoaște în această „galerie de portrete” (*Sursă* : după Jean-Pierre Lorenzi și Chantal Aina, *Les Outils de la formation*, Paris, Nathan, pp. 34-35) :

Tip	Manifestări	Remediu
Rezervatul	Vorbește puțin sau cu stînjeneală. Nu suportă să fie în centrul atenției. Are o privire instabilă.	Cîștigați-i încrederea. Valorificați fiecare din intervențiile sale.
Vorbărețul	Discută cu vecinii. Inepuizabil în orice domeniu.	Readucerea sa la scopurile stabilite și la limitările cronometrului.
Migălosul	Insistă pe detalii. Antrenează grupul în discuții sterile.	Dați-i cîteva precizări și fixați-l.
Susceptibilul	Se indignează, se simte jignit.	Faceți grupul să reacționeze.
Încăpățînatul	Rămîne pe poziții. Își supraevaluează experiența.	Discutați cu el în afara ședinței.
Adormitul	Îl fură somnul	Faceți liniște!
Retardatul	Ritm lent, spirit neliniștit.	Fiți pedagog.
Bufonul	Ia totul în glumă. Face grupul să rîdă.	Stăpîniți-l cu umor.
Agresivul	Critică metodele, conținuturile.	Rămîneți calm, iar, la nevoie, ridicați tonul.

Dinamica grupurilor

În lucrările sale, Jacob Levy Moreno (1892-1975), psihiatru de origine română, naturalizat american în 1935, a avut ideea de a reprezenta grafic relațiile de afinitate din cadrul unor grupuri restrînse. *Testul sociometric* constă, în această viziune, în a cere fiecărui participant să precizeze pe care dintre colegii ori semenii săi îi preferă, pe care îi respinge și care îi sînt indiferenți. Toate aceste

date sînt regrupate într-o *sociogramă*. „Diadele”, „triumhiurile”, „pătratele” și alte grupuri pot fi, din acest moment, puse în evidență prin linii de conexitate, de centralitate și de simetrie. Cercetările întreprinse de Renato Tagiuri, Jérôme Bruner și Paul Blackley ne ușurează comprehensiunea acestor procese și servesc la stabilirea unui „diagnostic de sociabilitate” întemeiat pe diverși indici, dintre care congruența selectivă, sensibilitatea relațională, transparența și acuitatea perceptivă. Același este și cazul metodei numită „a roții”, expusă de Jean Maisonneuve în mai multe din contribuțiile sale.

Acest proiect de „matematizare a proprietăților psihologice ale indivizilor” rezultă din calculul matriceal și din teoria grafurilor. Psihodramele și jocurile pe roluri izvorăsc direct de aici.

Analiza interacțiunilor se poate aplica și la fenomenele de comunicare. Bazată pe contabilizarea frecvențelor de emisie și de recepție culese în timpul unor reuniuni nepresupunînd decît intervenția unor efective slabe, clasificarea adoptată de Robert Bales reține douăsprezece categorii cu corespondență în trei tipuri de reacții: pozitive, neutre sau negative.

În primul caz, predomină destinderea și solidaritatea. Un al doilea tip de comportament este în funcție de probleme de orientare, de evaluare sau de influență: o persoană încearcă să obțină ajutoare și sfaturi, dar poate, la rîndul ei, să-și exprime părerea și să participe la experiență. A treia variantă este marcată de tensiuni, de antagonisme și, în general, de un refuz al integrării. De aici rezultă grila:

Tabelul categoriilor al lui Bales

II. Reacții neutre, centrate pe sarcină	I. Reacții pozitive (1+2+3)	1. <i>Solidaritate</i> : Dovedește spirit de grup. Ajută, îl pune în valoare pe celălalt.
		2. <i>Destindere</i> : Glumește, rîde, își manifestă satisfacția.
		3. <i>Acord</i> : Acceptă, înțelege, aderă.
	Răspunsuri (4+5+6)	4. <i>Oferirea de sugestii</i> ; indică o direcție.
		5. <i>Oferirea propriei opinii</i> ; face o mărturisire.
		6. <i>Oferirea unei orientări</i> ; furnizează puncte de reper.
	Întrebări (7+8+9)	7. <i>Solicitarea unei orientări</i> ; dorește o privire din exterior.
		8. <i>Solicitarea unei opinii</i> ; solicită o judecată.
		9. <i>Solicitarea de sugestii</i> ; aspiră la contacte.
	III. Reacții negative (10+11+12)	10. <i>Dezacord</i> : Refuză participarea, dezaprobă.
		11. <i>Tensiune</i> : Exprimă jena, frustrarea sauneliniștea.
		12. <i>Antagonismul</i> : Se opune, denigrează, atacă.

* Probleme de orientare: 6+7; de evaluare: 5+8; de influență: 4+9; de decizie: 3+10; de tensiune: 2+11; de integrare: 1+12.

Cu cît statutul este mai ridicat, cu atît contactele realizate sînt mai importante. În plus, cu cît efectivele cresc, cu atît structura devine mai centralizată. Există și alte „tabele”, ca acela propus de Barbara Heyns (referitor la cunoștințele mobilizate de colectiv pentru a rezolva o problemă dificilă), cel al lui Bernard Steinzor (axat pe motivare) sau cel al lui Launor Carter (bazat pe *leadership*). Metodele de negociere sînt esențiale aici și necesită o strategie corespunzătoare, strategii ale cărei principale etape sînt următoarele:

- determinarea în prealabil a mizelor, a pozițiilor, a mijloacelor de presiune și a marjelor de manevră disponibile;
- alegerea strategiei proprii: *discutarea punct cu punct*, în scopul de a rezolva separat fiecare problemă, sau *determinarea unui bilanț* care să stabilească clar situația revendicărilor respective, avantajele și inconvenientele fiecăreia din soluțiile posibile;
- ascultarea activă a interlocutorului și asigurarea acestuia că poziția lui este percepută în mod corect;
- tratarea dezbaterii în sine, în dimensiunea sa obiectivă, eliminînd orice atac la persoană și o prea mare afectivitate; - evitarea speculațiilor de tip *învingător/înving* pentru a evita ca partenerul, simțindu-se în poziție de eșec, să readucă în discuție rezultatul obținut;
- degajarea, dincolo de opoziții, a intereselor complementare, astfel încît să se ajungă la un *acord*;
- prevederea din start a termenelor și a modalităților de aplicare și evitarea în acest fel a oricărui risc de divergență.

Față în față cu angajatorii potențiali

E o trecere dificilă, în care studentul abordează direct lumea profesională cu multe prejudecăți, cu teamă, chiar cu anxietate. El nu cunoaște bine regulile jocului și crede că decizia este rezultatul unei abordări subiective, al hazardului sau chiar al capriciului angajatorului. Desfășurarea discuției se bazează, în realitate, nu numai pe trăsăturile de caracter ale postulantului, ci și pe postul de ocupat, pe sarcinile de îndeplinit și pe competențele cerute. Modalitățile de interogare fac să alterneze:

- *întrebări deschise și închise*. Primele, lăsînd celui interesat posibilitatea de a alege domeniul pe care-l preferă, sînt de natură să creeze un climat de încredere care facilitează schimbul (de exemplu, „Cum percepeți relațiile dintre Universitate și întreprindere?”). Ultimele, foarte la obiect, („Ce diplomă ați obținut?”), sînt destinate obținerii și verificării unei informații;
- *formulări directe*, care necesită un răspuns determinat, fără posibilitate de eschivare („Sînteți căsătorit?”), sau *indirecte*, care implică mai puțin

individul și readuc discuția într-un plan mai general („Ce concepție au studenții despre condițiile de lucru din administrații?”), chiar dacă interlocutorul dorește să afle punctul de vedere al candidatului. Unele întrebări, ca „Dacă ar trebui să vă alegeți acum orientarea, ați urma același traseu?”, invită candidatul la proiectarea într-o situație imaginară. Sînt „sondate” și „dezvăluite” astfel motivațiile și dorințele profunde ale persoanei;

- *întrebări neutre*, ce se abțin de la orice influență voluntară („Formarea alternativă favorizează accesul la un loc de muncă?”), sau *inductive*, care orientează replica („Studiile superioare nu sînt, oare, inadapate nevoilor sistemului productiv?”).

În astfel de situații, mereu delicate, păstrați-vă cît mai multe atuuri și, în fața persoanei însărcinate cu recrutarea:

- *Nu încercați să disimulați realitatea*, făcînd caz de experiențe sau de competențe pe care nu le posedați deloc (sau în foarte mică măsură). În această privință, vă veți fi luat precauția de a reciti înainte de interviu *curriculum vitae* pe baza căruia ați fost selecționat. Nu fiți, însă, modest și scoateți în evidență ceea ce știți să faceți.
- *Lăsați să se vadă că vă cunoașteți bine și arătați-vă interesul pentru slujba (sau zona de activitate) căreia vă dedicați.*
- *Arătați-vă motivat și dinamic.* Gîndiți-vă că aveți șanse mari să cîștigați, de vreme ce ați trecut deja de o etapă importantă.

Oricare ar fi tipul de discuție la care trebuie să participați, nu uitați că modalitatea cea mai bună de a fi eficient este de a vă antrena activ și de a profita de toate oportunitățile de simulare care vă sînt oferite. Puțin cîte puțin, veți reuși astfel să dejucați unele „capcane” (*Sursă*: după Nicole Teste, *Méthodologie et organisation du travail d'études. Schéma d'animation et exercices d'application*, Paris, Centrul de formare profesională bancară, 1992, p. 223):

	Evitați	Căutați
„V”	Să vorbiți prea repede, prea încet.	Să observați reacțiile juriului, care se constituie în indicații.
	Să nu mai vorbiți (vid ce poate permite întrebări suplimentare din partea juriului).	Reluați ceea ce trebuie spus sub o altă formă.

„Î”	Să întrerupeți examinatorul. Să întrebați în loc să răspundeți (nu poate fi util decât în cazul în care solicitați precizarea unui aspect legat de răspunsul pe care trebuie să-l dați).	Să vă cereți scuze și să tăceți așteptând continuarea. În loc de aceasta, acordați-vă un timp de reflecție reformulând ceea ce trebuie spus.
„E”	Eroarea: să vă înșelați asupra subiectului sau să răspundeți pe lângă întrebare.	Să înțelegeți tema și directiva.
„F”	Să vă folosiți timpul de vorbire fără control. Să faceți grimase la auzul unei întrebări dificile.	Să vă păstrați ceasul la vedere, ca să puteți verifica ora. Să transformați grimasa în zîmbet.
„G”	Să garantați ceea ce nu e absolut sigur.	Să precizați, dacă e nevoie, originea informației.
„A”	Să ascultați fără să priviți auditoriul.	Să vă recunoașteți eventuala încercătură, dar mai ales să o depășiți.
„F”	Să fiți impasibil, lipsit de reacție.	Să priviți interlocutorul și să căutați schimbul, comunicarea.
„U”	Să urmăriți o idee fără să controlați reacțiile sălii.	Să nu uitați necesitatea de a transmite, de a stabili relația.
„S”	Să suprimați unele părți din ceea ce trebuie să tratați în cursul expunerii.	Să fiți convins că ceea ce spuneți este important.

Veți învăța, de asemeni, să „decriptați” anumite mimici (*Sursă*: după René Charles și Christine Williams, *La Communication...*, ed.cit., p. 125):

Gura	Privirea	Sprîncenele	Interpretare
Surîzătoare	Directă	Normale	Entuziasm, mulțumire
Închisă	Coborîță	Ușor încruntate	Absență, tristețe
Închisă, cu colțurile coborîte	Directă	Încruntate	Nemulțumire, enervare
Închisă, cu buzele ținute	Îndreptată în altă parte	Ușor încruntate	Decepție, dezgust

Ce-i de făcut dacă...?

„Juriul e tăcut și rece

O tăcere totală și glacială precedată de un : «Vă ascultăm» este impresionantă, dar este, în schimb, un garant al atenției și al profesionismului. Profitați de ea pentru a vă arăta calmul, seriozitatea, metoda. Însuflețiți-vă cu atât mai mult expunerea. Încercați să suscitați dialogul folosind întrebări retorice sau extinzând concluzia.

Juriul discută

Nu conchideți din aceasta că prestația voastră este plictisitoare. E normal ca unii membri ai juriului să fie obosiți și de aceea să se exprime uneori zgomotos, deranjând candidații. Dacă aveți impresia că nu sînteți ascultat, puteți folosi mai multe tehnici :

- o secundă de tăcere abia subliniată ;
- o privire politicoasă înspre persoanele care «se disipă», pentru a le cîștiga atenția.

Juriul vă agresează

Păstrați-vă calmul. Poate fi vorba de un test de încercare a capacității voastre de reacție. Nu arătați că sînteți destabilizat [...]. Explicați-vă alegerea. E momentul să vă controlați gesturile.

Juriul vă pune o întrebare bizară

Nu lăsați să se vadă că întrebarea vi se pare stupidă. Încercați să-i găsiți un rost. Dacă simțiți că e o farsă, puteți răspunde cu umor, dar prudent...

Juriul glumește fățiș

E dificil de reacționat, căci adesea tensiunea este atât de mare, încît studenții cei mai amuzanți în viața de toate zilele își pierd tot hazul într-o situație de examen. Reacția minimală constă deci în a schița un zîmbet discret. Nu vă permiteți nici o familiaritate.

Juriul se ceartă

Se întimplă să apară dezacorduri în cadrul unei comisii, dar lucrul acesta poate constitui și o provocare. Încercați să reluați cuvîntul și să scoateți în relief punctele asupra cărora toți sînt de acord.

Un singur membru al juriului vă interoghează

Se stabilește uneori o procedură de alternanță, un fel de «tur» de interogare. Descurcați-vă !

Vi se cere să continuați atunci când ați terminat

Bucurați-vă de ocazia ce vi se oferă pentru a vă exprima mai mult. Dezvoltați un punct sau altul și explicați de ce ați dorit să-l puneți în valoare. Ilustrați, dați exemple.

Vi se reproșează omiterea unui element asupra căruia aveți impresia că ați insistat

Atenția are întotdeauna un caracter discontinuu. Nu vă mirați. Nu spuneți: «Am spus-o deja»; reluați arătînd că ați evocat acest aspect, dar că ar fi interesant de completat și de adăugat unele precizări.”

Sursă : Eve Clément, *Comment passer un examen oral ?*, Allieur, Marabout, 1994, pp. 111-113).

Posibilitatea unui eșec nu poate fi, din păcate, total exclusă. Dacă vi se întîmplă un astfel de accident, nu cedați „depresiei” și, așa cum insistă unele mesaje publicitare, „gîndiți pozitiv” (*Sursă* : Jean-Louis Cospérec, *100 Conseils pour étudier mieux*, Paris, 1986, pp. 32-33) :

Atitudini negative	Atitudini pozitive
Să consideri că eșecul este fără drept de apel și să renunți imediat la a continua sau la a o lua de la capăt, să arunci, vorba cîntecului, „cărțile pe foc”.	Există întotdeauna un alt drum, și acela nu este obligatoriu închis; merită să reflectezi la asta. Mai bine mai aștepți decît să renunți.
Să continui sau să o iei de la capăt fără a fi învățat nimic din eșec sau din mersul în gol: să crezi că examenul sau concursul este o loterie și că ai tras, pur și simplu, un loz necîștigător.	Un eșec, chiar limitat, trebuie fie un prilej de bilanț. Este un punct din care trebuie să înaintezi; neșansa nu explică totul. Dacă vei continua după aceeași metodă, aceasta se va întîmpla numai după o matură reflectare.
Să dai eșecului o explicație prea simplă (e vorba de o simplă uitare sau de o mică eroare de interpretare a subiectului..) sau prea gravă (de vină e modul meu de a gîndi care e prost, nu sînt în stare de nimic...).	Rareori se întîmplă ca una sau cealaltă din explicații să fie cea bună: o mică eroare nu are consecințe decît dacă este repetată de mai multe ori sau dacă manifestă un defect de logică; este puțin probabil ca lucrarea ta să fie complet lipsită de valoare. Oricum, nu poți trage de aici concluzia că nu ești bun de nimic. Analizează totul cu seninătate.

Să fii complet „la pământ”; să nu reacționezi nici într-un sens, nici în altul; <i>să-ți cultivi „depresia”</i> , să refuzi să vorbești despre asta. Să te izolezi, să nu mai faci nimic pentru că nu știi ce să faci.	Să reacționezi fără precipitare, dar să reacționezi. Să ceri un sfat, dacă e cazul, pentru a înțelege mai bine cauzele acestei ratări (profesorului, unor colegi). În caz de dubiu, înainte de a lua o decizie, să te apuci din nou de lucru, cu teme ușoare. <i>Să nu te lași, moral și fizic, doborât !</i>
Să treci la o viteză superioară (mai multă muncă, mai mult timp) fără să fi înțeles cauza eșecului; <i>să te omori muncind...</i>	Să încerci mai degrabă <i>să lucrezi altfel</i> , sau să urmezi mai bine metoda și programul vechi dacă, după ce ai reflectat, ai ajuns la concluzia că nu există nici un motiv să le schimbi. Să recitești sfaturile date în această carte.

BIBLIOGRAFIE

• O primă abordare

- ALMÉRAS J. și FURIA D., *Méthodes de réflexion et techniques d'expression*, Paris, A. Colin, 1973.
- BARIL D. și GUILLET J., *Techniques de l'expression écrite et orale* (2 vol.), Paris, Sirey, 1975.
- COSPÈREC J.-L., *100 conseils pour étudier mieux*, Paris, Roudil, 1986.
- FEBVRE M. și GIORDAN A., *Maîtriser les méthodes de travail*, Neuchâtel, Delachaux și Niestlé, 1994.
- GHIGLIONE R. et al., *Manuel d'analyse de contenu*, Paris, A. Colin, 1980.
- GOURMELIN M.-J. și GUÉDON J.-F., *Les 100 Clés du succès aux examens et concours*, Allier, Marabout, 1989.
- PONTOIZEAU P.-A., *Manuel de communication*, Paris, A. Colin, 1991.

• Înțelegerea și definirea precisă a scopului

- BUZAN T., *Une tête bien faite : exploiter vos ressources intellectuelles*, trad. fr., Paris, Éd. d'organisation, 1979 (prima ediție în limba engleză : 1974).
- DARTOIS C., *Acquérir les savoirs de base. Guide pour la mise en place de formations*, Paris, CqFD, 1993.
- GODBOUT L., *S'entraîner à raisonner juste. Pour mieux se comprendre et mieux s'entendre. Applications pratiques*, Paris, Ed. ESF – Entreprise moderne d'édition et Librairies techniques, 1989.
- GUITTON J., *Le Travail intellectuel*, Paris, Aubier-Montaigne, 1951.

- MEUR A. DE, *Le Méthodoscope. Construire son savoir*, Bruxelles, Éd. du Cercle, 1991.
- RICHARD J.-F., *Les Activités mentales. Comprendre, raisonner, trouver des solutions*, Paris, A. Colin, 1992.
- ROMAINVILLE M și GENTILE C., *Des méthodes pour apprendre*, Paris, Éd. d'organisation, 1990.

- **Căutarea și organizarea ideilor**

- BÉNAC H, *Guide des idées littéraires* (ediție revăzută și adăugită de Réauté B. și Laskar M.), Paris, Hachette, 1988.
- CHEVALIER B., *Lecture et prise de notes. Gestion mentale et acquisition de méthodes de travail*, Paris, Nathan, 1992.
- LAPP D., *Bien connaître et utiliser sa mémoire en toutes circonstances*, Paris, Dunod, 1992.
- LE BRAS F., *Comment prendre des notes ?*, Allier, Marabout, 1992.
- LEMAÎTRE P. și MAQUÈRE F., *Savoir apprendre*, Paris, Chotard, 1986.
- NIQUET G., *Structurer sa pensée, structurer sa phrase. Techniques d'expression orale et écrite*, Paris, Hachette, 1987.
- TIMBAL-DUCLAUX L., *La Méthode SPRI. Pour organiser ses idées et bien rédiger*, Paris, Retz, 1983.

- **Să te exprimi în așa fel încât să comunici eficient**

- ARRIVÉ M. et al., *La Grammaire d'aujourd'hui. Guide alphabétique de linguistique française*, Paris, Flammarion, 1986.
- CONQUET A., *Comment écrire pour être lu et compris ?*, Paris, Le Centurion, 1986.
- LEFÈVRE J.-M., *Savoir communiquer pour être plus efficace dans son travail*, Paris, Dunod, 1989.
- MÉRAUD D. et al., *Guide de rédaction administrative*, Paris, Roudil, 1977.

- MOLINIÉ G., *Dictionnaire de rhétorique*, Paris, Le Livre de Poche, 1992.
- PLANTIN C., *Essais sur l'argumentation. Introduction linguistique à l'étude de la parole argumentative*, Paris, Kimé, 1990.
- REBOUL O., *Introduction à la rhétorique. Théorie et pratique*, Paris, PUF, 1991.

• Rezumatul și comentariul

- ARAMBOUROU C. et al., *Guide de la contraction de textes*, Paris, Hachette, 1985.
- CINI A., *L'Analyse de texte aux concours administratifs*, Paris, Roudil, 1986.
- ÉDOUARD M. și GARENNE J., *Le Résumé de texte aux concours administratifs et aux baccalauréat*, Paris, Roudil, 1984.
- HONGRE B., *25 modèles d'explication de texte et de lecture méthodique*, Allier, Marabout, 1994
- MOREAU J., *La Contraction et la synthèse de textes*, Paris, Nathan, 1982.
- MORFAUX L.-M. și PRÉVOST R., *Résumé et synthèse de textes. Méthodes et textes d'application avec un mémento grammatical et orthographique*, Paris, A. Colin, 1984.
- THÉRON M., *Réussir le commentaire stylistique*, Paris, Marketing-Ellipses, 1992.

• Sinteza

- ARMOGATHE D., *La Synthèse de documents*, Paris, Dunod, 1995.
- BENOÎT A., *Faire la synthèse d'une réunion, d'un dossier, d'un entretien. Comment dire ou écrire l'essentiel en peu de mots ?*, Paris, CNFPT/Dunod, 1991.
- CAMUS B., *Rapports de stage et mémoires*, Paris, Éd. d'organisation, 1989.
- CRIMAIL E., *L'Épreuve de dossier. Synthèse de textes aux concours d'entrée à HEC, ESCP, ESCAE en 1^{re} et 2^{me} années*, Paris, Ellipses, 1993.
- FRENAND M., *Votre rapport... : comment le présenter ?*, Paris, Roudil, 1976.

- GIVADINOVICI J.-M. *Comment rédiger des notes et rapports efficaces?*, Paris, De Vecchi, 1994.
- GUÉDON J.-F. și LABORDE F., *La Note de synthèse*, Paris, Éd. d'organisation, 1994.

• Dizertația

- AMANCY N. și VENTURA T., *50 modèles de dissertations*, Allieur, Marabout, 1992.
- DÉSALMAND P. și FOREST P. *100 sujets de dissertation française analysés et commentés*, Allieur, Marabout, 1994.
- FERRÉOL G., *La Dissertation sociologique*, Paris, A. Colin, 1997.
- GAUCHON P. (sub direcția), *La Dissertation d'histoire à l'entrée de Sciences Po.*, Paris, Ellipses, 1992.
- MIKOLAJCZAK-THYRION F., *La Dissertation aujourd'hui. Du lieu commun au texte de réflexion personnelle* (ediția a doua revăzută și adăugită), Louvain-la-Neuve, Duculot, 1992.
- SCHEIBER C., *La Dissertation littéraire. Éléments de méthodologie pour la préparation aux examens et aux concours. Sujets et corrigés*, Paris, Bordas, 1989.
- THORIS G., *La Dissertation d'économie aux concours*, Paris, PUF, 1996.

• Expunerea

- BELLENGER L., *L'Expression orale. Une approche nouvelle de la parole expressive*, Paris, ESF – Entreprise moderne d'édition et Librairies techniques, 1982.
- CHAMBON P., *Comment vaincre le trac et convaincre son auditoire : radio, télé, conférences, réunions?*, Paris, First, 1989.
- CLARET J., *Le Choix des mots*, Paris, PUF, 1976.
- CLÉMENT È., *Comment passer un examen oral?*, Allieur, Marabout, 1994.
- FURET Y., *Savoir parler en toutes circonstances*, Paris, Retz, 1983.
- GABAY M. (sub direcția), *Guide d'expression orale*, Paris, Larousse, 1991.
- PACOUT N., *Parler en public*, Allieur, Marabout, 1988.

• *Discuția*

- ALEXANDRE F., *L'Entretien d'entrée aux grandes écoles de commerce*, Paris, Nathan, 1995.
- AMADO G. și Guittet A., *La Dynamique des communications dans les groupes*, Paris, A. Colin, 1975.
- BLANCHET A., *Dire et faire dire : l'entretien*, Paris, A. Colin, 1991.
- BUCHILLET C., *Prendre la parole. Guide pratique pour réussir exposés, allocutions, débats*, Paris, Ed. INSEP, 1992.
- GUMPERZ J., *Engager la conversation. Introduction à la sociolinguistique interactionnelle*, trad. fr. de texte publicată între 1971 și 1986, Paris, Minuit, 1989.
- RICHAUDEAU F., *Le Langage efficace*, Paris, CEPL și Denoël, 1973.
- SAINTE LORETTE P. DE și MARZÉ J., *L'Entretien de motivation*, Paris, Éd. d'organisation, 1994.

INDEX DE NUME PROPRII

A

Aina (Chantal), 179
 Albalat (Antonie), 46, 58, 61
 Alembert (Jean le Rond d') 74
 Alet (Jean-Calude), 59
 Alexandre (Françoise), 74, 190
 Alméras (Jacques), 187
 Amado (Gilles), 190
 Amancy (Nicole), 189
 Anderson (Charles), 140
 André (Christine), 145
 Arambourou (Charles), 189
 Aristotel, 129, 159
 Armogathe (Daniel), 189
 Aron (Raymond), 19, 21
 Arrivé (Michel), 188
 Arrow (Kenneth), 152
 Athanase (Paul), 24
 Austin (John), 171

B

Bacon (Francisc, *lord Verulam*), 32
 Bales (Robert), 180
 Baril (Denis), 154
 Barilari (André), 120
 Barthes (Roland), 171
 Baudelot (Christian), 142
 Bellenger (Lionel), 157
 Bénac (Henri), 188

Bendix (Reinhard), 142
 Benoît (Alain), 189
 Berelson (Bernard), 171
 Bernstein (Basil), 142
 Bichot (Jacques), 148
 Blackley (Paul), 180
 Blanchet (Alain), 190
 Blau (Peter), 142
 Boudon (Raymond), 145
 Bourdieu (Pierre), 142, 145, 152
 Bovary (Emma), 74
 Boyer (Robert), 139
 Bruner (Jérôme), 180
 Brunet (Jaques-Charles), 32
 Buchillet (Catherine), 190
 Buffon (Georges Louis Leclerc,
conte de), 62
 Buzan (Tony), 187

C

Camus (Bruno), 189
 Carlson (Anton), 126-127
 Carter (Launor), 181
 Castoriadis (Cornelius), 136
 Chambon (Philippe), 190
 Champollion (Jean-François, zis și
Tînărul), 79
 Charles (René), 173
 Cherkaoui (Mohamed), 159
 Chevalier (Brigitte), 188

Chomsky (Noam), 171
 Cicero (Noam), 173
 Cini (Amédée), 189
 Claret (Jacques), 190
 Clément (Ève), 186
 Cocteau (Jean), 74
 Combes (Émile), 74
 Comte (Auguste), 152
 Condillac (Étienne Bonnot de), 130
 Condorcet (Marie Jean-Antonie
 Caritat, marchiz de), 152
 Conquet (André), 188
 Coriat (Benjamin), 140
 Cospérec (Jean-Louis), 185
 Crozier (Michel), 134, 137
 Crusoe (Robinson), 74, 77

D

Dartois (Colette), 187
 Daudet (Léon), 163
 Debray (Régis), 93
 Decornoy (Jacques), 101
 Defoe (Daniel), 88
 Delorme (Robert), 160
 Demostene, 176
 Désalmand (Paul), 189
 Descartes (René), 29, 129
 Desire (Emmanuel), 23
 Dewey (Melvil), 32
 Diderot (Denis), 40, 74
 Douglas (William), 127
 Drucker (Peter R.), 104
 Duncan (Otis), 142
 Durkheim (Émile), 131

E

Édouard (Manuel), 189

F

Febvre (Michèle), 187
 Ferréol (Gilles), 190
 Flaubert (Gustav), 74-75, 77
 Forest (Philippe), 189
 Forster (Schuyler), 171
 Foucauld (Jean-Baptiste de), 140
 Fracasse (căpitanul), 160
 Franco Bahamonde (Francisco), 152
 Frederic cel Mare, 74
 Frenand (Michel), 189
 Freud (Sigmund), 112, 116, 132
 Fromkin (David), 101
 Furet (Yves), 190
 Furia (Daniel), 187
 Fustier (Michel), 165

G

Gabay (Michèle), 190
 Garenne (Jean), 189
 Gauchon (Pascal), 190
 Gautier (Théophile), 160
 Gavoty (Bernard), 163
 Gentile (Concetta), 188
 Ghiglione (Rodolphe), 176
 Giordan (André),
 Girod (Roger), 142
 Givadinovici (Jean-Milan), 189
 Glaser (Barney), 29
 Goblot (Edmond), 142
 Godbout (Laurent), 187
 Goethe (Johann Wolfgang von),
 74-75, 77
 Gorz (André), 140
 Gouldner (Alvin), 136
 Gourmelin (Marie-Josèphe), 67, 82
 Gournay (Chantal de), 95

Greimas (Algirdas Julien), 171
 Guédon (Jean-François), 82
 Guillet (Jean), 154
 Guittet (André), 174, 176
 Guitton (Jean), 187
 Gumperz (John), 190

H

Harris (William), 32
 Harris (Zellig), 171
 Helvetius (Claude Adrien), 129
 Hermogene, 159
 Heyns (Barbara), 181
 Homais, 74
 Hongre (Bruno), 189
 Hugo (Victor), 133
 Hume (David), 152

J

Jacobson (Lenore), 145
 Jakobson (Roman), 151
 Jean Pappe, 134
 Jencks (Christopher), 142
 Jolibert (Bernard), 48
 Jouhandeau (Paul), 72

I

Illici (Ivan), 127

K

Kahl (Joseph), 141
 Kant (Emmanuel), 130
 Kern (Anne-Brigitte), 113

Karnoouh (Claude), 901
 Keynes (John M.), 112, 116, 132, 139

L

Laborde (Françoise), 189
 Lacan (Jacques), 132
 Lalande (André), 79
 Lapp (Danielle), 188
 Laskar (Michèle), 188
 Lasswell (Harold), 171
 Le Bras (Florence), 35
 Le Guérinel (Pierre), 126
 Lefèvre (Jeanmichel), 188
 Lefort (Claude), 136
 Lemaître (Pierre), 188
 Lenin (Vladimir Illici Ulianov, zis),
 152
 Lévi-Strauss (Claude), 83, 132
 Lipset (Seymour), 142
 Lorenzi (Jean-Pierre), 179
 Ludovic XV, 74
 Ludovic-Filip, 74, 152

M

Maffesoli (Michel), 93
 Maisonneuve (Jean), 180
 Mallarmé (Étienne, zis Stéphane), 85
 Maquère (Françoise), 188
 Marshall (George), 112
 Marx (Karl), 111, 132, 136
 Marzé (Jo), 191
 Matalon (Benjamin), 176
 Maupassant (Guy de), 62
 Mauss (Marcel), 152
 Mayer (Karl), 142
 McLuhan (Marshall), 93

Méraud (Daniel), 188
 Merton (Robert), 29, 136
 Meur (Auguste de), 187
 Michels (Roberto), 136
 Mikolajczak-Thyrion (Francine), 190
 Mill (John Stuart), 136
 Molinié (Georges), 188
 Monnet (Jean), 152
 Montaigne (Michel de), 72, 76
 Montesquieu (Charles-Louis de
 Secondat, *baron de la Brède și*), 31
 Montherlant (Henri de), 68
 Moreau (Jean), 189
 Moreno (Jacob Lévy), 179
 Morfaux (Louis-Marie), 77, 79
 Morin (Edgard), 113
 Mosca (Gaetano), 132
 Müller (Walter), 142
 Murphy (Ed), 127

N

Nasier (Alcofribas, anagramă), 159
 Nietzsche (Friedrich), 85
 Niquet (Gilberte), 188

O

Occam (Guillaume d'), 152
 Osgood (Charles), 171

P

Pacout (Nathalie), 169
 Parain (Brice), 19
 Pareto (Vilfredo), 122, 127, 131,
 132, 152
 Parkinson (Cyril), 126-127
 Parsons (Talcott), 152

Passeron (Jean-Claude), 145
 Pavel (sfintul), 128
 Persson (Gunnar), 141
 Peyroutet (Claude), 161
 Phillips (Alban), 128
 Plantin (Christian), 188
 Plihon (Dominique), 99
 Pontoizeau (Pierre-Antoine), 187
 Popper (Karl), 152
 Prévost (Roger), 77, 79
 Procust, 119
 Prost (Antoine), 145

Q

Quesnay (François), 152
 Quintilian, 162

R

Rabelais (François), 160
 Ranganathan (Shiyali), 32
 Réauté (Brigitte), 188
 Reboul (Olivier), 188
 Ricardo (David), 152
 Richard (Jean-François), 188
 Richaudeau (François), 191
 Ricoeur (Paul), 78, 79
 Robrieux (Jean-Jacques), 70
 Roche (Daniel), 134
 Romainville (Marc), 188
 Rosanvallon (Pierre), 137
 Rosenthal (Robert), 145

S

Sachwald (Frédérique), 109
 Sainte Lorette (Patrik de), 191
 Sartre (Jean-Paul), 19, 20, 133

Sauvy (Alfred), 135
 Scheiber (Claude), 190
 Schmidt (Helmut), 139
 Schumpeter (Joseph), 152
 Searle (John), 171
 Selkirk (Alexandre), 74
 Selznick (Philip), 137
 Smith (Adam), 31, 104
 Sorokin (Pitirim), 142
 Stalin (Iosif Visarionovici
 Djugaşvili, zis), 152
 Steinzor (Bernard), 181
 Strauss (Anselm), 29

T

Tagiuri (Renato), 180
 Teilhard de Chardin (Pierre), 100
 Teste (Nicole), 72, 182
 Teulade (Robert),
 Thélot (Claude), 141
 Théron (Michel), 189
 Thompson (Victor), 137
 Thoris (Gérard), 190
 Timbal-Duclaux (Louis), 188
 Tocqueville (Alexis de), 31, 76, 140
 Tournier (Michel), 72, 75, 77

V

Valéry (Paul), 72
 Vanoye (Francis), 157
 Ventura (Thierry), 189
 Villermé (Louis-René), 15
 Viveret (Patrick), 113

W

Weber (Max), 134-136
 Weinstein (Olivier), 34
 Werther, 74-75, 77
 Williame (Christine), 173, 183

Y

Yasuda (Saburo), 141

Z

Zay (Jean), 152
 Zetterberg (Hans), 142

INDEX TEMATIC

A

Abordare (unghiuri de), 26-27
 Abreviere, 36
 Administrarea timpului, 126
 Aliterație, 158
 Anacolut, 160
 Anadiploză, 161
 Anaforă, 161
 Anagramă, 158
 Analiză, 66, 118
 Analogie (relația de), 61
 Anecdota, 163
 Antiteză, 118
 Aproximări, 166
 Argumentare, 157-159, 164-165
 Arhive, 126-127
 Asonanță, 159
 Atitudine a corpului, 156-157
 Axă (paradigmatică/sintagmatică), 165

B

Banalitate, 66
 Barbarism, 51
 Barem de notare, 124
 Bibliografie, 31
 Birocrație, 134-135
 Buletin analitic, 31
 Bunăvoință, 167

C

Calambur, 159
 Caracter (trăsături de), 165-166
 Caricatură, 166
 Catalog, 33
 Cauză (relația de), 61
 Citare directă, 164
 Cîmp lexical, 47
 Claritate, 58-59
 Clasificări
 - Brunel, 33
 - Dewey, 33
 Coduri, 32
 Comentariu, 65-85
 Comentariu dezvoltat, 58
 Comoditate în articulare, 158
 Complicitate, 167
 Conciliere, 167
 Concizie, 66
 Concluzie, 92
 Conjunție
 - coordonatoare, 119
 - disjunctivă, 119
 Conotație, 47
 Consecință (relația de), 61
 Contra-exemplu, 176-177
 Contrasens, 132
 Conținut
 - analiză de, 171-172
 - formal, 171
 - structural, 171
 - tematic, 171

- Criterii de apreciere, 124
Cultură generală
- lipsă, 152
- subiecte de, 129-130

D

- Denotație, 47
Digresiune, 66
Disjuncție (relația de), 61
Dispositio, 159
Diversificare lexicală, 53
Dizertație, 118-147
Documente secundare și anexe pivot,
90
Dosar de sinteză, 86-119

E

- Ecou, 177
Educație și inegalități, 144
Efecte
- disuasive, 166
- persuasive, 166

- Elipsă, 160
Elocutio, 159
Elocvență, 162-165
Emitător/receptor, 50, 170
Emoțional, 167
Enumerare, 67
Enunț, 13-24, 69
Epiforă, 161
Eșec (la examen), 185-186
Etapе
- echilibru, 120
- diviziune, 120
Excludere socială, 13-14, 27-28

- Exigență (ale comisiei), 124-125
Expunerea, 151-169

F

- Fantezie, 67
Fir conducător, 71
Fișe, 34
Fișe concept, 17
Fișiere
- de autori, 34
- de materie, 34
Fiziologie și atitudini corporale,
154-155
Forme gramaticale, 56
Frază (tipuri de), 54-55

G

- Geminare, 158
Gerunziu, 57
Gestică, 155
Grandilocvență, 67
Greșeli de ortografie, 122
Grup
- complement/subiect, 54
- nominal/verbal, 54-55
Grupuri (dinamică de), 179-180

H

- Hazard, 67
Hiperbolă, 160

I

- Iluzie, 176
Idei (căutare și organizare), 25-41
Implicare, 167

Improprietate a termenilor, 51
 Incoerență, 67
 Indexare, 33-34
 Informație (stocare de), 34
 Insistență, 167
 Interpelare (a ascultătorului), 164
 Interviu, 176-177
 - directiv, 176
 - non directiv, 176
 - semi directiv, 176

Intimidare, 167
 Introducere, 15, 23-24, 66, 70, 88,
 114, 118, 120
 Inventio, 159
 Inversiune, 160
 ISBN, 34
 ISSN, 34
 Îndoială, 167
 Întrebări
 - deschise, 181
 - închise, 181
 - neutre, 182

J

Jargon, 67, 133
 Judecată
 - de valoare, 17
 - a realului, 17

L

Lectură
 - analitică, 71
 - globală, 71
 Legea lui
 - Carlson, 127
 - Douglas, 127

 - Murphy, 127
 - Pareto, 127
 - Parkinson, 127
 Limbajul administrativ, 59
 Linie directoare, 24
 Litotă, 160
 Logică, 166

M

Manieră mnemotehnică, 39
 Mărci
 - condițională
 - de amplificare, 122
 - de comparație, 122
 - de concesie, 122
 - de opoziție, 122
 - de temporalitate, 122
 Memorizare (procesul de), 38-39
 Mesaj (transmitere), 46
 Metafore incorecte, 133
 Metodă interogativă, 26
 Metaforă, 160
 Metateză, 159
 Métonimie, 160
 Mobilitate socială, 140-141
 Mondializare, 92-117
 Morfologie, 56

N

Naratio, 159
 Negatie (dificultăți ale dublei), 57
 Neologism, 51, 133
 Non-fictiv, 73
 Nonsens, 21, 84
 Notarea cursurilor, 35
 Non-verbal, 156

O

Obiectivitate/subiectivitate, 19-20
 Obiecții, 173
 Oglindă (metodă), 176
 Operatori logici, 55-56
 Ordinogramă, 23-24

P

Palindrom, 159
 Paranomază, 158
 Paronim, 52, 133
 Participiu, 57
 Patetic, 167
 Perifrază, 160
 „Perle”, 130-131
 Peroratio, 159
 Persuasiune (tehnici de), 164-165
 Plan

- alegere, 41-45
- alternativ, 42
- analitic, 42
- criterii de elaborare, 42
- dialectic, 119
- liniar, 44
- progresiv, 119

 Planificarea, 125
 Pleonasm, 51, 133
 Predicat, 54
 Prezentare materială, 88
 Privire, 155
 Proceduri de selecție, 175-186
 Pronume personal, 57
 Pronunție, 158

R

Ramificație (tehnici de), 39
 Rapoartele

- juriului, 60
- de inspecție, 60

 Raport, 87-89
 Raționament

- cauzal, 42
- comparativ, 43
- deductiv, 43
- dialectic, 43
- inductiv, 43
- prin reducere la absurd, 43

 Reactivare, 39
 Redactare finală, 92
 Redactare (înțelegerea termenilor), 13-17
 Redundanțe, 133
 Registrul limbii, 50
 Repertorii, 31
 Repetiție, 161
 Respirație, 155
 Retorică, 159-161
 Rezonanță

- bucală, 154
- nazală, 154

 Rezumatul, 65-85
 Rimă, 159

S

Schemă euristică, 39
 Semne stenografice, 36
 Sensibilitate, 167
 Simplocă, 161
 Sinonim, 51
 Sintaxă, 56

Sinteză, 86-118
 Sisteme de pensionare, 146
 Sociogramă, 180
 Sociometrie, 179
 Solecism, 133
 Spirit de concesiie, 167
 Stratageme, 166
 Structură recursivă, 58-59
 Subiect (diferite tipuri), 14
 Subiect (indicare), 89
 Subiect (înțelegere), 113
 Suflu vital, 155
 Sursă de documentare, 30-31

Ș

Șomaj, 138

T

Tablou de analiză comparativă, 91,
 114-115
 Tablou de implicații, 37
 Tactică, 166
 Tematică, 87
 Temă, 13-25
 Temă (delimitare), 21-24
 Teză, 118

Termeni (ordonare), 55
 Text (reperare), 113-114
 Tic verbal, 152
 Tranziție, 120
 Triangulație, 27-29
 Truism, 133

U

Umor, 164

V

Verbe presupozitionale, 165
 Vocabular, 47-53
 Voce, 154
 Vorbire
 - comună, 157
 - curentă, 157
 - elevată, 157
 - familiară, 157
 - îngrijită, 157
 - oratorică, 157
 - populară, 157

Z

Zeugma, 133

Teme cuprinse în cadrane

Diferitele tipuri de subiect	14
Judecarea faptelor și raportarea la un sistem de valori	19
Triangulați !	28
Învățăturile din <i>Discurs asupra metodei</i>	29
Procesul de memorizare	38
Un exemplu de dezvoltare logică a ideilor :	
cele două surse de autoritate politică după Diderot	40
Limitele „corectitudinii semantice”	48
Limbajul administrativ și subtextul	59
Zece greșeli care nu trebuie comise	66
Principalele capcane care trebuie evitate	69
Raportul	87
Administrați-vă bine timpul	126
Îngrijiți-vă stilul	133
Pregătiți-vă cât mai bine	153
Importanța non-verbalului	156
Ultimele aranjamente	169
Relația emițător/receptor	171
Un caz particular : interviul	176
Dinamica grupurilor	179
Ce-i de făcut dacă... ?	184

CUPRINS

Argument	5
Cuvînt înainte	9

PARTEA ÎNTÎI

Principii metodologice comune
scrisului și oralului

1. Înțelegerea și definirea precisă a scopului	13
Înțelegerea termenilor redactării	13
Situarea pe o poziție personală	17
Delimitarea temei	21
Mai multe criterii	21
Reperarea cîmpului de studiu	22
2. Căutarea și organizarea ideilor	25
Faza de căutare	26
Diverse metode	26
Strîngerea de noi elemente	30
Organizarea ideilor	40

Efortul de structurare	40
Regruparea pe categorii omogene	41
Planul reținut	41
3. Să te exprimi în așa fel încât să comunici eficient	46
<i>Alegerea vocabularului</i>	47
Rigoarea – o exigență obligatorie	47
O comunicare adaptată	50
Improprietatea termenilor	51
Diversificarea lexicală	53
<i>Construcția corectă a frazelor</i>	53
Frazele simple, compuse sau complexe	54
Ordonarea termenilor	55
Exprimarea legăturilor logice între idei	55
<i>Exactitatea formelor gramaticale</i>	56
Folosirea adecvată a cuvântului	56
Folosirea corectă a timpurilor și modurilor verbale	57
<i>Calitățile stilului</i>	58
Precizia și claritatea	58
Concizia	61
Originalitatea și mișcarea	62

PARTEA A DOUA

Lucrările scrise

4. Rezumatul și comentariul	65
<i>O finalitate diferită</i>	65
Condițiile realizării rezumatului	66
Particularitățile comentariului (dezvoltarea compusă)	68

<i>Un proces de elaborare în parte comun</i>	71
O cerere comună: stăpînirea sensului	71
Itinerarii specifice	76
5. Sinteza	86
<i>Caracterul specific al lucrării</i>	86
Caracteristici	86
Metoda utilizată	89
<i>Un exemplu</i>	93
Dosarul alăturat	93
Diferitele etape care trebuie parcurse	113
Rezultatul obținut	116
6. Dizertația	118
<i>Un protocol care trebuie respectat</i>	118
Munca de concepție	119
Prezentarea formei și redactarea	121
Constrîngerea impusă de timp	123
Exigențele celor care corectează	124
O privire în arhive	126
<i>Cîteva exerciții premergătoare</i>	134
Birocrația (DEUG sociologie)	134
Șomajul în societățile occidentale contemporane (concurs administrativ)	138
Mobilitatea socială: constatare și elemente de interpretare (DEUG sociologie)	140
Educație și inegalități (DEUG sociologie/științele educației)	144
Sînt sistemele de pensionare într-un real împas? (DEUG științe economice)	146

PARTEA A TREIA

Probele orale

7. Expunerea	151
<i>Lectura rapoartelor comisiei</i>	151
<i>Fiziologie și atitudini corporale</i>	154
Vocea	154
Respirația	155
Privirea	155
Gestica	155
<i>Vorbirea și argumentarea</i>	157
Nivelurile vorbirii	157
Retorica	158
Elocvența	161
Tehnicile de persuasiune	164
O armă cu două tăișuri	165
<i>O grilă de evaluare</i>	167
8. Discuția	170
<i>Factorii reușitei</i>	170
O pregătire minuțioasă	170
Cuvinte care pot convinge	172
O personalitate afirmată	174
<i>Regulile aplicabile în examenele și procedurile de selecție</i>	175
Discuția în urma unei expuneri	175
Conversația cu examinatorii	177
Față în față cu angajatorii potențiali	181

Bibliografie	187
Index de nume proprii	193
Index tematic	199
Teme cuprinse în cadrane	205

În seria „Collegium. Practic”
a apărut:

Umberto Eco

Cum se face o teză de licență

Un îndrumar complet despre cum se scrie o lucrare științifică riguroasă. Studenții, în primul rând cei de la secțiile umaniste, pot afla ce înseamnă teza de licență, cum să-și aleagă tema și să-și organizeze timpul de lucru, cum să întreprindă o cercetare bibliografică și să ordoneze materialul, cum se redactează teza.



www.polirom.ro

Coperta : Angela Rotaru

Editura Polirom, B-dul Carol I nr. 4 • P.O. Box 266
700506, Iași, Tel. & Fax (0232) 21.41.00; (0232) 21.41.11;
(0232) 21.74.40 (difuzare); E-mail: office@polirom.ro
București, B-dul I.C. Brătianu nr. 6, et. 7, ap. 33,
O.P. 37 • P.O. Box 1-728, 030174
Tel.: (021) 313.89.78; E-mail: office.bucuresti@polirom.ro



Tipografia S.C. PRINT MULTICOLOR S.R.L. Iași
Str. Bucium, nr. 34, Iași 700265
tel. (0232) 21.12.25, 23.63.88, fax. (0232) 21.12.52

BCUIASI/CENTRAL UNIVERSITY LIBRARY

BCU IASI/CENTRAL UNIVERSITY LIBRARY

BIBLIOTECA DE FILOLOGIE	
lei	PREȚUL 19,95

Collegium Practic

„Trei sferturi dintre oameni scriu rău pentru că nu le-a arătat nimeni cum să utilizeze adecvat o imagine, cum să construiască o frază. Am fost întotdeauna uimit de numărul mare de oameni care ar putea redacta bine și care nu o fac, din lipsa unei persoane care să le arate cum.

Am văzut stiluri neexperimentate tîrînd prin noroi perlele și aurul, plante roditoare înăbușite de buruieni. A descoperi filonul prețios sau diamantele ascunse în minereu nu înseamnă nimic sau înseamnă totul.

Cînd le este recitită lucrarea, cînd li se îndreaptă imaginile și paragrafele și li se restrîng cuvintele, iată-i stupefiați: «Nimeni nu ne-a spus niciodată aceste lucruri»; și se minunează la vederea precipitatului solid, strălucitor ce le aparține și care a rămas în creuzet după această operațiune.”

Antoine Albalat

Organizarea ideilor • Alegerea vocabularului • Calitățile stilului • Rezumatul și comentariul • Sinteza • Dizertația • Expunerea • Discuția

Editura POLIROM

ISBN 973-46-0577-1
978-973-46-0577-4



9 789734 605774

www.polirom.ro